

Comment 39 blogueurs ont gagné leurs premiers euros sur Internet



B**P**
BlogueurPro
VIVEZ LA VIE DE VOS RÊVES GRÂCE À VOTRE BLOG

A lire – Très important

Le simple fait de lire le présent livre vous donne le droit de ***l'offrir en cadeau*** à qui vous le souhaitez.

Vous êtes autorisé à l'utiliser selon les mêmes conditions commercialement, c'est-à-dire à l'offrir sur votre blog, sur votre site web, à l'intégrer dans des packages et à l'offrir en bonus avec des produits, mais PAS à le vendre directement, que ce soit sous forme imprimée ou numérique, ni à l'intégrer à des offres punies par la loi dans votre pays.

De plus chaque article est la propriété de son auteur respectif.

Ce livre est sous licence Creative Common 3.0 « Paternité – pas de modification », ce qui signifie que vous êtes libre de le distribuer à qui vous voulez, à condition de ne pas le modifier, et de toujours citer l'auteur Olivier Roland comme l'auteur de ce livre, et d'inclure un lien <http://blogueur-pro.com/>.



« **Comment 39 blogueurs ont gagné leurs premiers euros sur Internet** » by [Olivier Roland](#) est mis à disposition selon les termes de la [licence Creative Commons Paternité - Pas de Modification 3.0 Unported](#).

Les autorisations au-delà du champ de cette licence peuvent être obtenues via le formulaire de contact sur <http://blogueur-pro.com/a-propos>.

**Ce livre est la version de
du blog Oxana
[Info-business en ligne](#)**

Introduction

Ce livre est le fruit de la participation de tous les blogueurs à l'évènement interblogueurs « [Comment vous avez gagné vos premiers euros sur Internet](#) » que j'ai organisé sur mon blog [Blogueur Pro](#).

38 blogueurs ont participé et ont vu leur article validé, ce qui avec ma participation fait 39 articles très instructifs à lire pour tous ceux qui désirent gagner de l'argent sur Internet et qui n'ont pas encore atteint la 1ère étape : gagner leurs premiers euros.

Comme vous le verrez **ces articles sont des mines d'or pour vous motiver et vous donner des idées concrètes pour gagner vos premiers euros sur Internet**, puisque les exemples donnés vont de la publicité à la vente de produits, et que la plus jeune participante gagne déjà de l'argent alors qu'elle a... **13 ans** ! (je vous laisse découvrir comment dans son article ;)).

Si vous êtes vraiment intéressé par gagner un complément de revenu ou même plus sur Internet, alors je vous recommande de tous les lire. Notez vos idées au fur et à mesure, puis à la fin choisissez-en trois que vous allez appliquer. **Essayez-les vraiment** (n'abandonnez pas tout de suite) et cela vous aidera grandement à gagner vous aussi vos premiers euros. Et alors, une barrière sera brisée et vous pourrez continuer votre irrésistible ascension



Olivier Roland, organisateur de l'évènement « Comment vous avez gagné vos premiers euros sur Internet » et blogueur de [Des Livres Pour Changer de Vie](#), [Blogueur Pro](#) et [Habitudes Zen](#).

Table des Matières

3.5 raisons à mon succès.....	6
Comment quitter son patron et mettre le banquier dans votre poche	9
Mes premiers 1,86 euros avec mon blog	12
Voici exactement comment j'ai gagné mes premiers dollars sur Internet	15
Ce Qu'il Ne Faut Pas Faire Pour Gagner Des Sous Sur Internet.....	17
Une manière sûre de gagner vos premiers euros sur Internet (expérience perso)	20
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur internet	23
Mes premiers euros sur internet avec mes débuts au Costa Rica !	26
Comment J'ai Gagné Mes Premiers Euros Sur Internet Et Comment Vous Pouvez Le Faire Aussi.....	28
Découvrez comment j'ai gagné mes premiers sous sur le net	31
Sur les traces de mes erreurs... Ou êtes-vous prêts pour démarrer sur Internet ?	33
Comment j'ai gagné mes premiers Euros sur internet	39
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi.	41
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi.	44
Mon blog !	46
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi	49
Comment j'ai gagné +1000 euros sur Internet.....	52
Ma première récolte sur le net.	54
La Façon Dont J'ai Gagné Mes Premiers Euros en Ligne Et Comment Vous Aussi Vous Pouvez le Faire.....	57
A 13 ans, je gagne mes premiers euros sur internet	61
Comment s'affranchir d'un producteur de musique et d'un distributeur grâce à internet ?	64
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet	66
Comment j'ai gagné mes premiers euros en vendant mes livres sur internet grâce à l'auto-édition ! ...	69
Croyez-vous réellement qu'il est possible de gagner de l'argent avec Internet ?	72
Waouh ! Moi tout gagner avec bloguer	74
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet.	77
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet presque par accident.	80
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet ??.....	83
Gagner de l'argent sur internet quand on a une activité à côté	85
Gagner ses premiers euros sur Internet est grisant mais nécessite de savoir garder la tête froide	88
3 actions pour gagner de l'argent rapidement avec votre blog	91

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur le net et comment vous pouvez en faire autant.	97
Gagner 1100 euros par mois avec AdSense	99
Comment tout le monde peut gagner de l'argent sur Internet grâce à l'affiliation ?	101
Comment est né Enquête de job.....	104
Comment j'ai gagné mes premiers euros avec mon blog et est-ce vraiment intéressant ?	107
Comment j'ai gagné mes premiers euros en tant qu'artiste.....	110
Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi	112
Comment j'ai gagné 800€ dès le 1er mois en partageant mon savoir-faire sur internet.....	114
Votre article dans un livre ?	119

3.5 raisons à mon succès

Par Olivier Roland du blog [Blogueur Pro](#)

Dire que j'ai du succès peut paraître un peu prétentieux.

Mais ce n'est pas le plus important. Le plus important c'est que si vous estimez après avoir lu mon article [2 ans de ma vie de Blogueur Pro – Gratitude](#) que mon style de vie est enviable, je vous donne 3.5 facteurs décisifs qui m'ont amené là où j'en suis. Faites-les vôtres et cela vous aidera à vivre le style de vie de vos rêves aussi.

1. J'avais un désir brûlant de réussir

C'est important. Je n'avais pas juste "un peu" envie de réussir. J'avais un désir **brûlant** de réussir. **Intense**.

Après avoir passé 8 années à travailler comme un fou dans ma première entreprise, j'ai lu [La semaine de 4 heures](#) en avril 2008 et j'ai pris la décision de tout changer.

D'avoir une source de revenus sur Internet. Une entreprise automatisée. De travailler beaucoup moins, et de voyager.

Jamais un livre ne m'a autant motivé à changer de vie. J'avais un problème cuisant et une solution merveilleuse. J'étais décidé à foncer. Motivé comme jamais.

Pourtant quand j'ai fini ce livre, mon premier blog, [Technosmart](#), m'avait rapporté 16,38 € avec [Adsense](#), la régie publicitaire de Google, après 6 mois de durs labeurs.

Peu importait. **J'avais déjà gagné un peu d'argent, je savais donc que c'était possible**. Je pensais que les blogs étaient la meilleure manière pour moi de réussir sur Internet en appréciant le voyage tout autant que la destination, et j'ai fait de cette croyance une réalité.

En août 2008 j'ai créé [Habitudes Zen](#). En septembre 2008 [Des Livres Pour Changer de Vie](#). Et cela m'a encore pris 15 mois pour devenir un véritable Blogueur Pro.

Pendant ce temps j'avais encore ma première entreprise. Avec des employés, des clients, des urgences à gérer, des fournisseurs et des salaires à payer. Bloguer ne me rapportait rien et Des Livres Pour Changer de Vie me prenait 10 heures par semaine.

Je ne me suis pas laissé démonter. Mon désir brûlant était mon générateur nucléaire personnel alimentant tous mes actes. J'ai fait une analyse 20/80 de mes clients et **j'ai décidé de virer les 20% de clients qui m'apportaient 80% de mes problèmes**. Du jour au lendemain.

J'ai augmenté mes tarifs de 60%, réduisant drastiquement le nombre de mes clients sans réduire la rentabilité. J'ai changé le focus de ma boîte, la faisant passer d'une entreprise faisant avant tout des services informatiques à une entreprise de développement logiciel, plus facilement automatisable. Autant d'actions qui m'ont fait peur, à l'époque. Mais aujourd'hui, que je suis heureux de les avoir faites !

J'ai supprimé des distractions inutiles. J'ai trouvé des solutions pour me libérer du temps et de l'énergie, pour lire et écrire, et j'ai apprécié le voyage avant même qu'il me rapporte quoi que ce soit matériellement.

Si vous n'avez pas un désir brûlant de réussir, c'est que vous êtes satisfait de votre sort. Pourquoi pas ? Mais est-ce que vous êtes véritablement heureux de ce que vous avez ou est-ce que vous vous êtes habitué à la médiocrité ?

Quoi qu'il en soit sans ce désir brûlant de réussir vous partez avec un train de retard. Tout ce que vous ferez sera fait avec mollesse, les plus petits obstacles vous prendront un temps infini pour être surmontés, et vos chances de vous faire stopper seront bien plus grandes. Avec un désir brûlant, [la discipline devient facultative](#) car les actions qui découlent de votre désir sont automatiquement centrées sur votre but.

Un désir brûlant vient d'une frustration quant à votre vie actuelle et à la visualisation d'un objectif merveilleux que vous voulez absolument atteindre. Et vous pouvez utiliser [de nombreuses astuces](#) pour alimenter ensuite ce désir. Du combustible pour votre générateur nucléaire personnel.

2. Je me suis formé et j'ai appliqué, j'ai testé des choses nouvelles

Une grande partie du temps que j'ai libéré a été utilisé pour me former. En lisant [les livres du Personal MBA](#), [les blogs en anglais qui comptent dans mon domaine](#), en achetant [ma toute première formation sur Internet](#), pour un peu moins de 400\$, une somme énorme pour moi à l'époque. En payant cher les services de [Sébastien le Marketeur Français](#), qui m'a rapporté au centuple ce qu'il m'a coûté. En allant suivre des formations aux États-Unis, en intégrant [le groupe Mastermind de Jeff Walker](#).

J'investis à présent plusieurs dizaines de milliers d'euros par an dans des formations. Cela me permet de garder toujours une longue d'avance. Et quoiqu'il arrive on ne pourra jamais me retirer mes compétences. Même si demain par extraordinaire je me retrouvais ruiné **je pourrais rapidement me refaire** avec mes compétences, qui sont aujourd'hui presque l'équivalent de superpouvoirs sur le marché français.

Aujourd'hui vous pouvez vous former sans bouger de chez vous. **Partout dans le monde, de partout dans le monde.** Avec des livres, des blogs, des formations en ligne ou présentiels.

Mais vous former ne sert à rien si vous n'appliquez pas. Si vous avez le désir brûlant de réussir, vous allez naturellement mettre en pratique une partie de ce que vous apprenez.

Certaines techniques sont complètement inconnues dans votre secteur et vous sembleront trop belles ou trop bizarres pour être vraies. Ne vous laissez pas avoir par le scepticisme. Soyez sceptique, mais de la bonne manière : **en testant si cela fonctionne pour vous, plutôt qu'en ne faisant rien.**

3. Je ne me suis pas laissé démonter par les critiques, même les plus ignobles

“Pour savoir combien sont jaloux de vous, comptez vos admirateurs” – Sénèque

“10% des gens ne comprendront rien à votre message. Attendez-vous à cela” – [Tim Ferriss](#)

Plus vous aurez du succès, et plus vous aurez des louanges et leur contrepartie inéluctable, des critiques. J'en ai eu mon lot, la plupart non constructives et certaines particulièrement ignobles, plongeant leurs racines dans la haine, mais je m'y attendais et cela ne m'a pas arrêté.

Au contraire, c'est un signe positif. Une **balise à marquer d'une pierre blanche sur le chemin de votre réussite**. Une occasion de sabrer le champagne. Car vous avez attiré l'attention au point que certains ne peuvent plus vous ignorer.

Comme le dit Eric Hoffer dans son magistral livre [The True Believer](#), “il est plus facile de haïr un ennemi qui a beaucoup de bien en lui que quelqu'un qui est complètement mauvais. **Nous ne pouvons haïr ceux que nous méprisons**”. Ainsi ceux qui vous haïssent trahissent bien malgré eux de l'admiration pour vous. Car l'amour et la haine ne sont que les deux facettes d'une même pièce, l'opposé de l'amour étant l'indifférence et l'opposé de la haine le mépris.

Donc mettez une bouteille au frais pour le jour de votre première critique non constructive, et **faites-la péter comme il se doit le moment voulu** ! (vous pouvez aussi mettre une bouteille au frais pour votre première critique constructive, mais malheureusement elle a des chances de rester plus longtemps au frigo).

Et créez dès aujourd'hui un dossier dans lequel vous classerez tous les emails d'encouragement, de félicitations et de remerciements que vous recevrez. Ainsi au moindre coup de blues il vous suffira de jeter un coup d'oeil à ce dossier pour remonter votre moral et réaliser que certaines personnes comprennent ce que vous faites et en tire quelque chose de positif. Ce sont celles-là qui comptent.

3.5 J'étais là avant la plupart d'entre vous et je serai là après que la plupart d'entre vous aient abandonnés

Comment quitter son patron et mettre le banquier dans votre poche

Par **Stephane Munnier** de **WebMarketing Elecinfo**

Dans les contrées retirées de la capitale, un bel homme jeune et intelligent rêvait de quitter son emploi afin de partir à la recherche du Saint Graal. C'est alors qu'il fit une découverte extraordinaire.

Il tomba par hasard sur un concept qui modifia à jamais le cours de son existence.

Ce Saint Graal se nomme l'affiliation.

Décidé à ne plus subir la pression de son employeur, ce charmant jeune homme sans aucune connaissance marketing et technique se lança dans cette belle aventure.

Après quelques jours dans les bas-fonds d'Internet, il vit une proposition alléchante proposant de relayer des annonceurs dans les milieux sportifs.



Sans grande conviction, mais avec l'amour de bien faire, ce même jeune homme se mit à rêver d'une vie meilleure.

Après une journée de labeur, les yeux rivés sur l'écran de son ordinateur, il travaillait sans relâche, pour mettre en place des stratégies.

Enthousiasmé par le travail qu'il venait d'accomplir durant des jours et des jours, un beau matin, il se connecte dans son interface d'affilié et découvre avec stupeur qu'il venait tout simplement de gagner 240 € pour une journée.

Son rêve devenait enfin réalité.

Il prit l'habitude en rentrant du travail, à peine ses chaussures retirées, de filer à son bureau afin de perfectionner sa technique et améliorer ses résultats.

De sa plus belle plume, il commença à écrire un mini rapport gratuit sur le sujet, mit en place un site HTML, s'abonna à un service d'auto répondeur et commença à diffuser autour de lui son mini rapport.

Le fruit de son travail commença à se faire sentir, les statistiques sont là et parlantes.

Chaque matin, en prenant son café, l'une des premières choses est de se connecter à l'intérieur de son interface affilié pour vérifier le fruit de son travail. L'histoire se répéta chaque jour, 200 à 300 € vinrent grossir son compte quotidiennement.

Après plus d'un an et avec un bon capital, il reprit sa plume, non pas pour écrire un rapport, mais pour rédiger une demande d'année sabbatique à son employeur.

Sa demande fut acceptée, le voilà enfin libéré.



Durant cette année Sabbatique, il se perfectionna avec acharnement pour venir grossir son chiffre d'affaires à chiffres.

Ce jeune homme vous ne l'avez peut-être pas reconnu, c'est moi.

Je venais tout simplement de mettre les pieds dans l'affiliation et l'opportunité de pouvoir quitter mon emploi.

J'ai également remporté de la part de la société avec qui j'étais affilié, un écran plat 107 cm, des bonus, agenda électronique pour avoir mis en place des stratégies innovantes.

Tout ceci remonte entre 2005 et 2006 et depuis je vis exclusivement de l'affiliation grâce à mes blogs.

Au lancement de la plate-forme un 1TPE, j'ai réalisé plus de 9000 € de chiffre d'affaires sur un mois car j'avais acquis les techniques et les compétences (tout travail mérite salaire).

Dernièrement sur un lancement d'un nouveau produit j'ai généré plus d'un mois de salaire.

Générer des gains sur Internet n'est sans doute pas une tâche facile, mais avec de la motivation et de la persévérance, vous pouvez gagner vos premiers euros sur Internet, voire même ne vivre que de cela.

Par pudeur je ne mettrai pas de copies d'écran des chèques ou virements bancaires reçus.

Pas d'action sans action.

Avec un blog, une page capture, un auto répondeur et de l'action, vous serez en mesure d'encaisser vos premiers euros.

Ce billet concourt à l'événement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet"

organisé par le blog Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé cet article, je vous remercie de cliquer sur ce lien : j'ai aimé cet article !

Mes premiers 1,86 euros avec mon blog

Par Charles de Comment Créer un Blog

Avec mon précédent blog, j'ai gagné, lorsque j'ai commencé à vouloir gagner de l'argent **1,86 euros le premier mois**. J'avais attendu 6 mois avant de me décider si j'allais gagner de l'argent avec ou non. J'ai simplement commencé avec la régie AdSense, celle de Google. Elle vous paie au clic, c'est-à-dire que chaque personne qui clique, vous rapporte entre 0,05 EUR et 50 EUR.

Bon, il ne faut pas se leurrer, **ça dépasse difficilement les 1 ou 2 EUR par clic** (et c'est déjà énorme). Moi j'avais reçu 3 clics je crois, c'était au mois d'août 2010, et j'étais content de voir que je pouvais en tirer quelque chose (ne serait-ce que 10 EUR par mois).

J'ai donc commencé à chercher différentes voies de monétisation, et de voir jusqu'où je pouvais pousser le vice. Au jour d'aujourd'hui, je gagne **plus de 1000 EUR par mois** (dépendant des mois), et ceci est vraiment en constante augmentation. Comment j'ai fait ? Suivez le guide.

Adsense

Après avoir installé AdSense (cette régie est la plus utilisée car elle est **extrêmement pratique et facile**), j'ai cherché à l'optimiser. En testant les couleurs du texte, et l'emplacement, **j'ai réussi à multiplier par 4 mes revenus**. Bon, ce n'était pas mirobolant, mais je suis passé de 4 EUR / mois à 16 EUR / mois. Avec une simple optimisation.

Astuce : testez les emplacements, et les couleurs. Le plus près de votre contenu c'est le mieux, mais il faut tout tester. Les blocs 250×250 fonctionnent bien en général.

La vente de liens sponsorisés

Et puis j'ai découvert une autre régie, qui permet de vendre des liens. Il s'agit d'un lien sur une ancre optimisée, afin de favoriser le référencement d'autres sites, que l'on ajoute dans mes articles. En général, ces liens ont un rapport direct avec l'article. Cette fois-ci aussi c'était très simple. J'ai eu une dame au téléphone qui m'a expliqué comment cela fonctionnait.

En utilisant WordPress, il existe un plugin qui fait tout : dans votre compte, on vous propose un nouveau lien avec la phrase qui va avec, intégrée dans l'article. Si vous acceptez, alors le lien est **automatiquement ajouté** (vous n'avez donc qu'à cliquer sur un bouton). Et vous empochez pas 5,60 EUR / lien / mois. Ceci me rapporte actuellement pas loin de 100 euros par mois, **tout ça en automatique**.

C'est de cette façon que j'ai rapidement gagné mes 50 premiers euros par mois, puisque ce

moyen de gagner de l'argent n'est pas dépendant de votre trafic. En réalité, je n'ai jamais fait beaucoup plus alors que mon trafic a été multiplié par 50 depuis lors.

Astuce : cherchez les annonceurs de votre thématique et proposez-leur d'acheter un lien sur votre site pour une somme fixe sur 12 mois. **Régies** : linklift, teliad

Les articles sponsorisés

Il s'agit d'un moyen simple de gagner facilement de **30 à 200 euros de plus par mois**. Cela, encore une fois, dépend de la thématique de votre blog. Le principe est simple, vous écrivez un article qui présente une société ou un produit, et vous touchez une somme d'argent qui varie selon votre trafic généralement. Au début comptez 30 euros. L'article se rédige **en général en moins de 20 minutes**.

Selon votre thématique, vous pourrez en avoir jusqu'à 4 par mois. Un blog ayant plus de trafic montera facilement à 50 euros, même si vous n'en avez qu'un par mois, c'est assez intéressant.

Astuce : essayez régulièrement de négocier à la hausse le prix de vos articles et proposez d'en écrire dans une page "annonceurs" de votre blog. **Régies** : Buzzea (ma préférée), eBuzzing

L'affiliation

L'affiliation, c'est un moyen simple et efficace pour gagner de l'argent. C'est de cette manière que je suis passé de 100 à 300 EUR / mois dans les mois qui ont suivi. Mais attention, **elle ne se prête pas à tout le monde**. Elle est présente dans presque tous les domaines maintenant. Le principe est simple, vous touchez une commission sur chaque vente que vous faites. Elle est rentable dans le cas où votre site est ciblé. Si vous avez un site très généraliste, alors préférez une publicité au CPM (coût pour mille impressions).

Ceci peut-être de l'affiliation de produits physiques comme ceux d'Amazon (Amazon a été le premier à proposer de l'affiliation sur son site), ou encore d'eBay. Mais vous pouvez également faire l'affiliation de **produits numériques** : ce peut-être un logiciel, un plugin, un script, un produit d'information. C'est sur ce dernier que j'ai porté mon choix. En effet mon site étant très adapté pour les produits d'information, j'ai pu faire de l'affiliation sur ce genre de produit.

Il faut savoir que du coup les commissions vont de **20 à 70%** en général sur ce genre de produit, car les marges sont énormes (coûts de fabrication faibles vu que c'est du numérique). Contrairement aux 5% d'Amazon par exemple sur ses livres. Avec l'affiliation, vous n'avez pas forcément **besoin de beaucoup de visites, juste un produit qui intéresse votre lectorat**.

Vous pouvez ensuite jongler avec les différents moyens de gagner de l'argent afin **d'augmenter votre revenu par visiteurs**, car c'est ça qui importe, sans bien sûr faire de votre site un sapin de Noël qui clignote de partout.

En résumé :

Pour des gains rapides, vous pouvez commencer par **vente de liens et article sponsorisés**, vous n'avez qu'à vous inscrire sur les régies. Ensuite, vous pouvez afficher des bannières et des liens affiliés dans vos articles, par exemple si vous faites la revue d'un produit sur votre blog, et en expliquez les **avantages et inconvénients**. Bref, en quelques mois vous pouvez rapidement arriver à 100, 200 euros / mois grâce à tous ces moyens de monétisation combinés. Je reviendrai sur chacun d'entre eux dans des articles spécifiques.

Cet article participe à l'évènement "Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet" organisé par le blog Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : j'ai apprécié cet article !

Voici exactement comment j'ai gagné mes premiers dollars sur Internet

Par Sylvain Wealth de MillionnaireZine



J'ai toujours su qu'il y avait de l'argent à faire sur Internet. Beaucoup d'argent. Il fallait seulement savoir comment s'y prendre. C'est pourquoi je me suis résolu à acquérir mon premier ebook sur le sujet. Beaucoup de ces ebooks promettaient la lune, et honnêtement, ça ne me mettait pas en confiance.

Toutefois, après de nombreuses requêtes effectuées sur Google, je suis tombé sur la formation « Gagner sa vie sur Internet : Toute la vérité » de Stéphanie Hétu. Sa page de vente m'avait beaucoup interpellé et, contrairement aux autres, elle ne promettait rien d'invraisemblable. Je l'ai donc acheté. C'était en 2008.

J'ai appris beaucoup de choses dans son ebook. Évidemment, le contenu n'était pas suffisant pour me rendre indépendant de fortune, mais **c'était assez pour me faire comprendre qu'il était réellement possible de gagner sa vie sur Internet**. Je me suis donc procuré une autre de ses formations pour aller de l'avant.

J'y ai appris comment choisir un marché et créer un site Internet afin de le monétiser. J'ai bâti mon tout premier site web en HTML à partir d'un thème gratuit. Heureusement, j'avais une certaine base que j'avais déjà acquise plus tôt à l'école. Certes, ça m'a aidé, mais les enseignements de Stéphanie encore plus!

Je me rappellerai toujours du jour où j'ai pu apercevoir mon site Internet parmi les résultats de Google. J'étais comme un enfant qui apprenait à faire du vélo sans ses petites roues.

Puis quelque temps après, j'ai gagné mes premiers sous sur Internet. C'était un montant ridiculement bas. Un montant inférieur à 1 dollar. Tout de même, j'avais réussi... En effet, quelques personnes avaient cliqué sur mes bannières publicitaires et c'est à ce moment que les choses ont fait boule de neige. **Je me disais que si j'étais en mesure de répéter le processus 100 fois, je pourrais gagner de bonnes sommes d'argent.**

C'est donc ce que j'ai fait. J'ai créé 10 petits sites Internet en l'espace de quelques mois. Des sites de niches qu'on appelle. Je les positionnais dans les engins de recherches, puis j'y

insérais des publicités Adsense et quelques liens d'affiliations. Au bout 4 mois, je gagnais environ 300 à 400 euros par mois grâce aux revenus publicitaires. Toujours résolu à vivre de cette activité, j'ai créé 30 sites supplémentaires, puis mon principal blog MillionnaireZine. Il s'est passé un an entre la création de mes 40 sites Internet et de mon blog. J'ai réussi à réaliser cet exploit, malgré des études à temps plein et un autre travail à temps partiel. Comme quoi, vous avez toujours la possibilité de trouver du temps pour les choses qui vous captivent.

Aujourd'hui, je vis de mon activité sur Internet. Mon blog **MillionnaireZine** a maintenant 3 ans et j'ai dernièrement démarré un autre blog sur le marketing Internet. Il s'agit d'**ArgentWebMarketing**. **Au total, c'est plus de 70 sites Internet qui me rapportent chacun différentes sources de revenus.**

Enfin, si j'avais un conseil, ce serait le suivant : si vous voulez gagner de l'argent sur Internet, **éduquez-vous sur le sujet et mettez en pratique vos nouvelles connaissances sans plus attendre. Trouvez une personne qui vous rejoint et essayez jusqu'à ce que vous réussissiez. La persévérance vient à bout de tout!**

*Ce billet participe à l'évènement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" qui est organisé par **Blogueur Pro** . Si vous avez aimé cet article, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **j'aime cet article** !*

Ce Qu'il Ne Faut Pas Faire Pour Gagner Des Sous Sur Internet

Par **Martine Poiret** de **Belle à 50 ans**

J'ai moi-même commencé cette démarche il y a plusieurs années en mettant en route ce blog.

A la suite d'une formation sur Skype destinée à vendre un de mes e-books.

J'ai créé un site vitrine et proposé mon produit...

La suite (**mes déboires**) fait l'objet de cet article. Si vous voulez gagner votre vie grâce à internet...**pitié ne faites pas comme moi!**

Ne gaspillez pas votre temps!

Ne faites pas confiance à n'importe qui!

Trouvez de nouvelles façons

Persévérez!

En fin d'article je vous montrerai preuve à l'appui la fortune constituée.

Ne gaspillez pas votre temps!

Mon premier e-book c'est mon « bébé »... »la chair de ma chair ».

J'ai toujours été diablement irritée de voir des blogueurs vanter des techniques pour créer un e-book en quelques heures, rien qu'avec du copier-coller. Où est donc l'intérêt de la création?

Faire du fric pour le fric...NON!

Mais de là à passer 1 an sur un produit il y a une limite à ne pas franchir et que j'ai franchi allègrement. Jour après jour j'ai relu...ajouté des liens...modifié le plan... PERTE DE TEMPS sans intérêt.

A moins d'avoir une capacité de travail hors norme ne soyez pas perfectionniste pour vos premiers écrits. Bien sûr ne faites pas paraître un livre truffé de fautes car il perdra toute sa saveur mais n'en faites pas trop.

Si vous n'avez pas une longue liste d'adhérents vous ne vendrez quasiment rien. Votre temps c'est de l'argent: quelques jours suffisent à créer des produits gratuits et un mois est un délai raisonnable pour un produit monnayable.

Ne faites pas confiance à n'importe qui

J'ai acheté une formation dont le but était de permettre de vendre son propre produit ou un produit par affiliation.

Le formateur...je ne le connaissais pas! Mais la publicité disait que c'était la meilleure formation sur le marché pour atteindre cet objectif.

Et puis...il était canadien! Comment vous expliquer l'amour immodéré que j'ai pour les canadiens...Canadiens et belges...j'adore! Je les trouve créatifs et pleins de punch...Eh oui! les belges aussi!

Mais voilà, ce monsieur dont je tairai le nom, très avenant ...m'a plantée du jour au lendemain!

Les débuts étaient prometteurs lors des premières séances sur Skype. Puis il y a eu les problèmes de connexion...le plan de formation non structuré...jusqu'au jour où trouvant que cela avait été suffisamment long (rapport au prix payé) mon produit a été mis du jour au lendemain sur le marché.

Je « profitais » de sa liste de prospects. Oui mais voilà... » rien à voir avec la semoule »: marketing et beauté sont 2 créneaux différents donc peu de personnes étaient intéressées par mes écrits.

Une personne de son équipe m'a créé mon site-vitrine avec des images que j'avais achetées sur internet. Et mon site fut hébergé sur son serveur et bénéficia de son auto répondeur.

Il m'a incitée à faire de la publicité sur Google et là...douche froide: après avoir payé pendant plusieurs jours 20 euros/jour Google m'a annoncé que mon site était illégal!!! Je ne sais toujours pas pourquoi!

Après lui avoir demandé de résoudre ce souci, j'ai eu une réponse me disant « je vais voir cela »...puis silence depuis plus d'un an!

Je n'ose donc plus trop mettre en avant ce produit et ne sais pas comment reprendre le livre sur mon site professionnel ou mon blog.

Attention aux marchands de rêve! Prenez vous même en main votre projet!

Trouvez de nouvelles façons

Pour vendre votre produit le meilleur moyen est bien évidemment la liste ciblée.

Mais le rendement de votre liste ne sera pas obligatoirement important.

Entre les petits futés qui demandent le remboursement à Paypal en argumentant qu'ils n'ont pas réussi à obtenir leur produit ou le télécharger (alors que les liens fonctionnent parfaitement)...et ceux qui vont profiter de la garantie satisfaction pour consommer à 0 euros... ne vous leurrez pas vous ne gagnerez pas votre vie rapidement.

Multipliez votre publicité sur tous les axes possibles!

Je me souviens d'un imprimeur me racontant ses débuts comme entrepreneur: il « oubliait » dans les cabines téléphoniques et dans certains lieux publics sa carte de visite...

Dernièrement j'ai eu un client à mon cabinet qui achète pour lui des bons GROUPON et en profite pour se faire sa publicité en consommant!

INNOVEZ. Ne vous contentez pas des techniques éprouvées qu'on vous suggère. La vie met souvent sur notre chemin des opportunités à saisir, gardez l'œil ouvert!

Une astuce pour être plus créatif : programmez une marche à pied chaque jour, cela favorise un lâcher-prise propice aux nouvelles idées.

Persévérez!

Réussir sur internet est un chemin de longue haleine.

Comme toute entreprise il vous faut déterminez précisément vos objectifs puis votre stratégie.

Cette stratégie ne sera peut être pas la meilleure, peu importe. Une fois par mois réévaluez la situation.

Redéfinissez vos objectifs et vos moyens.

Tout » échec » peut être considéré comme une opportunité. Choisissez de considérer le verre à moitié plein et non le verre à moitié vide! La réussite est souvent sur le chemin après de nombreux échecs.

Ne renoncez pas! **Acceptez d'essayer un certain nombre d'échecs!**

Bilan

Voilà mon relevé Paypal de cette période...J'ai effacé par discrétion le nom des acheteurs.

Le plus surprenant au fond n'est pas le peu d'acheteurs mais plutôt le fait qu'un webmaster m'ait dit : » 6 acheteurs? Mais ce n'est pas mal du tout pour un premier e-book! ». Le pire c'est qu'il ne plaisantait même pas.

Alors accrochez-vous! La route sera longue et semée d'embûches...

Paielements reçus - du 1 avr 2011 au 19 sep 2012										Imprimer
Déplacer vers l'Activité récente		Qu'est-ce que c'est ?		Glossaire des états de paiement						
☐	Date	Type	Nom/Adresse email	État du paiement	Détails	État de la commande / Actions	Avant commission	Frais	Montant net	
☐	10 déc 2011	Paielement de	Virginie Wo	Terminé	Détails		€29,00	-€1,24	€27,76 EUR	
☐	9 oct 2011	Paielement de	Catherine Ru	Terminé	Détails		€29,00	-€1,61	€27,39 EUR	
☐	12 jul 2011	Paielement de	hélène SA	Terminé	Détails		€29,00	-€1,24	€27,76 EUR	
☐	28 jun 2011	Paielement de	Philippe Fa	Terminé	Détails		€29,00	-€1,24	€27,76 EUR	
☐	28 jun 2011	Paielement de	stephane ma	Terminé	Détails		€29,00	-€1,24	€27,76 EUR	
☐	28 jun 2011	Paielement de	sophie bac	Terminé	Détails		€29,00	-€1,24	€27,76 EUR	

Le début de la fortune!

Ce billet participe à l'évènement « Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » qui est organisé par le blog [Blogueur Pro](#)

D'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, vous pouvez cliquer sur ce lien : j'ai apprécié cet article !

Une manière sûre de gagner vos premiers euros sur Internet (expérience perso)

Par **Thierry Valker** de Le Blog Marketing

Le premier facteur important pour gagner de l'argent sur Internet est la motivation. Vous l'avez certainement déjà entendu à de nombreuses reprises, et c'est parce que C'EST VRAI.



Gagner de l'argent en ligne est tout à fait possible. Mais malheureusement pas du jour au lendemain.

Ce qu'il ne faut pas faire pour gagner de l'argent en ligne

Acheter tout et n'importe quoi

Evitez les offres du style « **Comment gagner 17650 euros en deux jours sans lever le petit doigt** ». Premièrement, vous n'allez jamais **rien gagner** avec ces offres, à moins d'avoir un budget éventuel pour acheter du trafic. Deuxièmement, vous allez **PERDRE** votre argent investit purement et simplement.

Utilisez des systèmes pour obtenir du trafic automatique

Il en existe de nombreux. Auto-visiteurs, safelists, surf rémunéré, les scripts d'échange de trafic ... Ils ne vous apporteront rien du tout. Le trafic **ne sera pas ciblé** du tout, et vous n'aurez aucun moyen de suivre vos statistiques.

Croire tout ce que l'on vous dit

Il faut bien sûr nuancer cette phrase. Les différentes informations que vous pouvez apprendre sur le net sont (en général) de bonne foi. Et je suis moi aussi inclus dans cette catégorie. Mais ce qui fonctionne pour une personne ne fonctionne **pas systématiquement** pour les autres.

Cela dépend essentiellement du public ciblé. Un public de jeune ne se conquière pas de la même façon qu'un public de retraités. Les femmes ne répondent pas aux mêmes attentes que les hommes.

La seule manière d'être à 100% certain d'une chose ou d'une technique est de **la tester** à son marché cible.

Ce que vous devez faire pour gagner de l'argent sur Internet

Choisir un sujet que vous maîtriser un minimum

Communiquer sur un sujet que vous ne connaissez pas sera plus contraignant. C'est possible, mais pas conseillé dans les débuts. Une fois que vous maîtriserez tout le processus, vous pourrez le dupliquer.

Utiliser un auto-répondeur

C'est du déjà vu, mais selon mon expérience, c'est **le seul outil** qui vous fera faire des ventes quand vous ne vous y attendez pas. La nuit, en vacance, pendant vos sorties au restaurant ...

C'est l'outil qui m'a fait réalisé mes premières ventes. Et pour rien au monde, je n'arrêterais de m'en servir. C'est un outil payant, mais la dizaine d'euros d'abonnement mensuel est vraiment minime comparé aux ventes que cela me rapporte. Donc si vous ne deviez retenir qu'une seule chose de cet article, c'est celle-ci.

Obtenir du trafic ciblé

Avant même de commencer à vendre ou à recommander quelque chose, vous devez avoir **suffisamment de trafic** et une possibilité de capturer l'adresse de vos prospects. Appelons ça la base. Et pour obtenir du trafic régulier, vous devez informer et intéresser vos visiteurs régulièrement.

Vous devez donc être capable de **communiquer sur votre sujet** très longtemps.

Voilà pour les fondamentaux. Passons maintenant à la suite...

Les deux manières les plus simples que j'utilise pour gagner de l'argent en ligne

Avant toute chose, je dois vous préciser que simple ne veut pas dire rapide. Si vous partez de zéro, il vous faudra quand même quelques semaines, voir quelques mois avant de commencer à récolter les fruits de votre travail.

Les articles sponsorisés

Pour cette méthode, pas besoin de liste, très peu de travail à fournir et une cinquantaine d'euros pour chaque article. Mais bien sûr, comme je vous l'ai précisé plus haut, vous devez avoir un minimum de trafic pour que les annonceurs acceptent de payer pour vos articles sponsorisés.

A partir de 2000 visiteurs/mois, vous pouvez prétendre à cette technique. Elle ne vous rendra pas riche, mais vous pourrez vous constituer un petit complément de revenus pouvant aller

jusqu'à quelques centaines d'euros par mois.

L'affiliation

Comme je l'ai déjà dit dans de nombreux articles, c'est le moyen le plus simple pour démarrer votre activité. En une journée de travail (même moins), vous pouvez mettre en place votre site/blog affilié et commencer à diriger du trafic dessus.

- Pas de problème de livraison de produit
- Pas de problème de suivi client
- Pas de problème de création de produit
- Pas de problème de relance prospects
- Pas de problème pour mettre à jour votre produit
- ...

C'est l'affilieur qui se charge de tout. Votre seul travail, diriger du trafic sur les **pages de capture** de l'affilieur.

Les seuls impératifs auxquels vous devez vous soucier sont:

- Choisir un produit de qualité
- Privilégier les affilieurs proposant un suivi complet par e-mail

En privilégiant les bons affilieurs, vous en arriverez à effectuer des ventes alors que vous ne vous y attendiez même plus. Tout simplement parce que trois mois avant, vous avez dirigé vos prospects vers une offre, et qu'ensuite l'affilieur a **bien fait son travail** en relançant ses prospects régulièrement et en fournissant de l'information gratuite jusqu'à l'obtention de la vente.

Il existe beaucoup d'autres méthodes que j'utilise également pour générer de l'argent en ligne. J'aborde le sujet assez souvent sur ce blog. Mais pour aujourd'hui, je vais m'arrêter là.

J'espère que cet article vous aura donné l'envie de vous y mettre sérieusement.

*Cet article concourt à l'évènement inter-blogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par le blog Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **j'aime cet article** !*

Thierry Valke

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur internet

Par **David Hamon** de **Le Blog des utilisateurs francophones d'AWeber et de l'emailing**



Ce que vous allez lire dans cet article va vous paraître incroyable, et pourtant c'est bien ce qui m'est arrivé en 2006 lorsque j'ai décidé de gagner ma vie sur internet et quitter mon emploi de salarié que je ne supportais plus.

Mon nom est David Hamon, je vis de mes revenus en ligne depuis cette époque, et je vais vous raconter **comment j'ai gagné mes premiers euros sur internet** (pour moi ce fut même des milliers d'euros).

Attention, ne vous imaginez pas que cela soit arrivé du jour au lendemain.

À l'époque, j'avais décidé de m'associer à une amie, Christine Demulier, et nous suivions une formation très complète proposée par Christian Godefroy pour devenir éditeurs internet. Nous savions que **notre réussite passait par la formation** et qu'il nous fallait un mentor, Christian était l'un des mieux placés pour jouer ce rôle.

Cette formation, composée de différents modules, nous permettait d'appréhender tous les aspects techniques et stratégiques du métier. Avec Christine, nous avons convenu de nous répartir les tâches et que je m'occuperais plus de la technique. Je le précise car cela a son importance pour la suite de l'histoire.



Un des modules de la formation abordait **le thème des autorépondeurs**, élément indispensable à la création d'une entreprise en ligne. Cet outil est une sorte de robot super puissant qui permet de récolter des adresses email, de les stocker dans un endroit sûr dans différentes listes, de communiquer de manière automatique de façon programmée ou non avec vos contacts, de réaliser tout un tas d'autres opérations automatiquement (livraison de produits électroniques, confirmation de commandes, gestion de vos abonnés, tests divers, analyse des résultats, etc...).

Christian nous avait recommandé **les services d'AWeber** pour leur fiabilité, leur professionnalisme et la convivialité de leur site. Même s'il existait des services en français, nous avons décidé de suivre son conseil.

J'ai donc passé plusieurs semaines à étudier par moi-même le fonctionnement d'AWeber, et, malgré le fait que je n'étais à l'époque pas très à l'aise avec l'anglais, j'ai réussi à en faire le tour. J'avais, au fil de mon apprentissage de cet outil, pris soin de tourner des vidéos avec Camtasia 3, un outil gratuit pour réaliser des tutoriels vidéo très simplement. J'avais trouvé ce moyen très pratique pour enseigner à Christine rapidement comment s'en servir. Même si il était convenu que je m'occupais de la technique, savoir comment utiliser l'autorépondeur était également indispensable pour Christine.

Après quelques retours très positifs de Christine sur le fait que cela lui avait fait gagner énormément de temps. Et comme nous l'avait appris Christian, **tout ce qui peut faire gagner du temps aux internautes est source de revenus**. Aussi étonnant que cela puisse paraître, j'ai ainsi réalisé que, sans le savoir, j'avais créé mon premier produit, en l'occurrence un produit de formation en vidéo.

Tout en continuant de suivre la formation de Christian, j'ai décidé que **ces vidéos constitueraient mon premier produit à vendre**. J'ai donc mis en place une stratégie pour constituer un fichier de personnes intéressées en rédigeant un petit rapport gratuit montrant comment démarrer avec AWeber. Je les ai tenues en haleine pendant quelques semaines le temps de finaliser mon processus de vente, et les ai invitées sur la page de vente que j'avais créée pour accéder à la première formation vidéo sur l'auto répondeur AWeber proposée en ligne.



Les résultats ont été tout aussi étonnants qu'enthousiasmants. Comment aurions-nous pu

imaginer cela, près de 3.000 euros le premier jour de mise en vente de ces vidéos de formation. Et cela a continué. Pendant deux ans, grâce à ce premier produit, nous avons pu générer un chiffre d'affaire récurrent, ce qui nous a permis **de développer d'autres services, des listes de clients, une expertise et une réputation.**

J'ai par ailleurs constamment mis à jour cette formation, et j'ai créé début 2012 la Plateforme Francophone de Formation Vidéo AWeber pour apprendre aux web-entrepreneurs à utiliser et exploiter tout le potentiel de ce service indispensable.

Rappelez-vous qu'il n'est pas très grave si tout n'est pas parfait au début, à partir du moment où vous êtes en mesure de proposer un produit ou service permettant à vos contacts de gagner du temps, lancez-vous et vous gagnerez vos premiers euros sur internet.

*Cet article participe à l'évènement interblogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par **Blogueur Pro** d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : **je vote pour cet article !***

Mes premiers euros sur internet avec mes débuts au Costa Rica !

Par **Vincent Varenne** de **Nature Costa Rica**

En tant que participant à l'évènement inter-blogueurs d'Oliver Roland, je vais vous parler de mes débuts, en vous racontant mon histoire et comment j'ai gagné mes **premiers euros** sur Internet.



Tout a commencé par hasard et par une belle histoire d'amour. En France, j'ai fait la rencontre de Mélissa, qui est aujourd'hui ma femme, et qui est de nationalité costaricienne. J'ai donc quelques mois plus tard rejoint le Costa Rica pour commencer une nouvelle vie, très heureuse.

À ce moment-là, j'étais dans une ambiance de vacances, de voyage, très content de pouvoir découvrir l'Amérique centrale et plus particulièrement toutes les belles richesses naturelles du Costa Rica. Ce qui m'a amené, **en juillet 2011, à créer un blog : Vert Costa Rica**, dans le but de partager mon récit de voyage, mes aventures au Costa Rica. Quelques mois après, j'ai rencontré Aurélien Amacker et j'ai participé à l'une de ses formations, Bloguer-Gagner.

À partir de ce jour, j'ai eu le déclic : je me suis dit que je pouvais faire de belles choses avec un blog et qu'il était possible de gagner de l'argent, voire d'en vivre. Mais à ce moment-là, je ne voyais pas comment, c'était difficile à croire... J'ai appliqué tous les conseils de la formation, construit mon blog pas à pas, en travaillant dessus 4 à 5 heures par jour. Et j'ai gagné mes premiers centimes d'euros avec le système de publicité de Google AdWords, comme beaucoup je pense, tout en continuant à faire évoluer le blog avec mon voyage au

Costa Rica jusqu'à ce qu'il commence à recevoir 30 à 40 visiteurs par jour, ce qui est arrivé très vite finalement...

Après 6 mois, il me semble, j'ai commencé à être contacté par des annonceurs me proposant d'ajouter un lien publicitaire sur mon blog, avec une rémunération mensuelle... Au début, c'était peu, dans les 150 euros annuels pour être en page d'accueil. **Mais imaginez quand on commence et qu'on touche son premier chèque avec plusieurs dizaines d'euros** : cela fait tellement plaisir que l'on n'a qu'une envie, continuer à fond son projet pour le faire vivre !

J'ai réalisé des partenariats et **j'ai commencé à gagner en moyenne 250 euros mensuels après les 6 premiers mois de mon blog** en liant la publicité Google, des liens en direct avec les annonceurs et l'affiliation de produits que je propose en relation directe avec le voyage, notamment avec le Costa Rica, tels que les Guides du Costa Rica via Amazon...

Ce qu'il est important de savoir, c'est qu'aujourd'hui, grâce aux gains publicitaires sur le blog, j'ai pu le développer plus rapidement, mais également prendre plus de temps et donc plus de plaisir pour le faire (*sans avoir le sentiment de m'épuiser*), et que cela m'a permis de continuer, **de maintenir mon rythme de diffusion pour offrir toujours plus de contenu gratuitement à tous les lecteurs de Vert-Costa-Rica.fr.**

Pour tout vous dire, plus d'un an après, le blog continue à évoluer, avec plus de 750 membres, et je gagne en moyenne 500 euros mensuels (l'équivalent d'un salaire costaricien), **ce qui me permet de vivre au Costa Rica et de faire vivre ma petite famille**, ce qui m'apporte une satisfaction après beaucoup d'efforts et de travail. Cela prouve bien qu'il est possible de gagner de l'argent sur Internet mais avec les bonnes méthodes et de la persévérance !

Ce billet participe à l'évènement inter-blogueurs « Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » organisé par Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si cet article vous a plu, vous pouvez cliquer sur ce lien : j'aime cet article !

Comment J'ai Gagné Mes Premiers Euros Sur Internet Et Comment Vous Pouvez Le Faire Aussi

Par **Nary Andriatsolondriaka** de **Business Opportunités**

En fait, pour gagner des euros sur Internet (et même dans la vie « hors Internet »), je conseille toujours de se pencher sérieusement sur ses passions, sur ce qu'on aime faire, dans quel domaine on est le plus compétent, ou sur quel sujet on connaît le plus de choses.

A l'époque où j'ai commencé, je travaillais en tant que webmestre (ou webmaster, qui est un terme plus courant). Je faisais des sites web, pour moi et pour les autres, pour présenter des produits ou des services, publier des informations, mettre des logiciels ou des ebooks en téléchargement, bref, à peu près tout ce qu'on peut faire avec un site web !

Et ce n'était pas seulement un travail, cela me passionnait aussi. Je découvrais avec émerveillement que mes pages, mes textes, mes images et tout ce que je peux mettre sur un site peuvent atteindre des milliers, voire même des millions de personnes de par le monde !

Et quand je recevais des e-mails provenant d'internautes qui ont visité mes sites, des personnes qui donnent leurs avis, qui partageaient aussi des informations, j'étais vraiment aux anges !

Au début, je ne pensais pas vraiment faire un business avec ma passion pour le « webmastering » jusqu'à la lecture d'un livre écrit par Didier Bonneville Roussy, intitulé « Comment vendre n'importe quel produit sur Internet pour moins de 50 euros en publicité ».

Ce livre explique bien le potentiel d'Internet pour un commerce et mieux encore, il montre clairement le chemin à prendre si on veut se lancer.

Alors, je me suis dit : « Pourquoi pas ? ». Pourquoi ne pas essayer de se faire un peu d'argent puisqu'Internet s'y prête et que je peux atteindre beaucoup de personnes qui sont sûrement

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

intéressées par ce que j'ai à offrir ?

Oui, mais il faut tout d'abord avoir ce « quelque chose » à offrir. J'ai tout d'abord pensé à proposer mes services de webmaster et créer des sites web pour ceux qui en ont besoin (d'ailleurs je le faisais déjà à mon travail), mais là encore, un passage dans le livre de Didier m'a fait réfléchir :

Le livre stipule que vendre son temps en échange d'une rémunération n'est pas la meilleure façon de s'y prendre en affaires. Si je propose la création de sites web, je dois bien reconnaître que je vends bel et bien mon temps puisque je ne dispose pas encore d'un « bouton magique » qui fait que le site web demandé par le client se construit tout seul quand j'appuie dessus :-)

Il me faut donc quelque chose qui rapporte continuellement de l'argent sans que j'ai toujours à travailler dessus, et la solution était évidente : écrire un livre électronique et le vendre en téléchargement.

C'est ainsi donc qu'est né mon premier ebook : il s'intitule « Votre site web est-il efficace ? ou créez un qui le soit ! ». Le livre raconte mes expériences en tant que webmestre : comment débiter dans la création d'un site web, comment présenter les informations sur un site, le référencement, les erreurs à éviter, tout ce que je savais à propos du sujet.

C'était donc ma première expérience dans la vente d'infoproduit (et l'ouvrage était loin d'être parfait ! Christian Godefroy m'a bien blâmé dessus :-)).

J'ai mis en ligne un site dédié à la vente du livre, j'ai aussi écrit un petit livret de 10 pages sur le webmastering que j'ai offert gratuitement sur les forums parlant du sujet, et qui contient un lien vers la page de vente du livre. Et c'était la seule publicité que j'ai faite.

Et j'en ai vendu une vingtaine d'exemplaires au prix de 47 euros, c'était mes premiers euros et cela m'a prouvé que gagner de l'argent sur Internet n'a rien de bien complexe. Prenez juste une de vos passions, élaborer un produit de qualité en partageant vos connaissances sur le sujet, et lancez-vous !

Bien sûr, quand vous débutez, vous allez inévitablement faire des erreurs. Vous allez peut-être avoir du mal à faire des ventes ou à trouver des prospects. Mais le jeu en vaut largement la chandelle puisque vous vous embarquez dans une très belle aventure. Si vous vous fiez à d'excellents mentors qui vous guident sur le chemin, vous allez vous améliorer continuellement, faire grossir progressivement votre compte en banque, prendre un immense plaisir à chaque succès et vraiment, vraiment profiter de la vie !

Nary Andriatsolondriaka

www.business-opportunite.org

Ce billet participe à l'évènement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi" qui est organisé par [Blogueur Pro](#) d'Olivier Roland. Si vous avez aimé cet article, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : [j'ai apprécié cet article](#) !

Découvrez comment j'ai gagné mes premiers sous sur le net

Par **Mikaël Plasse** de **Wikoaching**



Quel est votre premier sous venant du net ?

Vivre de sa passion en travaillant à son rythme à la maison, c'est votre rêve ? En tout cas cela a toujours été le mien. Je vous propose, dans cet article, de découvrir comment j'ai gagné mes premiers euros grâce à Internet. Cela pourra peut-être vous éviter des erreurs ou vous donner des idées.

Internet, une source de gain

Je fais des sites et des blogs en amateur et en professionnel depuis près de 12 ans. J'ai tout appris sur le tas en autodidacte. Ma devise ayant toujours été : « C'est en créant des sites que l'on devient webmaster ».

En plus, j'ai eu de la chance, mon tout premier site m'a rapporté le jackpot. En effet il m'a permis de rencontrer ma compagne avec laquelle depuis j'ai eu 4 enfants (qui se portent bien, merci ^^). Par contre, je vous avoue que, au niveau des sous, ce site m'a rapporté : zéro (ou plutôt quelques francs/euros adsense irrécupérable vu que je n'ai jamais atteint le seuil minimal nécessaire pour demander mon chèque). Il faut croire que la niche des amateurs de rats domestiques ne rapporte pas grands choses en terme de gains publicitaires.

Ensuite pendant quelques années, j'ai surtout fait des sites pour les autres, par besoin de revenu immédiat et par manque de temps pour mes projets personnels. Il faut dire qu'emménager avec femme et enfant, en ayant rien (ni meuble, ni appareil ménager, etc), ça coûte horriblement cher. J'ai donc dû cumuler des boulots alimentaires avec un travail partiel en tant que webmaster.

Seulement mon ambition a toujours été d'être un entrepreneur du web. Blogueur ou chef de projet web. J'ai donc dès que j'ai eu du temps libre (période de chômage, vacances, etc) testé différents concepts de blogs et de sites sur différents sujets.

J'ai gagné, ainsi, quelques euros supplémentaires, avec un site de tutoriels informatiques que j'ai mis sur pause, surtout grâce à Zlio, un site de drop shipping qui a fermé. Le concept du

drop shipping est vraiment intéressant surtout quand vous êtes régulièrement en contact, dans la vraie vie, avec des acheteurs potentiels.

Ensuite ce fut grâce à l'affiliation Amazon sur un blog sur la culture japonaise (en pause également) que j'ai eu l'occasion de gagner quelques euros mais rien de transcendant.

Par contre, Adsense ne m'a jamais, jusqu'à présent, rien rapporté (j'ai dû cumulé seulement une dizaine d'euro en 5 ans)

Depuis peu je commence à gagner un peu plus, grâce à ce blog (et donc grâce à vous chers lecteurs). Le développement personnel est ma plus grande passion et j'ai voulu passer de lecteur à blogueur afin d'apporter un **concept différent basé sur mes recherches personnelles**.

Pour l'instant, je gagne surtout au niveau de l'affiliation (Amazon, clickbank, etc) et surtout j'ai la chance de bénéficier, depuis peu, de Service Presse ce qui me permet de lire (un de mes péchés) plein de livres. Mais cela ne me permet toujours pas d'en vivre.

Par contre là où le net me rapporte le plus, depuis 10 ans, c'est sur **la formation et le conseil auprès des particuliers et des professionnels** (magasins, artisans, association, etc). Je me servirai de cette expérience du terrain pour préparer des produits (formation, livre, etc) qui me permettront, j'y compte bien, de rejoindre la cour des grands des blogueurs professionnels.

Et vous quels ont été vos premiers gains sur internet ?

*Cet article concourt à l'évènement inter-blogueurs Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » qui est organisé par le blog **Blogueur Pro**. Si vous avez aimé cet article, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : **j'ai apprécié cet article** !*

Sur les traces de mes erreurs... Ou êtes-vous prêts pour démarrer sur Internet ?

Par **Oxana** de **INFO-BUSINESS EN LIGNE**

Voulez-vous réussir sur Internet ?? Alors STOP !

Internet nous propose aujourd'hui plein de possibilités différentes pour démarrer. Le choix est vraiment énorme. Des exemples de belles réussites, nous pouvons en trouver dans chaque domaine. Là, il y a un premier piège à éviter. Ce piège ouvre ses bras pour accueillir chaleureusement les débutants ! Nous voyons la lueur de la flamme des exemples de réussites et nous la suivons comme les papillons, sans réfléchir et sans savoir si ce chemin est vraiment fait pour nous. A ce stade, la plus grande partie de nos espoirs de gagner de l'argent sur Internet, peut se transformer rapidement en cendre de déception ! Nous nous disons alors : « non, finalement Internet ce n'est pas pour moi ! »

Et nous baissions les bras !!! Mais malheureusement c'est vraiment trop tôt !



Il était une fois....

Permettez-moi de vous raconter une petite histoire :

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet en choisissant un chemin « assuré » et comment je me suis trompée de voie!!!

Je suis passionnée par Internet depuis déjà plusieurs années. J'ai passé du temps pour étudier les nombreuses possibilités que ce support nous offre aujourd'hui. La blogosphère m'a toujours attiré, mais ce chemin me semblait trop virtuel, trop illusoire. De plus, j'ai rencontré beaucoup de difficultés à choisir un thème qui me convient pour commencer. Alors, et comme ça me plaisait, je me suis amusée à suivre différents stages proposés par des blogueurs connus et à faire mon apprentissage sur différentes activités en ligne juste pour mon plaisir.

Je suis passée à l'action lorsque ma situation professionnelle a commencé à devenir très difficile. Mais quand la terre brûle sous nos pieds et que notre pouvoir de réflexion est bloqué par nos peurs et nos problèmes, malheureusement il est déjà un peu tard.



Nous ne sommes plus en mesure alors, de trouver les solutions les mieux adaptées et les plus pertinentes. Je me souviens de tout ceci comme si c'était hier : la crise, notre propre affaire qui était en train de couler sous le poids d'énormes frais, touchée par de grands travaux juste devant la façade et notre rue bloquée de telle sorte que nos clients ne pouvaient plus accéder normalement à notre commerce. Nous avions alors besoin pour survivre de trouver rapidement une porte de sortie à cette situation compliquée.

Le commerce sur Internet m'a semblé à ce moment précis le chemin assuré pour résoudre tous nos problèmes. Lorsque vous avez déjà fait l'expérience du commerce « réel » vous appréciez grandement la facilité d'exercer sur Internet.

Les avantages principaux de votre boutique en ligne :

Vous dormez ... Vous vous promenez avec votre famille sur le plage... Vous profitez de repas agréables avec vos amis au restaurant... Pendant tout ce temps, votre boutique est en ligne et est prête à accueillir vos clients et prendre les commandes automatiquement, sans votre participation.

Les frais d'ouverture d'une boutique en ligne sont ridicules par rapport à ceux engendrés par la création d'un magasin de quartier.

La clientèle sur Internet est illimitée.

Vous pouvez répondre à vos clients partout où il y a une connexion Internet.

Enfin, vous êtes beaucoup plus libres que dans un magasin!

Moins de stress, pas de déplacements, les horaires sont flexibles, un travail de rêve enfin ! Je me suis donc mise à l'action ! Mes problèmes principaux à ce moment là étaient :

- Je ne savais pas écrire du tout en français !
- Je ne connaissais rien au e-commerce !
- Je n'avais pas d'argent pour le stock de départ!

Bref, j'ai entamé ce chemin sans avoir dans mes bagages les choses vraiment fondamentales !

Oui, je sais, je suis un peu folle :) ! Mais dans ma conscience il n'y a pas de barrière si l'on veut réussir réellement ! Tout est possible, et le reste n'est seulement qu'excuses pour ne pas commencer à agir !

La mission de ma boutique en ligne

J'avais toujours rêvé d'avoir ma propre boutique de lingerie et de ces petits accessoires qui font tourner la tête des hommes, qui aident les femmes à mettre en valeur leur féminité, afin d'être encore plus séduisantes et attirantes ! L'idée de la création de cette boutique cheminait dans ma tête depuis très longtemps. Les problèmes rencontrés dans la majorité des

couples trouvent leurs racines dans la diminution, voire la disparition de l'attirance commune dont l'effet est bien souvent le suivant :

Le refroidissement des relations et des échanges et par la suite la séparation ou, et ceci est bien pire encore, la continuité d'une vie ensemble dans de très mauvaises conditions.

Il est vrai que les femmes ont un lourd fardeau à porter :

Les enfants, le confort du logement (cuisine, ménage...), la vie professionnelle, tout ceci ne laisse pas beaucoup de temps pour s'occuper de soi. Avec le temps, certaines d'entre elles perdent l'habitude de soigner leur pouvoir de séduction ce qui n'est pas toujours du goût de leurs maris, de leurs compagnons ou amis.

La sexualité joue un rôle très important dans la vie de couple, mais avec le temps il arrive que l'on y prête plus attention. Pour aider à sauvegarder des relations durables et heureuses, il suffit parfois d'un peu d'imagination, de romantisme dans la relation, d'attention vers les petits détails. Tout ceci peut changer et améliorer considérablement le quotidien et rendre à la vie de couple son piment originel.



Dans cet objectif, j'ai donc ouvert ma boutique en ligne de lingerie féminine.

Une ébauche n'est jamais parfaite....

Quand vous commencez votre activité dans un domaine que vous ne maîtrisez pas totalement encore, les fautes sont inévitables. Il faut être prêt pour les premières complications et déceptions. Pour poursuivre sur le bon chemin, le passage d'obstacles est une des étapes obligatoires, ceci est valable également dans le business. Chaque échec est un pas dans le sens de la réalisation de nos rêves. En effet, les échecs sont part entière de notre expérience, et l'expérience est une valeur sûre qui nous apprend à ne pas marcher une deuxième fois sur les pointes du râteau !

Ma première boutique sur Internet ne m'a pas amenée beaucoup d'argent, mais la chose la plus importante, est que j'ai acquis les connaissances indispensables au développement d'un commerce sur Internet. Ceci m'offre plus de possibilités pour avancer dans mes projets. Pendant cette première année d'existence de ma boutique en ligne, j'ai fait quantité de fautes incroyables comme par exemple: le choix des produits, la stratégie de développement etc....

Aujourd'hui, si je décide d'ouvrir une deuxième boutique en ligne je ferai différemment.

Les choses que j'ai apprises et qui peuvent vous aider également à démarrer:

- en choisissant vos produits, prêtez grande attention à vos marges.
- Le poids de vos marchandises est également important : si votre produit n'est pas cher mais pèse lourd, vous risquez de perdre de l'argent à cause des frais de port.
- Pensez à bien cibler votre clientèle car il est important de communiquer avec des personnes qui partagent les mêmes goûts que vous. Vous n'en n'aurez que plus de plaisir à travailler.
- En choisissant votre ou vos grossistes, faites attention à leur réputation et leur réactivité à vos mails et à vos commandes.
- La qualité des produits joue un rôle vraiment important. Il est préférable, à mon sens, de vendre des produits plus chers mais de qualité afin de satisfaire votre clientèle plutôt que des articles bon marché, qui peuvent créer une déception chez vos clients. Concentrez vous en priorité sur les marques connues.
- Choisissez des produits dont les références changent rarement car ceci vous évitera le travail fastidieux du changement de collections (textes et photos). Le temps gagné vous permettra de vous concentrer d'avantage sur le référencement de votre boutique et sa publicité.
- Il est bon de ne pas avoir peur de la concurrence, car sur Internet c'est votre réputation qui est importante. Si vous faites votre travail sérieusement, avec le temps votre réputation vous portera et vous amènera de nouveaux clients par recommandations. Les clients satisfaits de vos services, parleront de vous.

Ma première réussite !!!

Bref, comme Olivier l'a dit, gagner ses premiers euros sur Internet est ce qu'il y a de plus difficile. Il faut beaucoup de motivation, énormément d'apprentissage et être toujours prêt à résoudre différents problèmes. Par contre, pour ce qui me concerne, les problèmes m'ont permis d'acquérir une expérience incroyable. Pendant les premiers mois de pratique, j'ai appris plus de choses sur Internet que pendant 3 ans de théorie. De plus, parallèlement j'ai amélioré mon français! J'écris toujours avec beaucoup de fautes et tous mes articles demandent une correction considérable, mais j'ai largement enrichi mon vocabulaire! Et enfin et j'y viens, la chose la plus importante : La joie !



Quand j'ai reçu la commande de mon premier client (après 4 mois de démarrage et de travail acharné) je n'en ai pas cru mes yeux !

Je sautais jusqu'au plafond !!! C'était incroyable !!! Je remercie beaucoup mon premier client pour sa confiance et pour ce plaisir. Ce jour, j'ai réalisé que tous mes efforts commençaient à porter leurs fruits !

Tout le travail que j'avais fourni, commençait à payer !

Je n'ai pas de mots pour décrire le plaisir ressenti lors de la réception du mail de confirmation de ma première commande ! J'ai, je m'en souviens, vérifié plusieurs fois que c'était bien réel et que je ne rêvais pas !!! C'était vraiment incroyable !!!!

Si vous goûtez ceci une fois, vous n'attendrez alors plus qu'une chose : que ça se reproduise. La première réussite apporte réellement des ailes, de la motivation pour poursuivre tous vos projets et ouvre de nouveaux horizons ! Cette première commande venue de ma boutique restera pour moi la plus importante car elle est le symbole de l'espoir, la confirmation que si nous ne lâchons pas nos objectifs et nous les suivons pas à pas chaque jour, nous arriverons forcément aux résultats souhaités.

Les choses importantes si vous décidez d'ouvrir une boutique

- **Choix des produits :** prenez le temps pour choisir le ou les produits qui vous plaisent personnellement, et qui sont en rapport avec votre ou vos passions. Bien entendu, ce seront des produits que vous connaissez parfaitement pour mieux pouvoir répondre aux questions de vos clients. Il n'est pas agréable et très difficile de vendre et de décrire des choses que vous ne connaissez pas et que vous n'avez jamais utilisées vous-même personnellement !
- **Le marketing :** réfléchissez quels services en plus de votre produit vous pouvez proposer à vos clients. Comment vous pouvez vous démarquer de vos concurrents. Quelle mission donnez-vous à votre site afin de rendre service à vos clients ? Quelle offre proposerez-vous pour fidéliser votre clientèle ? Avant de choisir n'importe quel produit et d'ouvrir votre boutique, tentez de planifier votre stratégie de placement sur le marché. Votre stratégie plus que les produits, joue un rôle primordial dans votre réussite.
- **La choix de la plateforme:** prenez le temps dont vous aurez besoin pour choisir la plateforme de votre boutique qui vous convient au mieux. Aujourd'hui vous avez un très large choix de plateformes différentes : gratuites (comme par exemple prestashop ou wordpress-boutique) ou payantes (celles-ci fournissent le service d'installation et de gestion des problèmes techniques).
- **Le choix du nom de domaine.** Choisissez avec grande attention votre nom de domaine, ceci est très important pour permettre à vos clients de trouver votre boutique plus facilement. Pour en savoir plus à ce sujet vous pouvez chercher sur Internet ou vous diriger vers un de mes articles sur lequel j'ai déjà développé ceci : ***Les petits secrets du choix de votre nom de domaine.***
- **La solution si vous n'avez pas d'argent pour le stock.** Aujourd'hui il existe plusieurs possibilités d'ouvrir votre boutique même si vous n'avez pas d'argent pour le stock de départ. Une d'entre elles s'appelle dropshipping. Ce sujet est assez subtil aussi je vous en parlerai prochainement sur mon blog.

Le retour sur ma propre voix

Ma boutique est toujours en ligne et prête à accueillir de nouveaux clients chaque jour. Mais aujourd'hui je me suis lancée parallèlement dans le blogging en travaillant enfin sur la base de mes passions.

L'alliance de mes deux passions irrésistibles !!!!

Aujourd'hui dans mon blog j'ai réussi enfin à trouver l'équilibre. Mes deux passions :

business et Internet se complètent et créent une alliance très intéressante : www.info-business-en-ligne.com Mon blog est dédié à l'information nécessaire et utile à toute personne qui projette de démarrer sur Internet. Pour bien l'aider à choisir son chemin et développer l'activité qui convient à ses capacités propres et ses besoins.



Le blogging me permet d'être entourée de personnes motivantes et enthousiastes, de créer des contacts agréables avec des personnes qui ont les mêmes centres d'intérêts que moi et les mêmes objectifs. Le blog c'est le plaisir d'échanger, de s'amuser, d'apprendre constamment et de tester les nouvelles techniques de communication.

Le grand avantage de la blogosphère est qu'il n'y a pas de concurrence entre les blogueurs. Si dans le monde du commerce vous avez le même type de produit et la même clientèle que votre ami, vous devenez concurrents. Vous devez vous battre pour garder votre place au soleil. Dans le monde de blogging ceci est un peu différent.

Vous traitez le même thème que votre voisin ? Vos clients ont les mêmes besoins ? Vous pouvez alors devenir partenaires plutôt que concurrents ! C'est la force de blogging et cette possibilité de collaborer permet de survivre plus facilement dans ce monde que de tenir des batailles infinies et épuisantes pour la vente des produits matériels. Enfin, j'ai trouvé mon chemin !

Pour résumer :

Bref, pour en revenir au piège du démarrage sur Internet :

N'essayez pas de suivre le chemin exact de vos modèles. Cherchez votre propre voie, mais utilisez leurs méthodes ! Si vous voulez réussir réellement, basez votre projet sur vos passions. Vous sentirez tout de suite la différence entre un projet entamé sans grand intérêt personnel et un autre animé par votre passion!

Si vous avez un projet, n'hésitez pas à vous lancer, acceptez vos premières fautes, prenez de l'expérience. Suivez votre chemin en améliorant constamment votre travail et vous arriverez doucement à la réalisation de vos rêves ! Je vous souhaite une belle réussite dans votre vie professionnelle. Bon courage pour vos premiers pas sur Internet !!!!!

Ce billet concourt à l'évènement interblogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi" qui est organisé par Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : j'apprécie cet article !

Comment j'ai gagné mes premiers Euros sur internet

Par **Rossiny BEAUGÉ** de **Outils Argent**

Internet est un outil dont on peut s'en servir aussi pour *gagner de l'argent* en plus. Mais il faut travailler fort pour réaliser quelque chose contrairement à certains qui font croire qu'on peut *gagner de l'argent* sur internet sans rien faire.

Je dois remercier infiniment Dieu de m'avoir donné la vie, ensuite Christian, Olivier et tant d'autres qui ont semé en moi le grain de *gagner de l'argent sur internet*. Leurs écrits et leurs conseils me valent de l'or. Ils m'ont poussé à créer des blogs, à m'affilier à certains programmes et maintenant je suis parmi ceux qui gagnent de l'argent sur le Net. Je dois aussi me remercier pour tout l'effort consenti afin de réaliser chaque mois quelques € sur la toile. C'est Super ça !

Il était un jour, en 2009, je décide de m'affilier à un programme de ventes d'e-books et autres services sur internet, j'utilise les outils de promotion pour faire valoir mon travail, je fais beaucoup de promotions de ces liens. Au début, c'est toujours difficile, ne croyez pas autrement, il faut simplement avoir de la persévérance. J'étais comme fou, j'ai vidé sur tout programme d'affiliation en m'inscrivant, mais ce n'était pas seulement ça à faire. Je dis ok, il faut m'arranger l'esprit et commencer à me former pour réussir.

J'ai fouillé sur la toile à la recherche de connaissances appropriées pour bien démarrer, j'ai suivi les conseils des **grands** qui ont déjà réussi dans cette affaire. En lisant leurs écrits, en visualisant leurs vidéos, leurs orientations m'ont conduit vers de nouveaux horizons. Ce qu'on doit croire c'est que pour bien établir quelque chose il faut déjà l'établir dans le mental, développer cet état d'esprit. Mes premiers jours de travail ne m'avaient pas rapporté en sou, j'ai dû persévérer en croyant que je vais gagner et c'était effectivement ce qu'il faut penser. Mes premiers sous commencent à arriver et j'ai dit que je dois aller plus loin. Je commence à créer des blogs, avec <http://www.outils-argent.com> je gagne plusieurs dizaines € par mois et je continue à gagner, mon tout dernier blog et en plusieurs langues www.myflpbiz.com/sante-beaute commence à me rapporter de l'argent aussi.

Tout ceci c'est pour dire que quiconque peut gagner de l'argent sur Internet, il suffit d'avoir la volonté et prendre la décision de commencer un jour. Le début est toujours difficile, mais si vous persévérez vous arriverez quand même. Vous vous dites que « je n'ai pas les connaissances requises », oui c'était pareil pour moi aussi, mais à l'heure actuelle je gagne des €. Chaque jour à mon réveil, je vérifie combien que j'ai gagné pendant mon sommeil. Vous pouvez vous aussi.

Ce partage d'expériences vous servira d'engrais pour démarrer votre activité sur internet, pour tenir ferme avec persévérance et espérance que vous allez gagner. Si vous voulez vous pouvez, faites compagnie des gens qui gagnent de l'argent sur internet afin de développer ce même état d'esprit, partagez vos envies avec eux, demandez-leur conseil et aide.

Cher Lecteur, je vous souhaite du bon succès tout en espérant lire un jour votre témoignage de réussite.

*Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" qui est organisé par **Blogueur Pro** d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **j'ai aimé cet article** !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi.

Par **Thomas** de **Blog Marketing Vidéo**

Je me passionne depuis des années pour ce vaste sujet : le marketing internet. Je vais vous raconter ma petite aventure humaine qui est à la base de mes compléments de revenus actuels et futurs. Cette aventure se résume à deux idées majeures qui sont, à mon sens, les PREMIERS PAS qui permettent de gagner concrètement de l'argent :

Donnez du sens à vos actions et soyez utiles aux autres avant tout

Premier Principe – Donner pour recevoir...

Webdesigner à mes heures perdues, j'aime aider mes amis entrepreneurs à se lancer. Je leur réalise logos, sites internet et autres supports de communication. Mes amis me le rendent bien en me mettant en relation avec d'autres professionnels pour ces mêmes prestations rémunérées. C'est un parcours classique pour générer ses premiers revenus autour d'Internet.

Le concept du «Donner pour recevoir» fonctionnait déjà sous cette forme mais je recherchais à **donner un sens utile à mes actions et recevoir autre chose en retour que de l'argent.**

Donner vraiment utile pour recevoir davantage...

J'ai eu la chance de rencontrer un président d'une association humanitaire, Thierry. Il m'a été présenté par un entrepreneur de mon réseau et cette rencontre a bouleversé ma conception des affaires. Thierry m'a raconté ses plus belles missions humanitaires et cela m'a beaucoup touché.

J'ai donc décidé de mettre à disposition mes compétences en Marketing internet pour lui mettre en place son site Mission-Humanitaire.fr (vous admettrez que le nom de domaine est pertinent). Le trafic impressionnant de ce site et le nombre de candidatures pour des missions ne cessent de croître mois après mois, avec un excellent positionnement dans les moteurs de recherche.

Fort de ce constat très encourageant, je suis passé à l'étape supérieure : **le marketing vidéo sur internet.** Je me forme en permanence aux techniques du marketing vidéo, mais surtout j'applique les connaissances acquises avec comme principale motivation de convertir les visiteurs de son site en candidats pour des missions humanitaires.

J'ai tiré de cette aventure humaine la leçon suivante :

Mettre de côté l'appât du gain et se rendre vraiment utile aux autres

Cela vous permettra de mettre rapidement en œuvre vos compétences et vos savoirs faire. Dans un autre contexte, je n'aurais eu de cesse de reporter au lendemain l'application de mes savoirs en marketing vidéo (la procrastination).

Deuxième principe : proposer un service gagnant-gagnant

A travers cette expérience et mes premières armes dans le marketing vidéo, j'imagine proposer à des professionnels des services liés à la vidéo et à forte valeur ajoutée. Cette option n'est pas exclue, mais elle est contraire à mon second principe de services gagnant-gagnant.

Je travaille donc actuellement sur des méthodes simples qui permettent à chacun de réaliser des vidéos efficaces avec les moyens du bord. Les logiciels de montage professionnels que je juge inaccessibles, sont bannis de mes méthodes.

Je donnerai accès à des méthodes gratuites sur mon blog : Blog-Marketing-Video.fr

Donner ou vendre en partie l'accès à ces méthodes est un véritable concept gagnant-gagnant car tout le monde s'y retrouve. D'un côté, je ne suis plus prisonnier à vendre mon temps (temps de réalisation de nouvelles vidéos pour des clients) et il m'est possible d'automatiser les accès à mes formations. D'un autre côté, ceux qui suivront ces formations pourront constater de vrais résultats en intégrant des vidéos de qualité professionnelle dans leur business, sans utiliser des logiciels inaccessibles.

Vous pouvez le faire...



Au moment où je publie cet article, je me situe à l'étape C de la liste ci-dessous.

Comme indiqué en introduction, je souhaitais surtout insister sur les deux premières étapes et je vous encourage à y **consacrer le temps et l'énergie nécessaires**.

Voici les étapes à suivre pour garantir une réussite durable et générez vos premiers revenus :

Donnez un sens à vos actions : vous serez surpris des résultats sur votre développement personnel et le développement de votre business

Pensez d'abord aux autres avant de courir après l'or

Partagez vos connaissances et découvertes à travers votre Blog, sur un sujet qui vous passionne

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

Devenez progressivement reconnu comme un « expert » dans votre domaine
Développez des méthodes et formations qui répondent vraiment aux attentes de vos lecteurs
Lancez-vous à votre rythme et automatisez vos revenus ou compléments de revenus.
Olivier Roland apporte des précieux conseils dans son ouvrage « Vivez la vie de vos rêves grâce à votre blog »

De mon côté, je continue à partager mes découvertes sur le marketing vidéo sur mon blog.

Ce billet concourt à l'évènement inter-blogueurs "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" qui est organisé par le blog Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : j'ai apprécié cet article !

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi.

Par **Pierre RAYNAUD** de www.pierreraud.com

Je ne suis pas un pionnier dans l'utilisation de l'Internet moderne et j'ai attendu quelques années avant de m'en servir pour d'autres utilisations que la recherche d'informations. J'ai donc utilisé encore longtemps les bonnes vieilles pratiques qui nous paraissent aujourd'hui quelque peu médiévales : le courrier postal, le téléphone, et les rendez-vous en face à face. Mon activité de consultant et de formateur était donc nécessairement orientée vers les entreprises, leurs commerciaux et leurs managers. Et j'enseignais la seule chose que je connaisse vraiment : le fonctionnement des interactions interindividuelles, à l'aide de la seule méthode que je connaisse : la mienne, appelée Analyse Relationnelle (ou AR), méthode proche de la PNL pour simplifier. J'enseignais donc dans des stages en salle, avec tous les frais qui s'ensuivent pour les clients : hôtels, repas, locations de salle...

Le changement s'est déclenché dans les années 2007-2008, avec un double besoin : celui de m'adresser aux particuliers tout autant qu'aux entreprises, et celui de développer certaines parties des mes stages de façon autonome. De plus, ayant déménagé en province charentaise, j'avais besoin de méthodes d'apprentissage à distance.

Jusqu'alors je n'avais même pas pensé que posséder des sites web ou des blogs pouvait rapporter un centime. J'étais en quelque sorte encouragé dans cette idée fausse par le site de mon épouse sur la cuisine réunionnaise qui reçoit 50000 visiteurs au mois et ne rapporte que quelques deniers chez Google !

Donc, en 2009, nous avons réfléchi avec quelques amis, associés et stagiaires de la première heure, aux parties de mes cours qui pouvaient devenir autonomes, et nous avons trouvé que ce qui n'était qu'un embryon de jeu relationnel : Polemios®, pouvait être le premier produit à vendre sur Internet. En quelques mots, Polemios® est un serious game, comportant : un manuel, un stage et un jeu de cartes avec 18 stratagèmes de base pour faire changer d'avis les partenaires mais sans jamais leur donner tort, en gardant une relation saine et pacifique. De la communication non-violente donc, la seule qui soit efficace. Le manuel du jeu a été édité en version papier (à ce jour obsolète) et nous avons bricolé avec les moyens du bord, un jeu comportant non seulement les stratagèmes, mais aussi une centaine de sujets de base de la vie courante pour s'exercer au maniement des stratagèmes et de l'art de faire changer les gens, les amis, les collègues... Le coffret était un coffret standard de cassettes VHS, le manuel l'empêchait souvent de bien se fermer... bref c'était amateur, laid et pas pratique... Nous en avons bricolé une centaine et l'avons proposé pour 45 € (+ le port).

Pour le vendre par Internet, je me suis appuyé sur les deux réseaux que je fréquentais exclusivement à l'époque : Viadeo surtout, et LinkedIn. Je l'ai annoncé dans les groupes de discussions, nous avons envoyé des centaines de courriers aux abonnés... et malgré la laideur du produit, j'ai quasiment presque tout vendu en quelques semaines ! J'en étais le premier étonné. Je venais de découvrir la puissance des réseaux sociaux et au travers d'eux la puissance du web comme outil de distribution possible, comme outil commercial.

Mais j'étais seulement arrivé au pied de la montagne et tout restait à faire, car un premier

succès, obtenu presque par hasard, ne veut pas dire réussite. Je ne veux pas sortir du sujet de ce jeu-concours, mais je tiens à dire à ceux qui voudraient suivre le même type de voie, que le premier succès peut être trompeur car ensuite il faut tout apprendre pour le reproduire, et surtout le plus difficile : comment faire le buzz. Maintenant je suis au milieu du flanc de la montagne, la pente est rude mais les partenaires arrivent et d'autres modules et produits se sont détachés du stage global pour mener leurs propres cheminements vers les utilisateurs. Alors, je continue.

Juste un conseil si je peux me permettre : il ne faut pas jalouser ceux qui réussissent avec leurs blogs, car tout le monde peut réussir, et plutôt que de d'envier Olivier, notre hôte, essayons de faire comme lui. Le chemin est long mais je suis convaincu qu'avec QUATRE ingrédients principaux : un moral d'acier, des bons produits et outils, une bonne présentation de ces produits, et une bonne connaissance des processus à respecter et des logiciels utiles, c'est à la portée de tous. Maintenant, toutes nos recherches, produits et services, stages sont proposés en affiliation dans deux lieux principaux sur le web :

Mon blog personnel qui comprend les textes de présentation, les articles et activités diverses...



Un site plus commercial qui présente les affiliations en cours, site qui va accueillir des nouvelles propositions jusqu'à Noël.



Cet article participe à l'évènement interblogueurs "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" organisé par le blog Blogueur Pro . Si vous avez aimé cet article, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : j'apprécie cet article !

Mon blog !

Par Maryse de **Bricole et Parlotte**



Ma secrétaire internautes me propose de participer à l'évènement **inter-blogueurs d'Olivier**. Le thème: « *comment avez-vous gagné vos premiers euros sur internet* ». Cela m'interpelle, je me décide et **me lance dans l'aventure**.

Comment puis-je vous expliquer quelque chose que je n'avais pas pensé faire au début de la création de mon blog « **bricole-et-parlotte** » ? Bon... **je tente**.

La décision de partager mes bricolages s'est concrétisée au fur à mesure de mes observations sur la façon dont Nathalie gérait son blog. Et puis je suis une interminable pipelette quand je commence à aborder **mon travail et ma passion des enfants**. Donc je me suis prise au jeu.

Je ne voulais pas posséder un blog gratuit où je devais me contenter du contenu sans le changer. Du coup j'ai acheté l'hébergement de mon blog et **ma secrétaire internautes me l'a façonné à ma vision**, selon mes envies. Je pense que c'est la première chose à exécuter quand on crée un blog, pour que les internautes le visitent. Ils doivent ressentir votre personnalité et **c'est par la décoration de votre blog que cela commence**.

Quand je me suis sentie à l'aise pour naviguer sur « **bricole-et-parlotte** », j'ai voulu le faire découvrir et pour cela je devais me rendre compte exactement comment étaient perçues les assistantes maternelles sur internet. **Ma surprise** fût grande de découvrir tant de blogs sur mon métier et tant de partages.

Je me suis **amusée** à visiter ces blogs et puis j'ai **osé** commenter les articles tous plus intéressants les uns que les autres. J'ai laissé mon **adresse de blog** avec le sourire et la bonne humeur. Deuxième étape pour donner envie aux blogueurs de vous rendre visite : **être vous-même et ne jamais oublier le sourire**. Ce qui fut facile, je l'avoue, avec des blogueuses super chouettes.

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

J'ai découvert que mon blog pouvait abriter aussi d'autres passions que mon travail, comme la création de bijoux. Oui, je me suis prise d'amour pour les boutons. **Comment ne pas s'épanouir en s'amusant** à créer des bijoux ? Suite à plusieurs critiques positives et plusieurs remarques sur le fait que je pourrais les vendre, je fis un vide-grenier où plusieurs pièces se sont vendues. J'ai créé alors sur mon blog une page « *boutons en folie* ». toujours à la recherche d'originalité, j'ai essayé de trouver des noms aux bijoux, des photos sympa et hop : **j'ai gagné mes premiers euros par internet en m'amusant.**

Ne sachant jamais m'arrêter et trouvant que mes balades sur les blogs ne pouvaient plus se contenter de simples postages de commentaires, l'idée de promouvoir, motiver tout ce petit monde de blogueuses en organisant **des défis de bricolage** m'est venue comme une évidence.

Pourquoi ce choix ? Pour que tous ceux qui passent sur « **bricole-et parlotte** » puissent se rendre sur les autres blogs. Pour que les partages se **diffusent** sur les chemins des AM et autres que je trouve super.

Comme toujours ne voulant pas m'arrêter là, je voulais diffuser mon blog encore un peu plus. J'ai suivi les conseils de Nathalie et je me suis **inscrite sur un annuaire internet**. J'ai continué mon chemin sur les flots des articles en m'amusant. Ah oui, troisième chose à faire : **s'amuser, s'éclater en écrivant ses articles, interpeller les lecteurs, les faire réfléchir, participer**, ne fermant jamais la porte à la discussion, au partage.

Je dois avouer que j'aime aussi que l'on m'interpelle, me donne à réfléchir. Oui, donner cela est important dans la construction d'un blog, mais **recevoir les remarques, les idées des autres et réfléchir aussi.**

Quatrième chose donc : **c'est de prendre chaque commentaire avec bienveillance.**

Par la diversité de mon blog j'ai été remarqué par une agence de pub qui me propose de publier des liens dans mes articles, mais sans rien changer à ma façon d'écrire, mes relations entre blogueurs, blogueuses, car cela est important pour moi. **C'est même l'ultime condition** pour évoluer sur internet. Rester moi-même ! Après plusieurs échanges de mails, j'ai accepté leur proposition, je publie des liens et je reçois en échanges des euros, cela me permet ainsi de payer **l'hébergement de mon blog et de rester indépendante.**

Je ne compte pas m'arrêter d'améliorer mon blog. Je suis toujours à la **recherche d'idées**, mais je garde avant tout en tête que **s'amuser, rencontrer, aider, partager sont les bases pour gagner dans tous les sens.**



Ce billet concourt à l'évènement interblogueurs Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » qui est organisé par Blogueur Pro . Si ce billet vous a plu, je vous remercie de cliquer sur ce lien : [j'ai apprécié cet article](#) !

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi

Par **Nicolas Pène** de www.kianti.fr



Comment gagner votre vie sur internet ? Avant d'arriver à cette question, il est également important de se poser une autre question plus importante : **comment gagner vos premiers euros ?**

Aujourd'hui, je vais vous raconter le début de mon histoire, les prémices qui m'ont permis de passer de quelques euros à **plusieurs milliers d'euros par mois sur internet !**

Tout commence avec un site sans trafic, sans ligne éditoriale et pour assombrir le tableau sur Joomla (troll inside). Bref, un site un peu pourri qui ne sait pas où il se trouve ni où il va.

Lors de la création de ce site, j'avais entendu parler des fameuses publicités Adsense intégrables sur un site. Imaginez : **une simple insertion de code et hop ! À moi la fortune !**

On pourrait donc croire que l'histoire de mes premiers euros commence ici... et bien non ! Le résultat de cette expérience ne m'a apporté que quelques euros que je n'ai pas pu empocher à l'époque étant très loiiiiiiin du fameux seuil de paiement Adsense.

Si je vous raconte cet échec, c'est justement pour mettre en avant **3 grosses erreurs qui nuisent à la réussite de votre monétisation :**

- Une mauvaise ligne éditoriale
- Pas de stratégie d'acquisition de trafic
- Un système de monétisation inadapté

Maintenant que nous avons mis en avant ces erreurs, faisons une petite lecture rapide pour arriver à **l'histoire de mes premiers euros.**

Changement d'ambiance. Nous voici quelques années plus tard avec, cette fois-ci, un vrai site ou plutôt un blog (ancêtre du fameux Art d'Entreprendre). Cette fois-ci le projet va bien plus loin que la simple idée d'un « *Tiens ce serait sympa si je pouvais toucher quelques euros avec mon site* ». Bien que l'idée de vivre de ce type d'activités me semblait encore impensable à l'époque, j'avais tout de même bien envie de générer une source de revenu sympathique avec ce blog.



Cette fois-ci, me voilà paré avec une thématique ciblée ainsi qu'un trafic encore un peu faible mais en constante progression. Il ne reste plus que le troisième point, le système de monétisation.

Pour ce dernier point, j'ai choisi à l'époque l'**affiliation Partenaires Amazon**. Vu le sujet traité sur mon blog, il me semblait fort pertinent de faire la promotion de livres.

Ainsi, après quelques mois et de bons articles où étaient stratégiquement mis en avant l'affiliation, j'arrivais enfin à atteindre le fameux seuil de paiement.

Ça y est, a moi les premiers euros !!!

Voilà, avec de la persévérance, du travail et, une véritable réflexion sur « comment atteindre mon but », j'arrivais enfin à atteindre mon premier objectif : **Gagner de l'argent sur internet** !

Ce qu'il faut retenir pour monétiser votre site ou blog :

Bien sûr, mes méthodes étaient débutantes et, aujourd'hui, je n'envisagerais même plus de passer par Amazon ou une quelconque régie publicitaire du style AdSense (bien que ce dernier me ramène encore plusieurs centaines d'euros par mois). Avec l'expérience je sais exactement où je dois aller et j'ai aussi compris un point essentiel !

Ce point essentiel, je l'ai cerné en repensant, plusieurs mois plus tard, à une discussion que j'avais eue avec un ancien collègue. Ce dernier avait un super projet de site communautaire (qui commençait à bien marcher). Ne sachant vers qui me tourner pour apprendre à monétiser correctement un nouveau projet perso, c'est donc à lui que je me suis adressé.

Notre discussion ne m'a à l'époque donné aucune clef et malgré le succès de son site, cette personne ne savait pas plus que moi quelle était la bonne méthode pour monétiser un site. J'en viens donc à ce point essentiel que vous devez retenir à tout prix :

La monétisation d'un site doit être considérée comme une stratégie à part entière !

En d'autres termes : ne faites pas un simple copié-collé de ce qui se fait ailleurs. Comprenez votre marché, connaissez vos lecteurs, inspirez-vous de ce qui peut se faire ailleurs puis... Tel un véritable autodidacte apprenez et expérimentez et ce, encore et encore !

Prenez la monétisation au sérieux et vous pourrez espérer obtenir des résultats. Et qui sait, peut-être qu'un jour, comme moi, vous pourrez vous aussi vivre de votre passion et gagner votre vie sur Internet. 😊

Cet article participe à l'évènement interblogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" organisé par Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : je vote pour cet article !

Comment j'ai gagné +1000 euros sur Internet

Par **Grégory Pujol** de **Bloguer facile**

Bloguer est une activité particulièrement plaisante et intéressante. Elle est aussi très chronophage. Heureusement, elle peut aussi être rémunératrice. J'ai ainsi réussi à dépasser les 1000€ de gains depuis le début de l'année. Je vous explique comment ...

1000€, ce n'est pas suffisant pour créer un revenu alternatif. Et encore moins pour en vivre.

Mais cela m'a permis de rentrer largement dans mes frais. De plus, cela me permet aussi d'envisager mon activité de blogueur différemment.

Pour vous, cela peut être de seulement créer un petit complément de revenu, en plus des autres bénéfices de bloguer. Et 1000€, ce n'est pas inintéressant ...

Depuis le début de cette année, j'ai donc engrangé plus de 1000€. Et je pense pouvoir atteindre les 1500€. Je vous rassure, ce n'est pas avec ce blog : sa notoriété et son audience sont, pour l'instant, trop faibles. Mais j'y travaille.

J'ai réalisé ces bénéfices sur un autre blog, traitant d'un thème tout autre. Ce blog existe depuis 2 ans et dépasse les 400 visites quotidiennes.

J'ai utilisé 4 méthodes, que je vous donne ici par ordre de gains croissants :

- **L'affiliation Amazon.** Le principe est simple : tout achat fait sur Amazon par mes liens affiliés me génère 5% de commissions. Je recommande ainsi régulièrement des livres en insérant un lien Amazon. Au total, j'ai réalisé 60€ de commissions.
- **L'affiliation.** Le principe est le même que pour l'affiliation Amazon. Mais elle concerne ici les produits et formations que je recommande à mes lecteurs et abonnés. Au total, j'ai réalisé 200€ de commissions.
- **La création de liens sponsorisés.** Il s'agit de liens que j'ai créé dans la barre latérale de mon blog. Chaque lien m'est rémunéré entre 50€ (à mes débuts) et 100€ (aujourd'hui) pour 1 an. Au total, j'ai réalisé 400€ de ventes.
- **La publication d'articles sponsorisés.** Il s'agit d'articles que j'ai écrit et publié sur mon blog. Chaque article parle d'un sujet, d'un site, d'un service et doit contenir des liens bien précis (ancres et urls). Chaque article m'est rémunéré entre 50€ à 150€. À noter que maintenant, je ne descends plus en dessous de 100€ ... Au total, j'ai réalisé 600€ de ventes.

Comment m'y suis-je pris pour trouver les interlocuteurs ? Ce n'est pas bien compliqué.

- **L'affiliation Amazon.** Tout le monde connaît Amazon. Pour faire de l'affiliation Amazon, il suffit d'aller sur leur site, de créer un compte affilié, de créer des liens affiliés vers des produits puis d'écrire des articles avec ces liens.

- **L'affiliation.** Je n'ai jamais cherché à faire la promotion d'un produit ou d'une formation particulière. Ce sont toujours les autres blogueurs qui sont venus me proposer leur programme d'affiliation. Toujours. Cela a été possible à partir du moment où mon blog a eu une certaine notoriété. Cela étant, l'option inverse est possible : chercher soi-même des produits intéressants puis les promouvoir sur son blog. Voire créer un blog dédié à ce produit.
- **Les liens et articles sponsorisés.** Là, il y a 2 options ... Les régies publicitaires et le contact direct.
 - **Les régies publicitaires.** J'ai inscrit mon blog à quelques régies publicitaires. Puis ce sont elles qui me proposent de participer à une campagne pour un de leurs clients. Au total : 2 propositions seulement. Et ce n'est moins rémunérateur que l'option suivante ...
 - **Le contact direct.** J'ai été contacté directement par des intervenants, sans que je fasse quoi que ce soit, pour créer des liens ou écrire des articles. Ce sont bien eux qui m'ont contacté. Au total : 3 contacts, 5 propositions. Et des échanges récurrents avec un intervenant en particulier ...

Vous remarquerez que je n'ai pas fait mention de publicité, que ce soit par Google ou autre. Bien trop peu rémunérateur et trop peu de valeur ajoutée pour mes lecteurs. Je ne l'ai même pas envisagée ...

Conclusion

Il y aurait d'autres choses à dire sur la monétisation de mon blog. Dont pas mal de négatif. J'en suis en partie conscient et je sais qu'il faut que je continue à travailler ce point car il s'agit d'un objectif clair. Mais ce n'est pas l'objet de cet article ...

Je voulais simplement vous montrer qu'il est possible de générer facilement quelques revenus à partir d'un blog. Comme souvent, c'est une question de méthode et de temps.

Si vous avez des questions, n'hésitez pas ...

Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs « Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » qui est organisé par Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si ce billet vous a plu, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : je vote pour cet article !

Ma première récolte sur le net...

Par **Sylvain Deauré** de www.sylvain-deaure.fr

Ce que je vais vous raconter est une histoire totalement vraie. Je n'ai rien inventé, rien édulcoré, je vous livre mes souvenirs tels quels.

Quand j'étais petit, les dictionnaires et gros livres de la maison étaient remplis de trèfles à 4 feuilles.

Superstition ? Porte bonheur ? Manie de collectionneur ? Pas du tout. Tout simplement, ma mère a une faculté peu commune.

Depuis toute petite, elle voit ce que le commun des mortels ne perçoit pas.

Nous habitions à l'époque à la campagne, au milieu des champs, et cela ne faisait pas un pli: lors d'une sortie, d'une promenade dans les chemins, tout à coup ma mère s'arrêtait « Oh ! », et se penchait dans la fougère.

Elle pouvait être en train de regarder ailleurs, de discuter, mais son regard était alors irrésistiblement attiré et « Oh ! »... Elle se penche et ramène invariablement un trèfle à 4 feuilles.

La première fois, on se dit qu'elle a du pot.

La seconde fois, on se met à 4 pattes, ça doit être un nid de trèfles mutants, on cherche, on retourne, on passe 5 minutes à 4 pattes... et rien, rien à faire, les enfants tournent et retournent les trèfles, comptent les feuilles... 3, désespérément 3... « Ah, ne bougez plus ! » et hop, elle se penche et en cueille un deuxième.

Mais ! ? Tu le vois pas ? Et pour elle, c'est évident. Sans avoir besoin de compter, de détailler chaque trèfle: le pauvre petit trèfle à 4 feuilles bien planqué parmi les autres n'échappe jamais à son regard.

« Mais c'est facile, on voit bien qu'il est pas comme les autres, ça saute aux yeux ! » Ben... oui... sans doute, mais pas pour tout le monde, Maman...

Avec le temps, et les livres bien remplis, les cueillettes se sont espacées. Les trèfles à 4 feuilles, ça ne nourrit pas sa famille, on va les laisser pousser tranquille.

Mais quel est donc le rapport, me direz-vous, avec ma première récolte, mes premiers euros vraiment gagnés sur le net ?

Le parallèle est pour moi frappant. Dans la jungle des sites internet, certains ne sont « pas comme les autres ». Il ne sont pas forcément plus vert, pas plus grands, pas plus visibles, mais ils ont un petit « truc » qui les différencie. Pour un site donné, c'est pareil. Toutes les pages

peuvent sembler plus ou moins identiques, mais l'une d'elle, parfois, va « pousser » différemment, elle aura 4 feuilles au lieu de 3, et c'est ça qui va faire toute la différence.

La différence, c'est que le site ou la page à 4 feuilles, va attirer des visiteurs et surtout, va convertir.

Tout l'enjeu, c'est de se donner les moyens d'identifier ces sites à 4 feuilles. C'est comme pour les trèfles: on peut tomber dessus par hasard, on peut chercher dans un parterre un par un, ou on peut avoir le regard magique de ma mère...

Quand j'ai débuté sur internet, vers 1997, je construisais des sites (pour moi comme pour mes clients) et je cherchais en premier lieu à attirer des visiteurs, supposant que je pourrais toujours monétiser une audience plutôt ciblée. C'était le début de l'affiliation, et je cherchais plus à vendre des espaces publicitaires en direct.

J'avais un site grand public, plutôt généraliste, avec des milliers de pages de contenu éditorial, recettes, bases de données, annuaires, annonces, contenu généré par les utilisateurs... Les revenus étaient très pauvres, surtout en regard du travail fourni. Parmi les milliers de pages du site, entre les programmes de cinéma et les recettes de cuisine, se trouvait, presque par hasard, une page « Thème astral ». Elle utilisait un widget gratuit et n'attirait pas spécialement le regard: perdue au milieu des autres, pas spécialement mise en valeur dans le menu... Un trèfle à 4 feuilles qui s'ignore, perdu au milieu des autres.

Puis un jour, une personne qui a un site d'astrologie me fait remarquer que cette page ne ressort pas trop mal sur les résultats des moteurs de recherche (J'ai toujours été bon sur le sujet), et me demande si je serais d'accord pour y placer un thème astral en affiliation. Pourquoi pas ? je n'ai rien à perdre... Je négocie pour l'avoir en marque blanche (je n'ai jamais aimé « donner » mes visiteurs à d'autres sans garantie) et l'installe sur mon site.

J'oublie aussi vite cette page, et ce n'est que quand je me connecte à mon compte allop*** (ça marchait bien, à l'époque. maintenant c'est bien différent) que j'ouvre de grands yeux. Ouuh làlà ! Au bout du premier mois, avec 50% de commission, j'ai gagné quelques centaines d'euros sans rien faire, juste en collant un bout de code html...

Ce sont ces gains, que je considère comme ma première « récolte » sur internet: Un revenu 100% en ligne, sans produit physique, sans stock, sans client à démarcher, sans travail régulier: un vrai revenu passif, totalement en ligne.

Par hasard, on venait de me montrer du doigt une page « à quatre feuilles » et je l'ai délicatement transplantée.

Je ne vais pas m'étendre sur la suite: la page a grossi, je l'ai arrosée, j'ai apporté de l'engrais, elle a continué de pousser; J'ai remplacé partiellement puis totalement le service en marque blanche par mon propre service, et j'ai développé des sites sur le sujet et travaillé leur seo. Ça a bien marché pendant quelques années, avec de bons mois à plusieurs milliers d'euros de revenus passifs. Puis la concurrence s'est durcie, de gros acteurs sont arrivés sur le marché, et le tout a implosé. D'un marché de niche accessible, on est arrivé dans un secteur concurrentiel avec de gros sous à la clé, et un débutant n'a aujourd'hui aucune chance de gagner quelque chose sur la thématique. Ce n'est pas grave, l'objet de mon histoire n'est pas là.

Ce que j'ai retenu de cette expérience, c'est qu'une page ou qu'un site qui ne paye pas de mine, peut être un trèfle à 4 feuilles bien caché. Et si on l'identifie comme tel, on peut en tirer des revenus substantiels. Je me suis donc mis à chercher ces trèfles. En mesurant d'avantage les positions sur les moteurs, les visites. En testant des affiliations, pour retenir celles qui marchent et pourquoi. En développant mes propres produits quand une affiliation marche vraiment bien. En creusant là où ça semble prometteur.

Avec le temps, j'ai appris à reconnaître plus rapidement un trèfle à 4 feuilles potentiel. Oh, pas à coup sur, comme le fait ma mère... mais j'ai des sortes d'intuitions qui me font chercher dans telle ou telle direction. Parfois je me plante, parfois je ne creuse pas assez profond, parfois je trouve des trèfles à 4 feuilles déjà fanés, trop exploités.

L'un dans l'autre, j'ai ainsi navigué en m'adaptant, chaque trèfle qui fane étant remplacé par un autre, plus jeune.

J'espère que cette histoire saura vous guider si vous cherchez à gagner vos premiers euros en ligne. Pensez à mesurer, à tester, observez ! Ne vous limitez pas à un seul site, à un seul mot clé, à un seul thème: variez au maximum: plus vous aurez de données, plus vous aurez de trèfles, et plus vous avez de chance de trouver LE trèfle à 4 feuilles qui peut finalement vous faire vivre.

Sylvain D.

A propos de l'auteur: Sylvain est un développeur, attiré par le web et les techniques et outils d'optimisation pour les moteurs de recherche. Il tient un blog dédié principalement à WordPress, Blog Expert ainsi que des sites dédiés au SEO. Son dernier « bébé » est xSpin, un synthétiseur de texte polymorphe.

Ce billet participe à l'évènement "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" organisé par Bloqueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : j'ai apprécié cet article !

La Façon Dont J'ai Gagné Mes Premiers Euros en Ligne Et Comment Vous Aussi Vous Pouvez le Faire

Par **Brendon Beck** de www.brendonbeck.com



Cet article a été soumis à Olivier Roland dans le cadre de l'événement interblogueurs qu'il organise à partir de son blog **Blogueur-Pro.com**.

C'est pour cette raison que je me présente et que je vous vouvoie. Alors fidèles lecteurs soyez sans craintes je vous tutoierai très bientôt !

Je me présente. **Brendon Beck**, entrepreneur web, blogueur et « anti guru » du marketing internet.

À l'heure actuelle, je divise mon temps entre la création et l'implantation de campagnes de vente par affiliation, mon blog et ma carrière de top-modèle masculin (je vous laisse deviner laquelle de ces affirmations est fausse 😊).

J'exposerai, au cours des prochains paragraphes, la façon dont j'ai gagné mes premiers euros en ligne et comment vous aussi vous pouvez le faire.

D'entrée de jeu, je devrais vous dire que jusqu'à tout récemment je n'avais **jamais** gagné un seul euro en ligne... Mais plutôt une multitude de dollars américains!

Comme je suis un Québécois (et bilingue), j'ai toujours visé le marché américain avec mes campagnes de promotion, car c'est celui que je connais le plus.

Cela ne change en rien la possibilité de dupliquer mon succès, peu importe votre pays d'origine. Le web est un **village global**.

Mes Débuts

Il y a environ cinq ans, je travaillais comme cadre dans un hôpital et je suivais un programme de deuxième cycle en gestion, à raison d'un ou deux soirs par semaine.

Un soir, lorsque je me suis assis à mon bureau, afin de me préparer à assister à mon cours, j'ai remarqué quelque chose de bizarre. Il y avait une circulaire sur chaque bureau de la classe.

Instinctivement, je l'ai regardé. C'était une publicité annonçant une vente en ligne chez un détaillant informatique situé près de l'université. J'étais intrigué...

Comme je suis un passionné des nouvelles technologies, j'ai rapidement ouvert mon portable et je suis allé voir les promotions sur le site du commerçant. Après avoir visité le site en question, j'ai continué à me préparer pour le début du cours. C'est à ce moment même que ça m'a frappé!

Beaucoup d'étudiants qui pénétraient dans la classe avaient le même comportement que j'avais eu. Après s'être rendus à leur bureau, ils regardaient la feuille, sortaient leur portable et allaient voir le site web du marchand.

J'étais Prédisposé

Il faut que je vous avoue que je n'ai pas été très attentif durant ce cours. La seule chose à laquelle je pensais était de comment mettre à profit ce comportement collectif. Je venais de lire « **La Semaine de 4 Heures** » de Tim Ferriss (un chef-d'œuvre) quelques semaines auparavant.

Depuis la lecture de ce bouquin, je cherchais activement (lire : désespérément) une idée qui me permettrait de vivre une vie **sans métro-boulot-dodo**.

Le soir même, j'ai fait une tonne de recherches sur *Google* et je me suis rendu (par hasard) sur le site web d'une plateforme **d'affiliation CPA (coût par action)**. Je me suis inscrit immédiatement et mon inscription a été acceptée 48 heures plus tard.

Une fois mon nom d'utilisateur et mon mot de passe enregistrés, je me suis retrouvé sur la page de recherche des offres CPA. Après une brève recherche, j'ai choisi une offre, qui en fait était un concours pour gagner un *iPhone* (le tout premier modèle... et oui déjà 5 ans). Pour chaque personne qui s'inscrivait, je recevais 5 \$ (USD) en commission.

À cette époque, j'ignorais totalement pourquoi quelqu'un voudrait donner une commission à une autre personne pour trouver des gens qui seraient prêts à fournir leur nom et leur adresse courriel en échange d'une chance de gagner un *iPhone*.

Maintenant, je comprends ! C'était la genèse du «email marketing».

Une fois l'offre choisie, j'ai moi-même élaboré une circulaire invitant les gens à visiter le site de l'annonceur, afin de s'inscrire au concours. Avec le recul, je dois vous dire que la circulaire en question avait un très mauvais design (lire : elle était affreuse).

Trop Pressé Pour Attendre

Le plan était d'attendre le lundi suivant et de distribuer 300 copies de la circulaire dans les salles de cours de l'université. Je n'ai pas pu attendre, j'étais trop anxieux...

Le lendemain matin, je me suis présenté très tôt à l'université et j'ai distribué la circulaire dans une dizaine de salles de cours de la faculté de gestion. Par la suite, je suis allé bosser.

Cette journée-là, j'ai été très occupé au travail. Je n'ai même pas eu le temps d'aller voir sur le portail de la plateforme CPA, si mes efforts avaient porté fruit. Par contre, dès mon retour à la maison, j'y suis allé. J'ai immédiatement été sidéré par ce que je voyais... Cette journée-là, j'avais fait **plus d'argent** en ligne qu'à mon travail!

En moins de 12 heures, j'avais gagné **330 \$ (USD)**. 66 personnes sur 300 s'étaient inscrites au concours. C'est de cette façon que j'ai amorcé ma carrière de marketeur en ligne.

Maintenant, le marketing internet pour moi est beaucoup plus qu'un travail. C'est aussi une passion. C'est pour cette raison que j'ai lancé mon blog, il y a quelques mois, afin de partager cette passion avec mes lecteurs. Bon, assez parlé de moi. Parlons de vous!

Vous Devez Passer à l'Action

Êtes-vous en train de vous dire quelque chose du genre ?

“Brendon, tout ça est bien beau, mais nous ne sommes plus en 2007... Personne ne peut lancer une entreprise rentable en ligne en 2012. Il y a trop de compétition.”

Si c'est le cas, j'ai envie de vous dire 3 choses :

1. Je suis conscient que nous **ne sommes plus en 2007**
2. Il est possible de gagner un revenu (substantiel) en ligne, si vous êtes prêt à y consacrer du **temps et de l'énergie**.

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

3. Vous devez passer à l'action dès **maintenant**

Le troisième point est le **plus important**, car il répond à la deuxième partie du sujet abordé dans cet article : "... comment vous pouvez le faire aussi."

Il y a suffisamment d'exemples dans ce recueil pour vous inspirer à gagner un revenu en ligne, mais l'inspiration ce n'est pas tout...

Il faut passer à l'action!

Il se peut que votre première campagne ne soit pas un succès. Ce n'est pas grave, pourvu que vous continuiez d'y croire et que vous continuiez à prendre des pas dans la bonne direction. J'ai moi-même connu des campagnes qui se sont soldées par un échec retentissant...

Ce n'est pas grave, car j'ai toujours appris de mes erreurs ! C'est ce qui est le plus important, car de cette façon vous ne ferez pas la même erreur deux fois.

Comment Passer à l'Action?

Voici ce que je veux que vous fassiez dans les 15 prochains jours :

1. Laissez un commentaire positif au bas de cette page 🤗
2. Finissez de lire ce recueil
3. Trouvez un marché
4. Trouvez un produit à promouvoir (affiliation)
5. Élaborez une **page de vente**
6. Dirigez du trafic internet vers cette page de vente
7. Récoltez les bénéfices
8. Répétez les étapes

Je suis certain que si vous y consacrez du temps et des efforts, vous pourrez réussir à gagner votre vie sur internet.

À vous de jouer!

*Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" qui est organisé par **Blogueur Pro** . Si vous avez aimé cet article, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **j'apprécie cet article!***

À bientôt sur mon blog,

Brendon « Roi du CPA » Beck

A 13 ans, je gagne mes premiers euros sur internet

Par Amy Shulter de Voyager seul à l'étranger pour la première fois

J'ai 13 ans et je gagne mes premiers euros sur internet. Comment est-ce possible ?

Je suis bilingue français-espéranto depuis que j'ai 5 ans. La plupart des gens disent que l'espéranto ne sert à rien. Peut-être avez vous entendu que l'espéranto facilite l'apprentissage des langues étrangères. C'est vrai. Mon père a toujours voulu que ses filles soient fortes en langue. Depuis que j'ai 5 ans, ma mère nous parle français et mon père nous parle en espéranto. Pour mieux parler, nous allons en vacances dans des rencontres, où l'espéranto est utilisé 24 heures sur 24 par d'autres familles qui sont dans le même cas. Certaines familles sont là aussi car leurs parents se sont rencontrés grâce à l'espéranto ; les enfants parlent 3 langues.

Des enfants ayant l'espéranto comme langue maternelle

Parmi eux se trouvent des familles allemandes dont les enfants apprennent le français à l'école. Comme j'habite en Alsace, j'apprends l'allemand à l'école. Nous avons le même but et on s'est mis d'accord pour échanger les enfants. Grâce à l'espéranto et à nos amis espérantophones, j'ai pu partir dès l'âge de 12 ans, seule, en Allemagne pendant 2 semaines. Je suis allée à l'école avec mon amie comme tout autre enfant. Elle aussi est venue pendant ses vacances dans mon collège.

Après mon voyage, à force d'entendre tous les gens qui nous demandaient "Seule en Allemagne à 12 ans ? Mais tu n'as pas peur qu'il lui arrive quelque chose?" mon père et moi avons décidé que nous allions écrire ensemble un guide pratique.

Ce guide pratique, qui raconte toutes les étapes pour partir en séjour linguistique, existe aujourd'hui. C'est facile à dire après, mais l'écrire fut moins simple. Aller à l'école, faire ses devoirs et écrire un livre en même temps est fatigant. Ce n'est pas prévu dans nos programmes scolaires ! De plus, l'école nous habitue à répondre à une question, mais là, je n'en avais pas. Dans un livre, je dois trouver quelle est la question pertinente avant d'y répondre. Heureusement que mon père était là pour m'aider et écrire la partie sur les contacts à l'étranger.

Notre livre s'appelle "**Seule à l'étranger pour la première fois**". C'est un livre électronique au format Kindle chez Amazon.



Un guide pratique pour tous les jeunes qui souhaitent partir pour la première fois

Mais pourquoi un livre électronique ?

Je peux le vendre n'importe quand. Les serveurs d'Amazon sont disponibles 24 heures sur 24. Quand je suis à l'école, mon blog aussi continue à attirer des visiteurs, et peut être que je vends mon livre pendant un cours de math ?

De plus, le stock est illimité. Si mon livre était en papier, on aurait dû décider du nombre d'exemplaire à imprimer, puis les stocker, puis les vendre, puis les envoyer, puis brûler les invendus... Nous n'avions pas envie de payer un éditeur qui nous laisse des miettes pour arriver au même résultat.



Désormais, tout le monde est à armes égales.

Quand mon père avait mon âge, il a écrit une bande dessinée qu'il a placé dans la vitrine du magasin de ses parents. Il n'a pas pu en vendre une seule parce que la qualité était catastrophique. A cette époque, personne n'avait accès aux outils professionnels. Pour produire plusieurs feuilles, il fallait toutes les écrire ou utiliser des carbones, et je ne sais même pas ce que c'est. Aujourd'hui, nous avons presque un ordinateur par personne, et les professionnels n'ont pas mieux.

Mon livre existe, j'en ai vendu quelques uns, il ne marchera peut être pas, mais personne ne peut dire avec certitude qu'il ne marchera pas. Et si moi j'y arrive, vous pouvez aussi le faire.

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par le blog Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé cet article, je vous remercie de cliquer sur ce lien : j'ai apprécié cet article !

Comment s'affranchir d'un producteur de musique et d'un distributeur grâce à internet ?

Par **Gilles Omont** de **multimedi '@rt**

Compositeur de musique, c'est lors d'un long séjour au Chili que je décide de réaliser mon premier album « Home Made » qui, comme son nom l'indique a été enregistré à la maison. Doté d'un ordinateur et de quelques logiciels je décide de m'inscrire sur le net à un cours en ligne d'ingénieur du son afin de finaliser au mieux le fruit de mon imagination. Quelques semaines plus tard l'album est prêt !

2 choix me sont offerts : 1/Trouver un distributeur ou 2/Distribuer moi-même mon album via le net. En fait j'opterai pour les deux. Musea Records dont le directeur général apprécie mon travail m'épaulera beaucoup dans mes premières démarches en me confiant la liste de tous les intervenants (critiques et relais d'opinions) du net en matière musicale.

Comment contacter ces gens là à moindre coût ?

Et également, comment commercialiser mon album ?

La solution : créer un site internet... <http://www.gillesomont.fr/>

Avoir un site ne génère pas intrinsèquement un chiffre d'affaire important mais l'investissement si faible est vite amorti. En effet s'offrir une vitrine mondiale pour son produit à moins de 30 € reste imbattable...non ?

A partir du moment où j'avais mon site, il me fallait en assurer la promotion par une campagne de mails en direction des critiques et relais d'opinions du net.

Une bio, l'adresse de mon site ainsi qu'une invitation à recevoir mon cd gratuitement suffiront pour déclencher une bonne douzaine d'articles dans le monde entier.

J'insiste sur la notion de gratuité car je reste persuadé qu'il faut donner pour recevoir. De nombreux acteurs du net l'ont compris en proposant à leurs abonnés de recevoir un cadeau avant toutes transactions commerciales (e-book par exemple)

En ce qui concerne mon disque, je ne pouvais qu'offrir un prix de lancement à 9,90€ pour une durée de 63 minutes et l'intégralité des extraits disponible sur mon site.

Les ventes se portent bien Merci ! Même si je reste certain que l'on pourrait mieux faire...à ce propos si l'un de nos lecteurs apprécie mon travail et souhaite développer la distribution, je reste à sa disposition pour une éventuelle collaboration. Le produit existe, merci d'ores et déjà d'en parler autour de vous.

Pour moi l'essentiel était de partager ma musique avec le plus grand nombre et ce, à travers le monde. Je sais, ça fait un peu mégalo mais j'ai tellement vu d'artistes maudits (non distribués) aigris par ce manque de public, que je préfère l'attitude positive qui est la mienne : je produis sans contrainte et je distribue le fruit de cette production.

Un autre projet est en cours, en fait deux autres projets sont en cours. Un 2^{ème} album d'ici 6 mois et un document vidéo sur le village d'Etretat décliné sur 3 supports : DVD, cd-Rom et le net bien sur. Ce produit est finalisé, il ne me manque que la version anglaise pour le commercialiser et cette fois l'approche sera un peu différente.

Je parlais de cadeau tout à l'heure, non ? Les partenaires de ce projet, acteurs institutionnels et économiques d'Etretat disposeront de cd-Rom (à prix coûtants) afin de les distribuer gratuitement à leurs clients. Cd-Rom qui bien évidemment fera la promotion de mon site de vente en ligne du DVD d'ETRETAT.

Voilà pour les projets à court terme. Plus généralement, j'aimerais terminer ce billet sur un constat : aujourd'hui, un artiste (musicien ou cinéaste) peut s'affranchir de toutes les contraintes du « marché » en autoproduisant son travail. Un ordinateur, logic pro et Final cut (logiciels de musique et de montage vidéo) et vos productions n'auront pour limites que votre imagination. L'informatique nous aura au moins offert cela même si dans le même temps il reste l'outil principal du dérèglement financier mondial et du capitalisme triomphant.

Paradoxe non ?

A bientôt sur mon site www.gillesomont.fr
Bien amicalement

Ce billet concourt à l'évènement interblogueurs "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" organisé par [Blogueur Pro](#). Si vous avez aimé cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : [j'ai aimé cet article](#) !

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet

Par **Mathieu** de **Comprendre vos finances**



Tout le monde veut gagner plus d'argent dans la vie. Internet est sans doute une piste de solution à regarder. Pour ma part, voici comment j'ai gagné mes premiers euros sur internet.

Bien que je vis au Québec, cet article fait référence à mes premiers euros gagnés sur internet parce que je réponds au défi lancé par Olivier Roland, auteur du blog français [Blogueur Pro](#). Olivier a demandé aux auteurs de différents blogs **comment nous avons réussi à obtenir nos premiers euros sur internet**. Alors, voilà ma réponse pour Olivier et ses lecteurs.

Le désir de construire quelque chose

Je caresse l'idée depuis très longtemps de démarrer une petite entreprise. Améliorer mon sort quoi. En fait, je ne fais pas vraiment pitié. Je suis vétérinaire et je gagne très bien ma vie sans travailler 60 heures par semaines. Mais le désir de construire quelque chose, de *partir en affaire m'a toujours attiré*. J'ai finalement choisi une branche « plutôt scientifique ». Malgré cela, lors de mes études à la Faculté de Médecine Vétérinaire, la passion des affaires était trop présente. J'ai alors décidé d'obtenir mon diplôme en administration des affaires. Ensuite, 5 années ont passé et j'ai travaillé dans mon domaine sans nécessairement combler cette passion.

Le déclencheur

À l'été 2011, je me suis dit que je devais bouger et faire quelque chose. Tenter de combler ce

côté des affaires que j'ai dans le sang. Ainsi, j'ai commencé à fouiller pour trouver une bonne idée. Je suis tombé sur des auteurs de blog qui gagnait leur vie en ayant ce type de site web. Il parlait de ce qui les passionnait et il apportait du même coup de l'argent à la maison. J'ai donc vite pensé que cela pourrait me plaire. Un seul problème par contre: je suis le plus nul en informatique.

Cela tombait assez bien puisque Aurélien Amacker, un blogueur pro, annonça le début d'une formation complète sur le blogging, relevant tous les secrets et astuces pour réussir. Apprendre à l'aide d'un mentor est la meilleure chose que j'ai faite. J'ai évité sans aucun doute beaucoup d'heures et de tracas. **D'ailleurs, Aurélien lance encore une fois cette formation.** Les inscriptions ont déjà commencé. Celle-ci a véritablement accéléré le moment d'empocher mes premiers euros avec mon blog Comprendrevosfinances.com.

Mes premiers euros

Comme la majorité des sites, j'utilise la publicité aux clics (**Google Adsense**). Assez simple à installé, dès qu'un visiteur clique sur la bannière publicitaire, je reçois une somme d'argent. Assez passif comme revenu 😊.

Dans la formation, j'ai appris aussi qu'il est possible de nous mettre en lien avec des régies publicitaires. Ceux-ci nous mettent en contact avec des entreprises et nous suggèrent un montant d'argent en échange d'un article publié sur le blog. Ce que j'aime de cette formule, c'est l'indépendance que nous avons comme auteur. Bien que l'on nous paye pour ce service, il nous est souvent possible de faire une réelle critique (bonne ou mauvaise) du produit en question. Jusqu'à maintenant je suis assez chanceux. J'ai eu quelques **articles sponso** à écrire. En 9 mois d'existence, cette méthode m'a procuré près de 300 euros.

Dans le même domaine, j'ai fait de la vente de lien dans ma blogroll. Cela a duré seulement un mois. Expérience assez courte, n'est-ce pas? Revenus petits également: 13\$

En plus, je fais un peu d'**affiliations**. En ce moment, c'est surtout avec Amazon lorsque je fais un article sur un livre que j'ai apprécié. Par contre, j'ai fait la promotion d'une formation en ligne ([Quitter la Rat Race](#)) donnée par Cédric Annicette. À l'époque, j'avais moins de 50 personnes qui suivaient le blog. J'ai tout de même effectué une vente et cela m'a procuré une belle somme de 150\$. J'étais content de ce résultat pour le travail effectué. Je savais que ce produit était de qualité connaissant le travail de Cédric dans le domaine de l'enrichissement.

Alors, somme toute, j'ai eu environ des revenus de 750\$ en 9 mois avec Comprendrevosfinances.com. Certains diront que c'est peu, mais je vulgarise un domaine que j'adore: les finances personnelles. Si cela me permet en plus d'avoir des revenus, mes objectifs seront réalisés.

Il est évident qu'il reste beaucoup de travail pour arriver au même statut que les blogueurs pro. Il semble que le secret est la création de ses propres produits. Je lancerai d'ici la fin de l'année un livre expliquant ma méthode pour devenir à l'aise financièrement. Après cet évènement, je pourrai vous dire si la création de produits peut augmenter la monétisation de votre activité internet.

Cet article participe à l'évènement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi" organisé par le blog [Blogueur Pro d'Olivier Roland](#). Si vous avez aimé cet article, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : [j'ai aimé cet article](#) !

Comment j'ai gagné mes premiers euros en vendant mes livres sur internet grâce à l'auto-édition !

Par Fred de Ecrire et s'enrichir

Mes premiers euros...

Ahhh, je me rappelle ce grand moment que fut ce jour de juin 2011 où, à ma grande surprise, je reçus un message de Paypal m'annonçant qu'un paiement a été effectué en ma faveur.



Pourquoi une surprise ? Parce que je n'étais alors qu'en phase de préparation du lancement de mon premier livre *Le syndrome rotulien – Mieux le comprendre... pour mieux guérir !* Ce dernier était en cours d'impression chez un imprimeur, en parallèle de quoi je m'attélais à la création d'un site internet afin de le promouvoir et le vendre. Or, tant que je ne possédais pas le livre entre les mains, je n'en faisais aucune publicité, tout comme aucun référencement du site internet. Car bien qu'étant en ligne, le site était en cours de développement et loin d'être achevé.

Je ne m'attendais ainsi absolument pas à ce que des personnes découvrent mon site, et encore moins à ce qu'elles commandent mon livre ! Ainsi, j'ai dû contacter mes premiers acheteurs de mon livre pour m'excuser des quelques jours de retard que j'aurai à la livraison, moyennant une remise sur le prix initial ! **Voilà comment j'ai gagné les premiers euros, et même les premières dizaines d'euros sur internet en quelques jours.** Aujourd'hui, il est possible de trouver ce livre sur la majorité des sites de ventes en ligne de livres, dont Amazon. Et un peu plus d'un an de commercialisation après, **le chiffre d'affaires issu des ventes de ce livre s'élève à plus de 10.000 euros.** 😊

Ce que cela m'a apporté...



Cette première expérience a été pour moi très enrichissante, et très formatrice ! J'ai écrit mon premier livre, j'ai créé mon premier site internet, j'ai vendu pour la première fois un produit que j'ai conçu moi-même. Aujourd'hui, ce livre se vend toujours régulièrement à plusieurs dizaines d'exemplaires par mois, en plus des commissions que je touche grâce à mon affiliation à Amazon et des livres que je recommande sur le site.

Mais avec un peu de recul, je me rends compte que j'ai fait un peu tout à l'envers... 🤔
Ma grande erreur a notamment été de vouloir gérer l'ensemble du projet seul, alors que je n'avais aucune expérience initiale et que peu de connaissances en marketing. J'ai créé un produit tel que je l'imaginais, et non en réponse à une demande précise. Aussi, je n'avais pas créé de blog en amont du lancement du livre, ce qui m'aurait permis de nouer une relation de confiance avec les personnes qui partagent les mêmes intérêts que moi, et donc connaître leur réel besoin. **Un blog m'aurait permis de développer mon autorité auprès de mes lecteurs, de générer du trafic et des prospects. Grâce à lui, j'aurais pu obtenir un succès sans commune mesure lors du lancement de mon produit.** Mais ma motivation n'était pas là à l'époque. Mon souhait était en premier lieu d'aider toutes les personnes qui sont dans la même situation que moi. Toujours est-il que la rédaction de ce premier livre m'a demandé un investissement en temps et en argent non négligeable, je n'en souhaitais pas moins une rémunération décente !

Ce projet, que je qualifierais d'initiatique, m'a permis de me rendre compte qu'il est possible de s'enrichir en mêlant ses passions, ses centres d'intérêts, ses connaissances et l'écriture de documents d'informations.

Enfin, **tout le travail et les recherches accomplis m'ont donné la chance de rencontrer d'autres personnes qui connaissent la réussite grâce à l'écriture et le marketing internet**, que ce soit en écrivant des blogs, des livres, des formations... comme Olivier Roland du blog *Des livres pour changer de vie*.

Mes nouveaux projets...

Boosté par cette expérience réussie, mes nouvelles connaissances et les nombreuses nouvelles perspectives liées à l'auto-édition, les nouvelles technologies et le marketing internet, j'ai décidé de me lancer dans l'aventure du blogging. **Et c'est tout récemment, le 1er septembre 2012 très précisément, que j'ai lancé mon nouveau blog, [Ecrire... et s'enrichir !](#)**



Les principaux objectifs de ce blog sont les suivants :

- **Partager avec mes lecteurs l'intégralité de mes connaissances ainsi que toute mon expérience relative à la rédaction et à la vente d'écrits**, que ce soit des livres d'informations (aux formats numérique ou papier) ou des formations, en donnant toutes les clés pour que chacun puisse piloter ses projets seul, notamment grâce à l'auto-édition.
- **Offrir du contenu de qualité et bien structuré** ainsi que des témoignages variés, adaptés à tous les types de projets, afin que vous possédiez toute l'information et tous les conseils pour s'enrichir en vendant ses produits.
- **Continuer à me former et développer mes compétences afin de continuer à progresser** dans tout le processus de rédaction et de vente de ses écrits.
- **Motiver et inspirer le plus grand nombre à combiner ses buts et ses passions afin d'atteindre ses objectifs d'indépendance financière et géographique.**
- **Éviter aux auteurs débutants les erreurs que j'ai effectuées à mes débuts.**
- **Démontrer la facilité avec laquelle tout le monde peut écrire, vendre et s'enrichir en appliquant mes conseils.**

Pour faire simple, ce blog propose toute l'information que j'aurais souhaité avoir lorsque j'ai débuté ! Il répond à un besoin d'une très grande population qui souhaite changer de vie et vivre de ses passions, de ses connaissances et de la vente de ses produits. 😊

Aujourd'hui, tout le monde peut devenir géographiquement et financièrement indépendant grâce à l'écriture et le potentiel d'internet. Il faut juste savoir : comment ? C'est ce que j'explique en publiant régulièrement de nouveaux articles. Et pour appliquer mes connaissances, mes techniques et mes conseils, j'ai décidé de me lancer un défi :

Écrire et publier 12 ebooks en un an !

Je vous invite à suivre l'évolution de ce projet, et constater par vous-même comment je vais gagner mes prochains euros... Vous aussi pourrez alors profiter de toutes mes connaissances afin de vous enrichir et vivre la vie à laquelle vous aspirez.

Cet article concourt à l'événement interblogueurs Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » organisé par Blogueur Pro d'Olivier Roland. Si vous avez aimé cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : je vote pour cet article !

Croyez-vous réellement qu'il est possible de gagner de l'argent avec Internet ?

Par **Pierre de Référencement Gagnant**



“Je ne crois que ce que je vois.” Si vous êtes comme St Thomas, vous avez peut-être besoin d’une preuve objective pour vous convaincre de la possibilité de telle ou telle chose. Gagner de l’argent avec Internet ne fait sans doute pas exception.

Dans cet article, je voudrais **partager avec vous le moment où j’ai réalisé qu’il était possible de gagner sa vie avec Internet. Il coïncide précisément avec le moment où j’ai gagné mes premiers euros sur le web...**

Mes premiers euros sur le web

C’était juste après le nouvel an. **J’étais tombé sur un ebook gratuit où l’auteur expliquait comment utiliser la régie publicitaire AdWords pour faire la promotion de produits affiliés.** Le principe était simple : il fallait créer des annonces AdWords et, dans le champ de la page de destination, placer son lien affilié. Ça tombait bien, j’avais justement reçu un bon de 50€ de la part de Google. Je m’y suis donc mis.

J’ai choisi un produit sur la plateforme 1TPE, j’ai créé mes annonces, choisi les mots-clefs sur lesquels elles devaient apparaître, placé mes liens affiliés... Puis **j’ai attendu.**

Une heure, deux heures...

En consultant les stats de mon compte AdWords, je voyais bien que les gens cliquaient sur mes annonces. Mais **aucune commission ne tombait...**

J’avais déjà dépensé 5€ en clics lorsque je me suis dit : “Attends, c’est n’importe quoi, ça ne

marche pas ce truc”. **J’ai donc désactivé mes annonces.**

Quelques minutes plus tard, alors que je m’apprête à sortir voir un film, je constate que j’ai reçu un nouvel email. J’ouvre ma boîte et découvre, stupéfait, le message suivant : *“Félicitations, vous avez touché une commission sur vente”*. Fébrile, je l’ouvre et découvre **que je viens de gagner un peu plus de 20€ de commission !**

J’étais surexcité : c’était incroyable ! **Je venais de dépenser 5€ et j’en avais gagné 20 ! 15€ de bénéfices, sans rien faire.** Je me suis baladé dans les rues de Lille avec l’impression d’être sur un petit nuage, et surtout, d’avoir découvert le meilleur plan au monde.

C’est ce jour-là que j’ai eu le “déclic” : j’ai réalisé que je pouvais générer des revenus avec Internet. Mon esprit avait trouvé une preuve objective, matérielle, dans le monde extérieur. Désormais, j’y croyais. J’avais une certitude, et c’est ce qui m’a permis de me consacrer à plein temps à cette nouvelle activité.

La meilleure manière de générer des revenus sur Internet aujourd’hui

Aujourd’hui, il n’est plus possible d’utiliser AdWords avec des liens affiliés. **Si je devais repartir de zéro, voici ce que je ferais :**

J’apprendrais à créer et développer un site avec WordPress (voir la formation qui se trouve ici).

Je développerais plusieurs sites de niches (voir l’article qui se trouve ici) sur des sujets qui m’intéressent un minimum.

J’apprendrais les principes et bases du référencement, pour augmenter le trafic de mes sites **(voir la newsletter qui se trouve ici).**

Je monétiserais ces sites via l’affiliation de produits physiques et/ou numériques (voir ici aussi la newsletter indiquée ci-dessus).

Ce plan d’action, c’est celui que j’applique toujours moi-même pour créer, développer, monétiser et mettre en pilote automatique des sites de niches. **Vous pouvez faire de même.**

Et lorsque vous aurez fait vos premiers euros, vous vous rendrez assurément compte que gagner de l’argent sur Internet est non seulement possible, mais aussi totalement à votre portée (si vous êtes prêt à y travailler, bien sûr) !

Cet article concourt à l’évènement “Comment j’ai gagné mes premiers euros sur Internet” qui est organisé par Blogueur Pro d’Olivier Roland. Si vous avez apprécié ce billet, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : j’apprécie cet article !

Waouh ! Moi tout gagner avec bloguer

Par **Hélène** de **Vous êtes le Coach de votre Vie**



Le blogging est une vraie aventure pour moi!

Depuis un certain temps je recherchais une façon de me créer des revenus autrement que par mon activité de coach et de sophrologue en consultation individuelle et par mes ateliers.

J'avais **besoin d'un souffle neuf, d'un renouveau**. J'étais stressée, un comble pour une sophrologue!!

Je passais mon temps à aider les autres à être bien dans leur vie et moi...j'étais essoufflée, fatiguée, un comble pour une coach!!

Le côté positif de cette période fut de me rendre compte vraiment de ce que mes clients vivaient. Je suis passée pour ainsi dire de l'autre côté... du bureau!!

Je me disais: « bouge-toi, invente, **mets dans ta vie le changement dont tu as besoin**» .

C'est facile quand ce sont les autres qui sont face à moi: je vois tout de suite où cela coince, où se trouve le blocage ou la difficulté.

- **Une fenêtre s'ouvre**

La solution est « apparue » un jour dans ma boîte mail! En fait quand on cherche, on trouve...

J'ai vu passer un mail d'**Olivier Roland** avec un ebook à télécharger: « **Vivez la vie de vos rêves grâce à votre blog!**»

Ce titre accrocheur m'a fait cliquer et j'ai dévoré cet ebook. Quelque chose en moi me disait d'aller explorer de ce côté-là.

J'avais un site internet présentant mes activités professionnelles, mais un blog et qui en plus pouvait rapporter? Quelle nouveauté!!

- **Le fil d'Ariane**

Les explications d'Olivier étaient accessibles à une personne telle que moi: c'est-à-dire qui ne connaissais strictement rien à la question du blogging et encore moins d'en générer des revenus.

L'**ebook** est resté sur mon bureau en évidence quelques semaines. Comment m'y prendre? Happée par mes activités habituelles, je le regardais du coin de l'oeil. Il était dans le décor, mais passer à l'acte était une autre histoire.

Je visitais des blogs, je regardais en touriste sans m'investir vraiment. Il est long le chemin!

- **Pour vivre un changement le cerveau a besoin...**

« Chasser le naturel, il revient au galop », dit le dicton!

Pour intégrer une nouvelle option, **le cerveau demande qu'on lui répète au moins 7 fois...** ou bien que tous les jours on fasse l'exercice synonyme de ce que l'on veut obtenir de lui.

Au cours de mes pérégrinations dans le monde, nouveau pour moi, des blogueurs, j'ai vu plusieurs « pro » qui proposaient des formations. Je cliquais, allais voir, mais ne m'inscrivais pas.

Et puis un jour d'octobre, et je pense à travers la liste de prospects d'Olivier Roland, je clique sur le lien d'**Aurélien Amacker!**

Sans réfléchir (en tous cas pas beaucoup) je m'inscris à la formation « **Bloguer Gagner** ».

En plus avec la joie dans le coeur, vous savez, avec ce petit chatouillis agréable quand vous faites un achat important qui vous plaît (je parle plutôt aux filles, quoique?)

- **... de temps mon cerveau a besoin!**

Pour tout vous dire, entre le peu de temps dont je disposais et la difficulté que représentait pour moi le côté technique, je suis restée un certain temps aux portes de la formation.

J'avais créé le blog, mais j'écrivais très peu d'articles et je stagnais, j'étais loin du slogan de la formation : « financez vos passions avec votre blog »!!

Je suis plutôt créative et imaginative, j'ai peu l'esprit pratique, et ce que d'autres apprennent en un temps record, pour moi c'était un long chemin.

Entre la procrastination et le temps énorme que me prenait chaque pas en avant.... l'été arriva!

J'avais eu le plaisir de rencontrer Aurélien et je dois dire que cet échange a été déterminant dans **ma décision de m'y mettre**.

Mes neurones ont mis le turbo, je comprenais mieux, j'ai l'impression que ma mémoire s'est améliorée...bref j'avancais.

Je peux dire que j'ai vraiment commencé à faire du contenu, à comprendre ce que je voulais vraiment avec mon blog à partir de juin.

- **« L'important c'est de créer du contenu »**

Voilà ce que me répétait Aurélien. Et j'ai commencé à **écrire des articles régulièrement**, sans me poser de questions, au gré des idées, des rencontres, des sensations.

- **J'ai découvert la communauté d'entr'aide**

Cet été j'ai eu un bug sur mon blog. Je me suis inscrite sur le **forum de Web Entrepreneur Débutant** et deux personnes m'ont aidée, dont un qui a passé toute sa soirée jusqu'à minuit pour remettre le blog en ordre. Merci Cédric!

J'ai rencontré aussi Antoine de Lama Fâché. J'étais époustouflée de voir un garçon si jeune et si talentueux... Bravo Antoine!

- **Et mes euros alors?**

C'était pas gagné, si j'ose dire... et bien cela est tout récent: un de mes prospects a acheté la formation d'Aurélien et en tant qu'affiliée, je vais toucher une commission! Merci Aurélien!

C'est un super bon début et un clin d'oeil! **Aurélien a eu chaud** car il aurait dû me rembourser, puisque c'est sa promesse, un an pour toucher vos premiers revenus!!!

Ces premiers vont en attirer beaucoup d'autres car je travaille sur le produit que je vais mettre en ligne.

Je vous tiendrai au courant...

- **Et vous, pourquoi pas?**

Si j'ai pu le faire et en trouver du plaisir...je vous assure que **tout le monde peut y arriver**.

Créer et faire vivre un blog est un vrai **exercice de développement personnel**. Cela fait travailler la communication, la créativité, entreprendre donne de l'enthousiasme, vous vous faites des relations, c'est une véritable ouverture sur la toile et en plus vous rencontrez des gens passionnants et vous partagez vos passions...

Alors à bientôt?

Ce billet participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi" qui est organisé par Blogueur Pro.

Si vous avez aimé cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : j'aime cet article !

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet.

Par **Christian** de TV.Vidéotutoriel



En fait, le titre le plus juste serait : Comment deux personnes m'ont permis de gagner mes premiers euros sur Internet.

En 2006, je cherchais un moyen de gagner ma vie avec Internet.

Comme beaucoup j'ai commencé par le MLM. Je sentais bien que ce support ne correspondait pas à ce que je voulais développer sur Internet.

lors d'une discussion avec [Sylvie Laflamme](#), qui est devenue un de mes mentors, elle m'a posé la question suivante : « comment fais-tu telle action dans l'auto-répondeur Getresponse ? »

J'ai voulu lui répondre par écrit, mais mon problème de dyslexie faisait que cette explication était loin d'être aussi bonne que ce que j'aurais souhaité.

Il m'est donc venu l'idée d'utiliser le logiciel que je venais de télécharger quelques jours avant qui se nomme Camtasia.

Effectivement, nous avons eu la possibilité d'acquérir la version 3 gratuitement.

J'ai donc ouvert ce logiciel et j'ai commencé à expliquer simplement, comment je procédais pour faire l'action qui posait tant de problèmes à Sylvie.

À cette époque, cela n'était pas aussi simple qu'aujourd'hui pour poster une vidéo et qu'elle soit accessible à tous. Je l'ai donc compressé la vidéo un maximum et je l'ai installée sur un de mes serveurs. Cela a pris un temps énorme, mais Sylvie a réussi à télécharger cette vidéo et enfin comprendre comment procéder.

Nous aurions pu nous arrêter là, mais la réaction de Sylvie a été énorme.

Elle m'a tout de suite dit : Christian arrête tout, laisse tes projets de côté et lance-toi dans la vidéo explicative. Tu as tout le potentiel pour cela. La connaissance technique, la voix, le dynamisme, la pédagogie, etc. J'étais obligé de l'arrêter 😊.

À partir de cet instant, ma vie a basculé, j'ai commencé à chercher quelle formation je pouvais créer en vidéo pour la vente sur Internet.

Après avoir trouvé le support, j'ai créé ma première formation vidéo et je me rappelle encore aujourd'hui l'état dans lequel j'étais le jour de lancement.

J'avais la chance, car j'avais de mon côté Sylvie et [Stéphanie](#), mes deux mentors et je savais qu'elles allaient relayer l'information auprès de leurs listes.

Si vous n'avez pas encore vécu ce moment, c'est celui qui est certainement le plus magique.

L'ouverture a eu lieu à 14 heures et j'étais devant mon écran pour voir si tout allait fonctionner, si aucun problème technique ne viendrait tout bloquer, et là... le premier message de mon service de paiement arrive :

Son titre : vous venez de recevoir un nouveau paiement. Je n'avais encore jamais vu ce genre de titre.

Je peux vous dire que mon cœur battait à plus de 140 pulsations. Je suis allé voir sur mon compte et effectivement la somme était bien indiquée, mais le plus étonnant, c'est qu'il y avait d'autres sommes et que, quand je suis retourné dans ma messagerie j'avais encore trois nouveaux messages.

Vous allez certainement rire, mais ma première réaction a été :

Ok, j'ai reçu cet argent mais est-ce que les personnes qui ont payé ou bien reçu le produit.

Je n'avais aucune possibilité de vérifier la chose. Je suis donc resté devant mon ordinateur pendant deux ou trois heures à attendre l'éventuel message d'une personne qui avait des difficultés pour télécharger ou avoir accès aux produits.

Je dirais presque que ces 2 heures font partie des meilleurs moments de ma vie.

Ce n'est que quelques heures après que j'ai reçu les premiers messages et ils étaient tous des messages de remerciement. En conclusion je pourrais dire :

- qu'il faut toujours être à l'écoute des retours des autres, car si je n'avais pas écouté Sylvie, je n'en serais pas là où j'en suis aujourd'hui. - Il ne faut pas avoir peur de passer à l'action. - et en dernier s'entourer de personnes qui ont plus de connaissances que vous et que l'on appelle des mentors.

Cet article participe à l'événement interblogueurs, "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" qui est organisé par le blog [Blogueur Pro](#) . Si vous avez apprécié ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : [j'ai aimé cet article](#) !

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet presque par accident.

Par **Sylvie Laflamme** de www.hebergementsitepascher.com

Il faut remonter à très loin pour m'en souvenir. Nous étions en 1998. La formation de programmeur-analyste venait de se terminer et les emplois se faisaient rares. J'avais imprimé des centaines de CV que j'allais porter à toutes les entreprises déjà informatisées. À cette époque, il était encore possible d'apporter notre CV puis de demander à rencontrer la personne responsable du recrutement. J'en ai passé des journées à réchauffer les chaises de ces salles d'attente avant de réaliser que je faisais fausse route.

En 1994, quand Internet est entré dans ma vie, je ne comprenais pas un mot en anglais et c'est avec les dictionnaires que je traduisais mot par mot chaque page web (peu nombreuses encore à cette époque) que je désirais lire. Parfois je prenais la journée à traduire avant de pouvoir lire de quoi il s'agissait. C'est aussi à cette période que j'ai appris à faire mon premier site web en étudiant le code source des pages puisqu'il n'existait pas de formation à ce sujet.

Étant dans les 100 premiers abonnés à la première liste de Corey Rudl, j'ai eu droit, au fil des années, à plusieurs conseils et promotions qu'il réservait à ses fidèles abonnés qui le suivaient depuis ses débuts. J'en faisais partie avec beaucoup de plaisir. J'ai adoré cet homme, le premier à avoir imaginé le web marketing et les sites transactionnels.

Après la fin de mes études, je devais gagner ma vie rapidement. J'ai alors postulé aussi comme journaliste et auteure avant de décider d'abandonner l'idée de me trouver un employeur. J'ai pris la ferme décision de créer de nouveau mon propre emploi. J'étais à mon compte depuis plus de 20 ans déjà, je pouvais donc l'être de nouveau.

Comme j'avais déjà mis en ligne quelques sites web, des amis débutants m'ont demandé comment s'y prendre. Ils ignoraient même qu'il fallait faire héberger nos sites sur un serveur web. Les hébergeurs web étant tous anglophones à cette époque, j'ai choisi de louer mon premier serveur web dans un centre de données américain, puis d'en partager l'espace avec mes amis que j'hébergerais gratuitement.

C'est ainsi qu'est née l'idée qui allait ensuite devenir Letramduweb.com.

Lorsqu'un de mes amis m'a demandé si j'accepterais d'héberger ses clients, j'ai compris qu'il était venu le temps de faire un site d'hébergeur web. Alors je m'y suis mise et la première version de letram.com est née avec ses premiers vrais clients. Nous n'avions pas tous les outils qui sont accessibles aujourd'hui et je n'ai pas eu à chercher mes premiers clients, ils m'ont été référés par des amis à qui je rendais service. L'affiliation n'existait pas encore à cette époque.

Je devais passer des heures à surveiller mon écran pour pouvoir répondre aux demandes des clients. J'en ai passé des nuits blanches ! Les serveurs étaient rarement attaqués parce que les pirates étaient très peu nombreux et s'intéressaient beaucoup plus aux sites gouvernementaux qu'aux hébergeurs web. C'était le bon temps !

Le support client se faisait soit par courriel, soit par l'application Pow-Wow, ancienne application ressemblant un peu à Skype et à MSN sauf qu'elle permettait de communiquer facilement par écrit avec plusieurs personnes et les prendre en charge pour leur faire visiter les sites que nous visitons.

Cette capacité de visiter plusieurs sites en groupe m'a donné la possibilité de former bien des gens en les amenant voir différents sites tout en les commentant par écrit.

Mes premiers revenus sont donc arrivés par ce service d'hébergement web né presque par accident. Les paiements étaient faits via transfert bancaire ou chèque. Dès l'arrivée de Paypal, le chiffre d'affaires a littéralement explosé puisque nous pouvions enfin prendre en charge des clients d'outre-mer.

Je n'ai jamais voulu investir sur des campagnes de publicité, car je n'avais pas du tout envie de me retrouver avec des milliers d'inconnus comme clients et ne plus pouvoir leur donner le service de qualité et personnalisé auquel je tenais. C'est pourquoi j'ai volontairement restreint le développement de letramduweb.com pour permettre que la gestion client se fasse « entre amis ».

Aujourd'hui il serait difficile de lancer un service d'hébergement web de cette manière, sans être revendeur pour un autre hébergeur. Mais il y a tellement de scripts formidables pour se lancer en affaires avec un site de service qui rapporte des revenus fixes à chaque mois, que je vous invite fortement à faire des recherches dans ce sens et à foncer sans hésiter.

Il est encore possible aujourd'hui de lancer une entreprise en ligne avec un investissement aussi minime que le coût de votre hébergement web, un nom de domaine et un abonnement à un service d'autorépondeur. Votre plus gros investissement devra être fait sur vous, sur vos connaissances. Vous aurez à apprendre à gérer votre entreprise, corriger les problèmes ou découvrir les bonnes personnes pouvant le faire pour vous à coût raisonnable.

Il y a encore plein de scripts offerts en version gratuite pour un petit groupe de clients. Ensuite, quand la phase de tests sera terminée, vous pourrez réserver une portion de vos revenus pour acheter la version Pro et vous lancer définitivement à l'assaut du marché francophone.

N'hésitez plus de grâce !

Cherchez des scripts sur des sites professionnels, testez-les et n'hésitez pas à me contacter si vous avez besoin de quelques conseils. Je suis très accessible selon mes disponibilités. Alors Skypez-moi : sylviaflamme777

Soyez bref et précis s.v.p. et je ferai de mon mieux pour vous aider à faire vos premiers euros en ligne rapidement.

Je connais presque tous mes clients et, grâce à l'aide des outils très perfectionnés d'aujourd'hui, je suis en mesure de les suivre et de les supporter de très près. Le personnel qui travaille avec moi sait à quel point il est important de toujours se souvenir que c'est une personne et non un client qui est à l'autre bout de l'écran. Chaque personne a des émotions, des soucis, des besoins qu'un client ne laisse pas paraître. Il faut donc parler à la personne avant de penser communiquer avec le client.

Depuis ce temps, l'entreprise a beaucoup progressé et c'est toujours un plaisir d'accueillir des

gens qui se lancent pour la toute première fois en affaires sur le web. J'aime les aider quand c'est possible en leur préparant des formations sur mesure ou des rapports qu'ils peuvent télécharger gratuitement sur le site.

Mon rêve est de faire partie des personnes qui auront fait en sorte que vous, ami lecteur de cet article, vous connaissiez à votre tour le grand bonheur d'être autonome financièrement sans plus jamais devoir baisser la tête devant un patron coriace.

Sylvie Laflamme

<http://www.hebergementsitepascher.com>

<http://www.petitdejavecsylvie.com>

<http://www.jvfrancophone.com>

*Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" organisé par le blog **Blogueur Pro** d'Olivier Roland. Si ce billet vous a plu, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **j'ai apprécié cet article** !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet ??

Par **Ivan Greindl** de <http://pourtrecouple.com/blog.html>

Aujourd'hui, à l'occasion d'un "événement inter-blogueurs", m'est posée une question intéressante, bien loin des sujets habituellement abordés sur ce blog : « **Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet ??** »

Oh, mais c'est très simple : chirurgien-dentiste, j'ai dû me résoudre, pour raison de santé, à une retraite anticipée ; je l'ai voulue active et si possible... utile.

L'éventail étendu d'erreurs (plus ou moins involontaires) commises au long de ma vie conjugale m'a permis d'en tirer quelques enseignements. J'ai souhaité les faire partager : tant de couples, autour de nous, ont besoin d'un petit coup de pouce ! Ils traversent ces difficultés que nous connaissons tous, – toujours les mêmes, sous toutes les latitudes, dans toutes les cultures.

Lesquelles ?

Le manque de communication ; la routine ; l'indifférence, l'absence d'attention : après un temps, on ne s'intéresse plus trop à l'autre, on oublie de le ou la valoriser ; on ne fait plus d'activités ensemble, on ne partage plus assez ; on ne se fait plus confiance. *Etc.*

Les premières personnes que j'ai eu la chance de pouvoir aider, en les écoutant, m'ont bientôt persuadé "d'écrire quelque chose" sur le sujet et de le diffuser, par exemple sur le Net. Mais en 2000, n'existaient pas encore les multiples facilités dont disposent aujourd'hui les apprentis internautes.

Sans fonds propres pour confier le travail à une société spécialisée, restait une seule solution, "aller au charbon". Apprendre le langage html, les rudiments de marketing et le mystérieux fonctionnement du réseau Internet, afin de monter un site cohérent, ne fut pas une mince affaire. Pas de *Wordpress*, à l'époque ; pas de vidéo digitale ; aucun éditeur WYSIWYG pour structurer un site ou un blog ; aucun logiciel spécialisé de montage, etc. Bref, la construction d'un site demandait "quelques efforts", – d'autant que je le voulais en trois langues.

Mes "loisirs" pendant ce temps ?

Écrire en parallèle, un *ebook* sur mon sujet favori, l'aide aux couples "en panne", et répondre, dans le cadre du blog attendant au site, aux emails de nombreux surfeurs, soucieux de trouver des solutions à propos de leur situation personnelle.

D'année en année, grâce au classement amical de Google, Yahoo, MSN et autres, mon petit site amateur et son blog ont franchi modestement le cap des cinq cents visites quotidiennes. Incroyable mais vrai, elles proviennent de pas moins de 200 pays. L'*ebook*, régulièrement mis à jour et complété (en FR, ENG, ESP), connut un succès croissant, comme tous les produits

personnels créés avec persévérance et possédant du "contenu", selon l'expression consacrée. Quelques affiliations, quelques publicités ont contribué à étoffer ces rentrées mais soyons réalistes, pour retirer un vrai revenu de ces à-côtés, il faut justifier d'un très gros trafic et y consacrer beaucoup, *beaucoup* de temps : rédiger des articles, faire des recherches, effectuer des mises en page, bref tout un travail de webmaster, en plus du reste.

Mais rassurez-vous, si un "p'tit vieux" peut gagner sa vie sur Internet, *vous aussi* pouvez y arriver : faire bénéficier les autres de vos connaissances personnelles dans un domaine particulier ; faire connaître vos créations ; diffuser vos produits ou ceux d'autres personnes, eh bien, tout ceci est également à *votre* portée. Bien sûr, vous réalisez comme il est stimulant de *créer* quelque chose, bien à soi : ça vous donne des ailes, – tellement plus que se limiter aux aller-retour obligés vers un boulot sans grand intérêt, toute motivation à la longue estompée par la routine...

Bonne chance, croyez-moi, vous aussi pouvez ajouter du pep à votre vie !

Ce billet participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" qui est organisé par le blog "[Blogueur Pro](#)". Si vous avez aimé ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : "[j'ai apprécié cet article](#)".

Gagner de l'argent sur internet quand on a une activité à côté

Par Nathalie Cariou de [Le secret de l'argent et de la richesse](#)



Dès que j'ai commencé à m'intéresser à la liberté financière, j'ai tout de suite compris qu'internet était une des voix royales pour y accéder. Pourquoi ? Parce que si l'argent est fait pour circuler ... Internet est l'autoroute sur lequel il peut circuler sans limitation de vitesse !

Néanmoins, il y a un pas (et souvent un pas de géant !) entre l'intention et la réalisation.

Bien qu'ayant l'intuition forte qu'Internet était l'une des voies vers la liberté financière, je n'avais encore que très timidement mis les pieds dans cet univers ([un blog institutionnel](#) me permettant de transmettre à mes clients les dates de mes conférences ou de mes formations) lorsque j'ai assisté à mon premier vrai séminaire de « marketing internet ». Souvenir, souvenir !

C'était un séminaire d'une journée, en mai 2009 si ma mémoire est bonne. Organisé dans un hôtel un peu chic d'une banlieue un peu éloignée et non moins fréquentée : Marne la Vallée. J'y avais été conviée par une amie (bien plus à la pointe que moi concernant internet et ses débouchés financiers) sans savoir du tout où je mettais les pieds. Nous étions une cinquantaine de personnes dans la salle dont je ne garde qu'un lointain souvenir : âges divers, plus d'hommes que de femmes ... Des participants qui ne me semblaient pas beaucoup plus avancés que moi côté marketing internet, des néophytes venus là pour en savoir plus, pour apprendre les secrets, dans l'espoir de pouvoir rapidement gagner de l'argent grâce à ce « système magique ».

Ce dont je me souviens parfaitement, par contre, c'est du formateur. 25 ans, style décontracté, expert dans son domaine ... et millionnaire !

De quoi se sentir passablement attardée – j'avais alors une quarantaine d'année – et encore beaucoup à apprendre ! Qu'avais-je bien pu faire de toutes ces années pendant que ce monsieur lançait projet après projet sur internet ?

Cela me semble aujourd'hui presque surréaliste bien sûr, mais c'était la première fois que j'entendais des mots tels que « page de capture » ; « lettre de vente » ; « auto-répondeur » ; « partenaires » ; « taux de conversion » ou « générateur de mots clefs ». Autant de concepts

et de mots totalement inconnus de moi avant ce jour. J'ai sûrement compris ce jour-là un peu de ce que ressentirait un dinosaure atterrissant brusquement sur un quai du RER parisien à l'heure de pointe !

Outre ces mots merveilleux qui m'ouvraient un champ d'investigation encore inconnu de moi, je suis repartie de cette journée avec quelques certitudes :

La première : je n'avais plus de temps à perdre. Puisque j'avais depuis quelques temps déjà défini mon positionnement – être celle qui ouvrirait aux apprentis millionnaires les portes de la liberté financière, en leur apprenant les bases d'une richesse légère et connectée ; être l'alchimiste de l'argent – il était plus que temps que j'ajoute internet à ma panoplie d'outils. Pour mon usage personnel d'abord, mais aussi pour le plus grand bénéfice de mes clients. Notre formateur d'un jour avait su nous faire rire en racontant que « si vous ne le faites pas, un autre le fera à votre place. Et l'autre, moi, je ne l'aime pas ! ». Et c'est ce qui me pendait au nez si je continuais à reculer sans fin mon entrée dans le monde d'internet. Faute de temps principalement mais aussi faute du savoir-faire parfait !

Deuxième certitude : pas question de gagner quelques euros par mois à coup de publicité Adsense. L'enjeu n'était pas assez motivant pour que je me lance. Et je n'avais effectivement qu'assez peu de temps à consacrer à mon business internet, étant par ailleurs occupée à développer mon business « dans la vraie vie ». Pour tout dire, l'affiliation me semblait encore un peu trop obscure pour que je me lance – et compte tenu de mon parcours, la solution de « facilité » consistait plutôt à lancer mon propre produit.

Troisième et dernière certitude : je n'arriverais à me lancer sur Internet qu'en mettant de côté mon penchant naturel à la perfectionnisme. Pour ceux et celles qui ne connaissent pas cette maladie – les bienheureux ! – il s'agit d'une inflammation du perfectionnisme qui conduit généralement les personnes qui en sont porteuses à l'impossibilité d'agir tant que les choses ne sont pas parfaites ... les symptômes de cette maladie sont en particulier : les nœuds dans le cerveau, les angoisses (nocturnes de préférence), beaucoup d'énergie investie à produire et un immobilisme plus ou moins total. Donc, j'avais bien compris de ma première journée d'immersion dans l'univers d'internet qu'il ne s'agissait pas d'avoir le plus beau produit du monde mais d'avoir un produit qui se vende !

Fort de ces trois décisions :

Agir immédiatement

Créer mon produit

Oublier la perfection

je m'empressais, dès le lendemain, de m'abonner à mon auto-répondeur préféré (Getresponse pour ne pas le nommer ... Aweber étant encore un poil compliqué pour moi à l'époque) et de créer mon premier formulaire de capture, que j'intégrais à mon blog existant.

Avec à la clef un cadeau (« mes 7 conseils de prospérité ») que je trouve d'ailleurs toujours assez pertinent quelques 3 ans plus tard.

Quelques semaines plus tard, remarquez bien que je n'avais toujours pas gagné un seul Euro grâce à mon blog ! Mais je commençais à engranger les adresses mail qui constitueraient bientôt ma première mailing liste ! Et j'étais assez fière de moi. Moins par l'étendu de mes résultats que par tout ce que j'avais appris en si peu de temps ! Quant à mes résultats financiers, ils auraient difficilement pu être positifs puisque je n'avais toujours pas de produit à proposer.

Heureusement, nous approchions de l'été. Et de la période dite des « grandes vacances », où je dispose, comme la plupart d'entre vous, de plus de temps, l'ensemble de l'activité économique française tournant au ralenti, les clients partant en vacances, etc.

Je me suis dit, alors, qu'il était plus que temps que je me mette à ce projet qui me trottait dans la tête depuis si longtemps : à savoir, écrire un livre.

Le sujet était évident : ce serait l'apprentissage de la richesse et de la liberté financière. Le mode de commercialisation (qui m'avait longtemps bloqué) était désormais clair : ce serait un ebook que je proposerais à ma mailing liste. Nous étions en 2009 et le kindle n'en était qu'à ses débuts ! Quant au temps nécessaire pour écrire, et bien, un peu de discipline estivale (levée tous les jours à 5 heures du mat ; deux ou trois tranches de travail par jour) me permettrait d'abattre pendant l'été le plus gros du travail. J'avais acheté un ebook sur « comment écrire un ebook » – un investissement que je n'ai jamais regretté d'ailleurs ! ... C'était parti pour une nouvelle aventure marketing et littéraire.

A l'issue des vacances, je disposais non pas d'un mais de trois ebooks, que je pouvais proposer à mes clients sous le titre « Le secret de l'Argent – Mode d'emploi pour futurs millionnaires ». Restait à les vendre ... ce que j'ai fait ... assez timidement en définitive.

Un peu par manque de temps ; un peu par stratégie (il est parfois plus intéressant de viser le moyen terme, quitte à renoncer momentanément à quelque profit ... et c'est pourquoi j'ai sauté sur l'occasion d'avoir les deux premiers volumes du Secret de l'Argent publiés aux Editions Jouvence) ; un peu parce que, une fois ma mailing liste constituée, il était aussi « facile » de lui vendre mes séminaires qu'un ebook. Conclusion ? Le plus dur a certainement été de me lancer. D'entrer dans la logique du marketing internet et de faire le nécessaire pour créer ma liste. Le fait d'avoir une activité en « live » à côté de mon activité internet est une spécificité à laquelle je tiens mais qui n'a pas eu que des avantages : moins de temps pour l'une et l'autre des activités et donc un développement de mon activité internet un peu plus long que prévu. Grâce aux ebooks, puis au programme en ligne Richesse et Liberté, je peux dire aujourd'hui que la part de mon activité découlant directement d'internet représente une place de plus en plus importante dans mon chiffre d'affaires. Mais nourrit également mon activité off line : conférences, séminaires ou programmes VIP. Ce qui me pose d'ailleurs un sérieux problème pour calculer la rentabilité de ma liste : probablement 20 Euros par abonné en 2010-2011 ; 40 Euros en 2011-2012 et si tout va bien un peu plus en 2012-2013 ! - mais me permet de grandir tous les jours un peu plus dans le monde virtuel et le monde réel. Et après tout, qu'est-ce qui compte le plus ? Compter ou se développer ?

Ce billet concourt à l'évènement inter-blogueurs Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet" qui est organisé par le blog [Blogueur Pro](#) d'Olivier Roland. Si ce billet vous a plu, je vous remercie de cliquer sur ce lien : [j'aime cet article](#) !

Gagner ses premiers euros sur Internet est grisant mais nécessite de savoir garder la tête froide

Par **Chrystèle Bourély** de **www.mon-blog-juridique.com**

Qui n'a jamais rêvé de gagner de l'argent sur Internet ?

De nos jours, ce rêve peut devenir **une réalité**.

Laissez-moi vous en parler.

En décembre dernier, 15 jours seulement après avoir obtenu mon **Doctorat en droit privé** et sciences criminelles, j'ai été sollicitée par email par un éditeur, pour donner mon autorisation pour la **publication de ma thèse en livre broché** et pour sa diffusion sur des sites Internet tels qu'Amazon.

C'est ainsi que j'espère pouvoir bientôt percevoir **mes premiers revenus**, au titre de droits d'auteur. Vous ne le savez peut-être pas mais les droits d'auteurs, qui sont calculés au nombre de livres vendus et versés en pourcentage de la valeur hors taxe du livre, ne sont acquittés qu'**une fois par an**, à partir d'un relevé d'un compte établi par l'éditeur.

Mes 1ers euros restent donc pour le moment des « **euros virtuels** » !

Depuis 6 mois, je me suis lancée dans la blogosphère avec la création de mon 1er blog « **nuits-sans-stress.com** », suivi du blog « **[tout savoir sur les chats](#)** », sur lequel j'ai fait un lien vers mon livre (sur ma page « A propos »). Tout le monde connaît le **système de l'affiliation**, qui permet de percevoir une commission sur chaque livre vendu. Vu la spécificité du sujet de ma thèse (le médicament vétérinaire), je ne pense pas que je vendrais ne serait-ce qu'un seul exemplaire de mon livre via mon blog. Si j'ai tenu à publier ce lien, c'est avant tout pour démontrer mon expertise.

Un autre moyen de gagner de l'argent sur Internet, qui est **à la portée de tous**, à condition, toutefois, d'être un fêru de lecture, c'est la revente de ses **livres**.

Devant la pile d'ouvrages qui remplissaient inutilement ma bibliothèque, j'ai décidé de faire le tri et de mettre en vente sur le site Amazon, les livres qui ne m'intéressaient plus.

Ce livre est la version de Oxana du blog **<http://info-business-en-ligne.com>**

Vous n'allez peut-être pas me croire mais en seulement quelques mois, j'ai obtenu **plus de 200 euros** grâce à la **revente de mes livres**. Dans les bonnes périodes, je vends en moyenne **2 livres par semaine**. Pour vous donner un exemple, le dernier en date s'est vendu en à peine une heure après sa mise en vente !

Je sens que j'ai attiré votre curiosité ...

Une précision préalable importante : si vous souhaitez avoir et conserver une bonne réputation en tant que vendeur sur le site Amazon, il vous faut **être totalement honnête** vis-à-vis de vos acheteurs potentiels. Il est très important de donner une **correcte évaluation** de l'état de vos livres, lors de leur mise en vente : « *d'occasion, comme neuf* », « *d'occasion, très bon* », « *d'occasion, bon* ».

Mon premier conseil :

Ne mettez en vente que les livres qui ne sont pas proposés par 50 autres vendeurs et qui peuvent être vendus à **plus de 10 euros**, à défaut de quoi la vente perd totalement de son intérêt (vu le tarif d'expédition par la Poste : 3,5 à 4,5 euros, pour une livraison au format « Mini Max »).

Votre objectif est de parvenir à **vendre rapidement** vos bouquins, donc inutile de mettre en vente un livre qui n'a aucune chance de trouver acquéreur !

Mon second conseil :

Pour la même raison, je préfère baisser un peu le prix par rapport à ceux proposés par mes concurrents, afin d'être quasi certaine de vendre mon livre.

Par rapport au prix d'un livre neuf, l'acheteur qui achète un livre d'occasion doit généralement déboursier **2,99 euros** pour la livraison (ayant adhéré à la formule premium, qui permet de recevoir un bien sur Amazon en 24h, je n'ai jamais à payer les frais de livraison). Je me mets à la place de l'acheteur quand je propose un livre à la vente sur le site : je baisse mon prix pour qu'il soit inférieur au tarif du livre neuf, déduit des frais d'envoi.

En moyenne, j'ai vendu mes livres **de 10 à ... 70 euros TTC**.

Le livre que j'ai réussi à vendre à **70 euros** était un « *Guide de l'élevage félin* », que j'avais

reçu gratuitement par la société éditrice, une entreprise de « petfood » (aliments pour chats et chiens), à l'époque où j'exerçais un élevage de chats persans conventionné sous cette marque d'aliments. Cet ouvrage étant épuisé (l'entreprise ne l'édite plus) et le seul livre disponible sur le site étant vendu à **150 euros**, le mien s'était **vendu comme du « petit pain »** !

Ce qui est génial avec cette méthode de revente de livres, c'est que l'on peut continuer ainsi à **satisfaire sa passion pour la lecture**, sans déboursier un seul centime d'euros ! Je peux continuer à **m'acheter régulièrement des livres**, sur des sujets qui m'intéressent et qui peuvent m'inspirer **de nouveaux articles pour mes blogs**.

J'imagine qu'en tant que **blogueur débutant**, vous avez forcément déjà songé à concevoir, au moins dans un avenir plus ou moins proche, votre propre produit numérique (Ebook ou formation).

Gagner ses 1ers euros sur Internet est réellement grisant !

Mais **attention à savoir garder la tête froide** : ne soyez pas trop pressé de faire fortune grâce à votre blog. Devenir blogueur professionnel nécessite de **respecter la réglementation**, notamment celle applicable à la vente à distance.

Avouez que cela serait vraiment dommage de perdre vos premiers euros, si durement gagnés, tout simplement parce que vous auriez été condamné à verser une **amende** à l'Etat, voire aussi des **dommages-intérêts** à un consommateur mécontent, pour avoir fait l'usage d'une **pratique commerciale trompeuse**.

Si vous n'avez jamais entendu parler de la liste des **22 pratiques commerciales déloyales trompeuses** (**article L 121-1-1 du code de la consommation**), je ne saurais que trop vous conseiller d'**aller visiter**, **au plus vite**, [mon blog juridique](#).

Cet article participe à l'évènement "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par [Blogueur Pro](#). Si cet article vous a plu, je vous remercie de cliquer sur ce lien : [j'apprécie cet article](#) !

3 actions pour gagner de l'argent rapidement avec votre blog

Par Marie-Eve Mouillard de Les Doigts dans le Net



Je vous propose dans cet article les trois premières actions que j'ai mise en place dans les 6 premiers mois de mon blog, pour gagner de l'argent. Découvrez ce que j'en ai appris et comment vous en inspirer.

Le blog comme **moyen de communication** s'impose comme une évidence. D'ailleurs, c'est le rôle qu'on lui réserve dans la conscience populaire.

Le blog comme **source de revenu** est une réalité plus difficile à imaginer, et à concrétiser.

Comment un blog peut-il générer des rentrées d'argent ?

Il existe bien des moyens de générer de l'argent avec un blog. Certains sont difficiles, d'autres beaucoup plus simples, du moins en **apparence**.

J'en ai testé 3. Je vous explique **comment les mettre en place** et ce que j'en ai appris (et gagné 😊).

Solution n°1: Promouvoir un produit dans un article

Le principe

Il s'agit d'écrire un article en vantant **les mérites d'un produit** que l'on utilise afin d'inciter vos lecteurs à l'acheter via **votre lien d'affiliation**, grâce auquel vous toucherez une commission.

En soi, l'idée est séduisante et correspond bien à mon approche: on se base sur son expérience

pour conseiller **honnêtement**.

L'utilisation de lien d'affiliation n'augmente pas le prix payé par l'internaute: tout le monde est gagnant.

Comment s'y prendre ?

Choisir un produit **que l'on connaît**

Présenter le produit et détailler avantages et inconvénients

Apporter, par la force de son expérience, **une valeur ajoutée**: un tutoriel, un coaching, des **astuces**...

Proposer d'acheter le produit en passant par votre lien d'affiliation

Retour d'expérience

Tout d'abord, sachez que vos gains seront proportionnels à votre trafic et à votre autorité (il faut d'abord obtenir la confiance de vos visiteurs avant de pouvoir les conseiller).

Dans mon cas, j'ai écrit **cet article sur SG-Autorépondeur** dans les premières semaines de vie de mon blog, ce qui traduit une certaine impatience, et surtout, le désir de « tenter le coup » plus qu'une réelle stratégie de monétisation.

J'ai écrit cet article **sans avoir une réelle connaissance du produit** (que je venais d'acquérir). Ma valeur ajoutée est donc très faible, voire quasi-nulle.

Par conséquent, et sans surprise, cet article a généré une seule vente, par un blogueur que je connaissais.

Mes gains

30% de 9.97€ par mois pendant un an, soit 36€ au total (ce qui n'est pas si mal quand on y pense).

Amélioration à apporter :

- Promouvoir un produit sur lequel j'ai une vraie expérience.
- Attendre d'avoir une certaine autorité avant de conseiller.

Solution n°2: Mettre en place une bannière publicitaire

Le principe

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

Il s'agit de placer bien en vu une publicité pour un produit donné. Le produit doit répondre directement à un **besoin** de vos visiteurs et concerner votre thématique.

Comment s'y prendre ?

- Choisissez un produit **qui se vend bien**
- Créez vous-même une bannière ou utilisez-celle fournie par le créateur du produit
- Mettez là sur votre blog
- Attendez les clics et les ventes !

Retour d'expérience

J'ai choisi pour cette technique deux produits de WebmarketingJunkie dont l'un que j'avais **moi-même** acheté.

C'est par celui-là que j'ai commencé. Ce qui m'a décidé ? Avoir été **séduite** par la page de vente. Si elle a marché sur moi, pourquoi pas sur un autre ?

J'ai créé ma propre bannière (je suis pourtant nulle en graphisme), je l'ai placé, j'ai attendu.

Et rien ne s'est passé !

Deux mois plus tard, j'ai tenté avec la bannière « officielle », puis avec un autre produit.

Aucun changement.

Mes gains

0€. Facile à calculer. 😊

Amélioration

Ce type de monétisation ne laisse place à aucun argumentaire sinon la page de vente elle-même. Ma valeur ajoutée est donc inexistante.

Pour inciter les visiteurs à cliquer sur cette bannière, j'aurais pu jouer sur **son emplacement**. J'aurais dû placer la bannière dans le corps des articles plutôt que dans la « sidebar » (colonne latérale).

Oui mais ça, c'est sacrilège pour moi ! **Aucune** pub ne doit venir **perturber la lecture** de mes

chers visiteurs.

J'ai donc abandonné ce moyen de monétisation, trop éloigné de ma philosophie.

Solution n°3: Créer (à moindre effort) une liste de diffusion sur un sujet annexe et leur vendre un produit.

Le principe

Il s'agit d'acquérir un pack d'affiliation « tout prêt » qui vous promet de constituer une liste (d'emails) de personnes intéressées par un sujet donné, et de leur vendre un produit au final.

Comment s'y prendre ?

- **Acheter le pack** constitué de : un produit à donner, une séquences de x emails de relance, un produit à vendre (avec droits de revente) et le matériel de promotion: bannière, photo du produit, page de vente, page de capture...
- Offrir un produit sur un sujet donné **en l'échange d'une adresse email**
- Apporter **gratuitement** à ces personnes de nouvelles informations sur le sujet (pour maintenir leur attention), grâce à une séquence d'emails automatiques pseudo-personnalisés (seul le prénom est personnalisé) envoyées par votre auto-répondeur
- Glisser dans quelques uns de ces emails une **invitation à acquérir un produit**

Retour d'expérience

Je vous le dit sans détour, c'est la technique de monétisation dont je garde **le plus mauvais souvenir**.

- impression d'avoir **menti** à mes abonnés en entretenant une relation avec eux complètement artificielle (car les mails automatiques n'étaient pas de moi). J'avais pourtant réécrits ces emails pour me les approprier, mais ça n'a pas été suffisant pour tromper mon intégrité et mon estime personnelle.
- impression d'avoir **harcelé** mes abonnés avec des anecdotes ultra-connues, alors que je devais leur apporter une information originale et à la hauteur de leur confiance
- sentiment de **gâchis** (de leur confiance, de leur implication, de mon temps)
- **culpabilité** d'avoir cédé à l'appât du gain en dépit d'un manque de cohérence avec mon approche générale (malgré un produit final très bon)

Mes gains

Le harcèlement organisé m'a rapporté deux ventes, soit 38€. Ajoutez-y deux plaintes, retirez

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

le prix initial du pack prêt-à-l'emploi et vous obtiendrez une **grosse perte de temps**.

Amélioration

Je n'ai rien contre le principe général.

Constituer une liste de diffusion est l'un des objectifs **premiers** de tout blogueur. Mais je pense qu'il est important de **personnaliser** tout le processus afin de rester **cohérent** avec sa personnalité, sa thématique et son approche.

L'automatisation est essentielle pour gérer un site ou un blog, je n'ai aucun doute là-dessus. J'en utilise d'ailleurs sur ma liste de diffusion officielle. Mais je ne pense pas qu'acheter un pack **tout fait** colle avec **tous** les blogueurs.

En Juin, j'ai décidé de changer de politique, j'ai parlé dans **l'un des bilans mensuels** où j'expose mes statistiques et fait le point sur les actions mis en place. Voici comment j'ai repris le principe:

- Les abonnés à mon blog reçoivent une séquence automatique de 12 emails (sur plus d'un mois) après leur inscription. Il s'agit d'une **mini-formation** à l'attention des webmasters, composée de 12 actions pour améliorer un site web.
- Je les préviens **avant** leur inscription, de façon à ce qu'ils s'inscrivent en toute conscience. Je leur présente les bénéfices à recevoir et appliquer ces 12 conseils. Ils ont tous été écrits par mes petites mains, dans un souci d'apporter **un vrai plus** à mes abonnés, basé sur mon expérience.
- Par la suite, ils continuent de recevoir des mails de notifications à chaque fois qu'un article est publié et deviennent **membre** du blog (les membres ont accès à **des cadeaux et des outils**).

Pour l'instant, je ne vends rien. Mais il est prévu que je sorte **mon propre produit**. J'utiliserai cette liste pour cela.

En conclusion

Olivier Roland nous explique que **trois piliers** sont nécessaires pour construire un blog à succès : l'autorité, le trafic et la relation.

Aux vues de mes expériences, je pense que la monétisation ne peut venir **qu'après**.

Je suis donc revenue aux **sources**: fournir des articles de **qualité**, faire connaître mon blog et me rapprocher de mes lecteurs pour mieux comprendre leurs **besoins**. Je pourrais ainsi travailler sur mon propre produit pour y **répondre**.

Gagner de l'argent **en apportant de la valeur** dans ce monde, n'est-ce pas le but de **tout**

entrepreneur?

*Cet article participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par **Blogueur Pro**  d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : **j'ai apprécié cet article** !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur le net et comment vous pouvez en faire autant.

Par **Nicole Devosse** de [Concrétise Enfin Tes Rêves](#)



Alors que je souhaitais travailler depuis chez moi et organiser mes journées sans la pression d'un patron, je me demandais que faire et surtout comment faire. J'ai alors commencé à fouiller sur internet pour trouver des idées et des moyens pour parvenir à mes fins.

C'est comme ça que peu à peu j'ai découvert qu'il est possible de gagner de l'argent sur internet mais là encore je ne savais ni quoi, ni comment vendre.

J'ai vite découvert, que les promesses faites par de nombreux vendeurs qui annoncent qu'il suffit de quelques heures pour démarrer une activité sur le net et commencer à gagner de l'argent étaient des leurres dans lesquels je me suis laissée prendre. J'ai donc décidé d'entamer une formation qui me guiderait pas à pas sur ce chemin délicat qu'est internet.

Une formation qui m'a coûté bien cher (près de 3000 €) et qui ne m'a pas rapporté un seul sous ! Mais qui a eu l'avantage de me former et de m'apprendre toutes les techniques de vente, de marketing, d'utilisation d'un auto-répondeur, et de me familiariser avec ce monde impressionnant qu'est internet aujourd'hui.

Fort de tout ce bagage, j'ai compris que vendre n'était pas simple ! Quoi, pas simple ? En fait, c'est simple mais il suffisait juste de me dire et de me donner les bonnes clés. J'ai commencé avec un premier site **d'ebook gratuits** dans lequel j'ai réussi peu à peu à récolter des adresses email et mis quelques publicités Adsense qui ne me rapportaient, au départ, pas un sous.

J'ai étudié les stratégies que Google propose à ceux qui insèrent leurs publicités (et c'est gratuit) et j'ai enfin réussi à gagner mes premiers euros. Je suis parvenue avec seulement 2 sites à gagner jusqu'à 80 € par mois juste en publicités Adsense. D'accord ce n'était pas encore le top, mais je commençais à « gagner » de l'argent. C'est alors que mon courage a grandi et que j'ai eu envie d'en faire plus et de gagner plus.

Je me suis formée sur le système de vente avec l'affiliation et j'ai continué à gagner quelques euros de plus. Avec le temps j'ai surtout compris qu'il ne faut pas se disperser mais au contraire se « canaliser » sur un thème à la fois. Bien se spécialiser. Et quand la machine est rôdée, qu'elle tourne presque toute seule, il est alors possible de se tourner vers une autre idée. Mais le plus efficace est de surtout bien se centrer sur UN SUJET A LA FOIS.

Les auto-répondeurs pour cela sont d'une aide précieuse car ils permettent de mettre en place des séquences d'emails que le prospect reçoit et qui peut, quand il a enfin confiance en nous, commencer à acheter quelque chose qu'on lui propose. Mais attention à ne pas le « harceler » pour ne pas risquer de le perdre, les gens sont envahis par des emails en tout genre, il faut donc toujours faire attention à ce que le prospect reçoive un email de qualité qu'il attendra alors avec impatience.

Si vous aussi vous souhaitez gagner quelques euros de plus par mois, il ne suffit donc pas de créer un site et d'attendre que tout arrive sur un plateau d'argent, bien au contraire, pour gagner de l'argent il faut surtout gagner la confiance des prospects.

Aujourd'hui j'ai un blog qui me correspond vraiment et pour lequel je mets toute mon énergie, j'ai créé un mensuel « **Concrétise enfin tes rêves** » qui est publié sur papier et PDF. Demain, j'ai pour projet de faire des « hors-séries » payants qui seront en lien direct avec ce mensuel.

Je vous souhaite tout le meilleur et un succès toujours grandissant.

Amicalement, Nicole

*Ce billet concourt à l'évènement interblogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par le blog **Blogueur Pro**. Si vous avez apprécié cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : **j'ai apprécié cet article** !*

Gagner 1100 euros par mois avec AdSense

Par **Renaud** de [Niche sur internet](#)



Parmi toutes les façons de générer un revenu grâce à Internet, j'ai choisi AdSense et les sites de niche. Ayant commencé il y a tout juste un an, je gagne actuellement **1100 € par mois avec 13 petits sites**. Ce revenu est uniquement généré via Google AdSense.

Le début a été très modeste puisque le tout premier gain mensuel (septembre 2011) était de seulement 6,32 € avec deux sites. Au cours de l'année écoulée j'ai consacré l'équivalent de 4 à 5 heures par semaine à la découverte de cette nouvelle source de revenu, puis à la recherche des niches et à la construction des sites. L'apprentissage a pris du temps et l'expérience me permet maintenant de créer un site complet (c'est-à-dire avec un contenu de base) en 2 heures environ.

En ce qui me concerne, l'essentiel du travail consiste maintenant à rechercher des niches sur Internet. Fondamentalement, il s'agit de construire des sites fortement associés à des mots clés profitables. Le but est de réussir à placer facilement le site de niche au sommet de la première page Google pour ce mot clé.



Un **mot clé profitable** répond à plusieurs critères :

- il est utilisé dans les recherches Google au moins 1000 fois par mois
- il a une forte concurrence entre les annonceurs publicitaires
- il génère un coût par click d'au moins 1 €
- la première page de résultats Google contient des sites peu optimisés pour ce mot clé (c'est-à-dire qu'il est possible de placer le nouveau site de niche en haut de cette première page Google)

D'expérience, avec ces critères, un site peut vous rapporter de 10€/mois à 400€/mois via AdSense. Un site de niche créé nécessite très peu de maintenance, il génère donc un **revenu passif** et vous pouvez passer à la création du site suivant. Il n'y a pas de limite, si ce n'est votre capacité à trouver les mots clés profitables.

Le choix du mot clé est essentiel, il est par exemple inutile d'aller chasser dans les mots clés relatifs aux assurances. Bien qu'un click AdSense rapporte plusieurs euros, il n'est pas raisonnable d'espérer se retrouver numéro un dans Google pour ces mots clés.

Côté coût, un site représente une dépense d'environ 10€ par an pour le nom de domaine. Pour l'hébergement, il faut compter environ 4€/mois, et ce, pour un nombre illimité de sites.

*Mon **bilan financier** est donc simple : 1100 €/mois de revenu AdSense pour 13 sites qui me coutent environ 15€/mois.*

Le processus de création d'un site générant du revenu via AdSense se résume comme suit :

- trouver un mot clé profitable via les outils Google (entre autre le générateur de mots clés de Google Adwords)
- enregistrer le nom de domaine lié au mot clé (de préférence un nom en « .com »)
- héberger le site, puis installer WordPress et ses extensions adéquates
- alimenter le nouveau site avec du contenu de qualité en rapport avec le mot clé
- promouvoir le site (entre autres choses, à l'aide de liens venant d'autres sites bien cotés par Google)

Après avoir mis en ligne votre niche sur Internet, la patience est de rigueur, il faut attendre environ 3 mois pour découvrir si Google apprécie vraiment votre site et le met en première place. Pendant ce temps vous devez promouvoir votre site de façon ordonnée et éthique.

Pour plus de détails sur le processus de création de niches sur Internet et pour plus d'informations sur [les outils utiles](#) découvrez le site « [niche sur Internet.com](#) »

*Ce billet participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment commencer à gagner de l'argent sur Internet" organisé par le blog **Blogueur Pro**. Si vous avez apprécié ce billet, vous pouvez cliquer sur ce lien : [j'aime cet article](#) !*

Comment tout le monde peut gagner de l'argent sur Internet grâce à l'affiliation ?

Par **Sridar Siva** de [Méthode 3 Corps](#)



Aujourd'hui, j'aimerais partager avec vous, mon parcours de ces dernières semaines et mois, une sorte de bilan de ma petite expérience dans le domaine du blogging 😊

Comment cette Aventure a débuté ?

Pour remonter un peu le temps, et placer le contexte, j'ai longtemps recherché le véritable sens de ma vie, j'ai envie de dire une grande partie de ma vie.

Pendant une grande partie de cette première vie, je ne voyais pas vraiment quel était mon **rôle** ici. Était-ce vraiment celui de prendre la voiture ou les transports le matin, pour me rendre ensuite au travail, et exercer une activité ou une profession qui ne résonnait pas au fond de moi-même ?

Heureusement, les outils de Développement Personnel, et plus particulièrement la méditation (dans mon cas), m'ont permis d'ouvrir les yeux sur ma véritable nature, et celle de mes prochains, ainsi que du rôle que nous avons Tous à jouer ici sur Terre.

Quel est le moyen efficace pour gagner de l'argent sur Internet ?

Lorsque cette deuxième naissance a eu lieu, je me demandais comment apporter ma pierre à l'édifice, comment exprimer ma propre nature, et contribuer à cet immense puzzle qu'est la Vie.

Et puis naturellement, la réponse est venue, il s'agissait de partager l'expérience et les enseignements que j'avais pu tirer de la vie, bien évidemment, ces expériences m'étaient propres...

Il me restait ensuite à trouver de quelle manière j'allais pouvoir le faire, quels allaient être les outils que j'allais utiliser pour m'« exprimer » enfin.

J'avais également en tête de vivre de cela, je veux dire financièrement parlant.

Et puis un jour, je reçois un email de Christian Godefroy (je suis incapable de vous dire

comment il a eu mon adresse 😊), qui m'expliquait qu'il était possible de gagner de l'argent sur Internet, et de générer beaucoup plus de revenus que la moyenne, de façon **honnête**, tout en vivant mieux...

Quelques jours plu tard, je reçois un nouvel email de sa part, avec en pièce jointe, un ebook (livre électronique), celui d'Olivier Roland : « Vivez la vie de vos rêves grâce à votre blog ».

Pour être honnête avec vous, sur le coup, je l'ai vraiment trouvé **Génial**, il était expliqué pas à pas, comment créer son blog, et amener de l'audience, le tout étant gratuit 😊

Il y avait même une partie qui abordait les principes de monétisation.

Encore aujourd'hui, lorsque je le lis, je le trouve vraiment très bien écrit.

En suivant les conseils de cet ebook, je créais mon premier blog, et je faisais de mon mieux pour amener de l'audience.

Je comprenais assez rapidement, que pour « sensibiliser – toucher » un plus grand nombre de personnes, et pour également vivre de cela, j'aurais besoin de me faire accompagner par une formation, un mentor, une personne qui l'avait déjà fait avant moi...

Et puis j'ai choisi de faire partie de la formation et de la communauté « Site à Profits », qui avait été mis en place par Cyrille Kriegel.

A travers des séances de coaching sur la partie marketing, nous avons donné naissance à la [Méthode des 3 Corps](#).

L'équipe de Cyrille, s'est par la suite agrandie, et est devenue la Marketeam, une équipe au grand cœur.

Guillaume Leroy, spécialiste dans le domaine du blogging, s'est ensuite investi dans ce projet, et m'a donné des conseils pour propulser mon blog, notre blog à un autre niveau, le Meilleur reste encore à venir 😊

Merci Guillaume pour ce que tu as fait pour moi...

Qu'est ce que l'Affiliation ?

Il m'a ensuite parlé un peu plus de l'affiliation, qui consiste à recommander des produits sur Internet, et à toucher une commission à chaque fois qu'une personne achète un produit en passant par mon lien.

Imaginez par exemple, un produit que vous avez personnellement testé, et qui vous a apporté de bonnes choses, qui a amélioré le bien-être et la **qualité** de votre vie, est-ce que vous ne prendriez pas le temps de le recommander à vos proches : amis et famille...

Eh ben, c'est exactement ce que nous avons mis en place, et qui m'a permis de gagner mes premiers euros sur Internet.

Personnellement, je pense que cette méthode pour gagner de l'argent sur Internet, est accessible à tout le monde, et même à ceux qui n'ont aucune connaissance technique...

Il suffit simplement de suivre le chemin balisé et que d'autres personnes ont suivi avant vous 😊

La passion, est le véritable moteur...

J'aimerais tout de même vous avertir sur certains points : si vous voulez construire quelque chose sur le long terme, alors il vous faut évoluer dans un domaine qui vous **plaît**, une véritable passion, quelque chose qui donne un véritable sens à votre vie...

Ce que je veux dire, c'est que l'argent ne doit pas être le moteur mais plutôt le moyen qui va vous permettre d'aller encore plus loin.

Vous vous apercevrez au final, que la véritable **récompense**, n'est pas celle de l'argent, mais plutôt des messages de remerciements que vous recevrez, de l'état de bien-être que vous aurez atteint, la paix intérieure...

C'est la nourriture de l'**âme**, et sans doute la plus importante.

Je voudrais en profiter pour remercier toutes les personnes qui ont rendu ce projet possible : Olivier Roland, Cyrille Kriegel, Guillaume Leroy, La Marketeam...

Il y a également beaucoup d'autres personnes, je pense notamment à ma famille, mes amis, et particulièrement mes parents qui m'ont toujours soutenu.

Je vous remercie Sincèrement du fond du Cœur.

Et mes amis les lecteurs, si cela est possible, c'est aussi parce que vous êtes là. MERCI, MERCI, MERCI !

Je vous promets que le Meilleur reste encore à venir 😊

PS : Ce qui est important, ce n'est pas le point d'arrivée mais d'apprécier chaque seconde de la route.

Ce billet participe à l'évènement inter-blogueurs "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" organisé par le blog [Blogueur Pro](#) d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié cet article, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : [j'ai apprécié cet article](#) !

Comment est né Enquête de job

Par Christophe Voirand de [Enquête de job](#)



Voici l'histoire du lancement d'**Enquête de job**, de la réflexion de départ qui m'a poussé à créer un blog jusqu'à aujourd'hui. J'en suis au début de l'aventure (j'ai lancé Enquête de job en avril 2012), et je n'ai pas énormément de temps à y consacrer, passant beaucoup de temps sur mon trajet domicile-travail. Mais avec l'aide d'Olivier Roland de Blogueur-pro (et d'autres également!), je ne désespère pas de parvenir à développer Enquête de job et à le rentabiliser. Mon **objectif** est double avec ce blog : aider les gens dans leur recherche d'emploi évidemment, car je sais quels dégâts peut causer la situation de chômage dans la vie des gens, mais aussi gagner un peu d'argent!

Les prémices de la réflexion

Au tout début, ça devait être un 2007 ou 2008, j'ai acheté le livre d'Olivier Seban, intitulé « Tout le monde mérite d'être riche », par curiosité. Ça a été le déclencheur, un tournant au niveau de mon approche sur « comment gagner de l'argent ». **Comme tout le monde, je pensais qu'il fallait trouver un bon job, et essayer d'avoir le meilleur salaire possible.** Entre autres, Olivier Seban m'a appris qu'il était possible de dissocier son temps de travail de l'argent généré (thématique chère à Olivier Roland aussi!). Il investissait en Bourse et dans l'immobilier, réalisant des coups incroyables. Mais **tout ça me paraissait inaccessible**, réservé à une élite initiée et chevronnée dans ces domaines. Mais l'idée était là, quelque part dans ma tête, et allait faire son chemin.

Le tournant

J'ai donc lu pas mal de pages et parcouru pas mal de sites web sur le sujet, sans jamais me lancer. Puis je suis tombé sur le blog Business Attitude de Cédric Annicette, qui parle d'immobilier et de Bourse, mais surtout d'« indépendance financière ». Il parle de différents piliers, que sont les deux domaines cités ci-dessus, mais aussi son blog lui-même. Connaissant mes compétences plus que limitées (ou plutôt inexistantes) en sites Internet, programmation et autre langage HTML, je ne prêtais pas attention à ce pilier. Mais via Cédric Annicette, je suis tombé sur les blogs d'Aurelien Amacker (Bloguer TV) et d'Olivier Roland. **Là, ça a été un autre déclic pour moi : ces deux blogueurs expliquent que c'est faisable pour n'importe qui, en expliquant concrètement comment faire, où cliquer, etc!!** Incroyable, juste ce qu'il me manquait! Je me suis donc mis à considérer sérieusement l'éventualité de créer un blog,

plutôt que d'investir des dizaines ou centaines de milliers d'euros dans l'immobilier.

Le déclencheur

Si le livre d'Olivier Seban a été le déclencheur au niveau de la réflexion, c'est Olivier Roland qui a été mon déclencheur au niveau de l'action. Lorsque j'ai lu l'E-Book « Vivez la vie de vos rêves grâce à votre blog », je me suis dit « cette fois, tu as trouvé, c'est ça que tu dois faire! » J'ai toujours bien aimé écrire, j'ai d'ailleurs écrit quelques billets sur Internet bien avant de lancer Enquête de job. J'allais maintenant pouvoir utiliser cet attrait pour l'écriture sur mon propre blog!

Je n'ai eu aucun mal à trouver le sujet de mon blog (certains de mes billets précédents portaient déjà sur le sujet), un peu plus à trouver son nom!



Mais je travaillais (et travaille encore) dans les Ressources Humaines, j'avais (et ai toujours) beaucoup de contacts dans ce domaine, et j'ai eu au cours de mon parcours quelques expériences significatives sur le sujet: j'avais tout ce qu'il fallait pour aider les gens à (re)trouver un emploi! **Même si ce n'est pas une passion, je me dis que ce que je sais sur le sujet, beaucoup de gens ne le savent pas ou n'y ont pas réfléchi**, et cela ne pourra que les aider d'avoir à la fois la vision du candidat que j'ai été, mais aussi du professionnel RH que je suis, puisque je sais comment ça fonctionne « de l'autre côté », celui de l'entreprise...

Et c'est parti!

J'ai donc suivi une des vidéos d'Olivier expliquant comment acheter son nom de domaine, télécharger WordPress, etc. J'avais déjà des dizaines d'idées d'articles, et j'ai commencé à écrire rapidement. Le plus gros écueil est bien entendu la technique, comment fonctionne WordPress, qu'est-ce qu'un plugin, comment changer la taille de la photo, comment insérer un lien « Lire la suite », comment modifier la couleur du texte... Mais on trouve beaucoup d'infos là-dessus sur le net, et petit à petit, Enquête de job est devenu ce qu'il est aujourd'hui.

Ces deux derniers mois, **j'ai connu cette « traversée du désert » dont parle Olivier** : baisse de motivation, manque d'idées... J'en ai profité pour faire connaissance avec un blogueur qui va se lancer sur la même niche que moi, et dont j'ai énormément appris en quelques échanges

d'e-mails. J'ai repensé ma stratégie marketing, la manière d'organiser mon blog et mon travail... Et j'espère bien que tout ceci va transformer les quelques premiers euros que j'ai gagnés grâce aux bandeaux publicitaires en quelques centaines d'euros grâce à mon produit, qui est en cours de conception! Comme le disent beaucoup de blogueurs, la pub via Google adsense ne permet de générer des revenus conséquents que si le blog a un trafic très très important...ce qui n'est pas – encore – le cas d'Enquête de job! Mais voilà, ce sont tout de même mes premiers euros, symboliques et importants pour moi, même si je prête plus attention au nombre de visiteurs (et donc potentiellement au nombre de personnes que j'ai peut-être aidées) qu'au nombre de centimes que peut me rapporter la pub...en attendant de franchir d'autres étapes! 😊

Dans tous les cas, l'aventure est belle, le monde du blogging est tellement intéressant que même si je ne gagne pas plus que quelques euros, j'aurai gagné toutes ces connaissances sur un domaine totalement inconnu pour moi, et tous ces moments, de joie et de fierté lorsqu'on atteint le plus petit objectif avec son blog, d'excitation en voyant un jour le nombre de pages vues s'envoler suite à un article invité, ce sentiment de reconnaissance quand vos amis vous disent que « c'est chouette, ce que tu fais », ou encore cette sensation d'être utile aux gens, en essayant de les aider dans la situation très délicate et sensible qu'est la recherche d'emploi... Et tout ça, si ce n'est pas de l'argent, est très enrichissant quand même! 😊

A bientôt, Chris

*Cet article participe à l'évènement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi" organisé par le blog **Blogueur Pro** d'Olivier Roland. Si vous avez apprécié ce billet, vous êtes libre de cliquer sur ce lien : **je vote pour cet article** !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros avec mon blog et est-ce vraiment intéressant ?

Par **Jérémy Goldyn** de Road To Entrepreneur

Oui, dans cet article, je vais vous dire comment et combien je gagne d'argent (actuellement) avec ce blog. Mais j'aimerais également partager avec vous une réflexion quant aux possibilités qu'offrent réellement un blog à gagner de l'argent.



Cela fait presque **9 mois que j'ai démarré ce blog**. Je me souviens que **mes premiers gains ont été de 2,59 euros** (au cours du premier mois) grâce au programme partenaire d'Amazon. Ensuite, au fur et à mesure que je publiais des articles et que mon site attirait de plus en plus de visiteurs, ces gains ont augmenté. **Aujourd'hui, je gagne environ 100 euros/mois** principalement grâce au programme partenaire d'Amazon et à divers produits d'affiliation.

Il faut souligner que ces gains ne sont pas un objectif mais plutôt une conséquence. Même si à termes je compte effectivement développer une vraie activité business avec ce blog, **les gains que je gagne actuellement sont »automatiques«**. Ils proviennent de commissions que je touche lorsque les visiteurs achètent un produit par mes liens affiliés (ce qui ne change en rien le prix final pour l'acheteur).

Piqûre de rappel : pour gagner de l'argent avec un blog, il n'existe que 3 moyens :

- 1. La publicité. Plus vous avez de trafic, plus vous avez des chances de gagner d'argent.*
- 2. L'affiliation. Vous vendez les produits des autres et vous touchez une commission.*
- 3. Vous vendez vos propres produits. C'est le plus difficile mais c'est ce qui rapporte le plus aussi.*

Un blog : une très bonne stratégie pour démarrer un business ?

J'en avais parlé dans [cet article](#). Oui, je pense qu'un blog est une bonne stratégie pour attirer des futurs clients et démarrer un business. **Mais la vérité c'est que ce n'est pas si facile que cela.** Pour mieux comprendre cela, je vous invite à analyser les avantages et les inconvénients.

Commençons par les avantages :

- **Un blog est une source d'inspiration, de partage et de stimulation.** Personnellement, mon blog est une source d'inspiration entrepreneuriale, une source d'information que je peux moi-même consulter quand j'en ai besoin et bien sûr, il me procure beaucoup de satisfaction (et me stimule) à améliorer le parcours des jeunes entrepreneurs.

- **Mené à bon port, un blog peut être une ressource de revenus intéressante** (mais très peu y arriveront). Blogueur pro, c'est un métier. Pour apprendre un métier, il faut se former. Trop de personnes ont tendance à l'oublier.

Et les inconvénients :

- **Ecrire des articles intéressants n'est pas une compétence donnée à tout le monde.** Or, si vos articles ne sont pas un peu intéressants, personne ne vous lira et si personne ne vous lit, vous aurez beau travailler sur votre blog, vous n'y gagnerez pas grand chose (en termes d'argent du moins).

- **Il est important de bien définir son marché de niche.** Or, c'est également un travail qui n'est pas aisé.

- **Les gains que vous gagnez avec un blog ne sont pas les revenus qui vont directement dans votre poche.** Il s'agit d'un montant brut. Ce montant devra faire partie de votre attestation fiscale et devront être soumis à l'impôt. Autant dire que vos gains vont être sévèrement amputés (plus ou moins en fonction de votre statut).

- **Ca demande beaucoup de temps.** Ecrire des articles n'est qu'une étape de l'activité du blogueur. Ensuite, il faut partager son contenu pour attirer du trafic, référencer des mots-clés, créer des événements, etc. C'est un vrai métier.

En termes d'investissement...

Difficile de dire combien de temps j'ai exactement passé sur ce projet. D'ailleurs c'est une erreur. **Il est toujours intéressant (même important) de mesurer ce qu'on fait.** Si on prend en compte le temps de rédaction, le temps passé sur les autres blogs, le partage de mes

articles, etc. Admettons que j'y ai travaillé 3 heures par jour pendant 20 jours par mois, pendant 9 mois. **Cela fait un total de 540 heures, soit 67,5 jours de travail.**

Après tout ce que je viens de dire, on pourrait croire que je pense que gagner de l'argent avec un blog n'est pas possible. Non, je ne dis pas ça. **Je pense que c'est possible mais que c'est un parcours difficile** (bien que rien n'est facile 😊).

Je pense également que d'un point de vue business, un blog n'est pas la meilleure solution. Je veux dire que **si vous ne considérez pas votre blog comme un business, il y a peu de chances que vous parveniez à en vivre ou à en tirer des revenus importants.** Or, peu de personnes savent réellement comment démarrer un business (c'est l'objet de ce blog). **Pour vous donner un exemple concret, j'ai démarré mon projet «Energie Maison» avec un blog mais je l'ai supporté sur une logique BUSINESS.** Après 4 mois, il m'a permis de valider mon idée et de gagner quelques milliers d'euros. **Si j'avais utilisé les mêmes techniques que ce blog-ci, j'aurais probablement gagné également une centaine d'euros par mois.**

Maintenant, vous comprenez la différence entre faire un blog et faire un business. Si vous avez des questions, je vous invite à les poser dans les commentaires. Je me ferai un plaisir d'y répondre ! 😊

*Cet article participe à l'évènement Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » organisé par **Blogueur Pro** . Si vous avez apprécié ce billet, je vous remercie de cliquer sur ce lien : **je vote pour cet article** !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros en tant qu'artiste.

Par Aït de [Aït Music](#)



Je suis Aït, auteur, compositeur, interprète de mes propres chansons. Ma passion pour la musique et l'écriture remonte à ma plus tendre enfance. Je suis quelqu'un d'autodidacte et ma curiosité me pousse à explorer de nombreux domaines d'action.

Après un contrat d'artiste *d'exclusivité* qui a duré 9 ans, j'ai pris la décision en 1999 d'ouvrir une Sarl AIT PROD dans la production musicale pour enregistrer et promouvoir mes produits. Très vite je me suis rendu compte que les contraintes administratives et techniques bloquaient ma créativité.

En explorant plusieurs pistes je découvre le livre d'Olivier, le club de Christian Godefroy et les formations en ligne pour créer un blog WordPress. J'ai toujours été sceptique car il y a des centaines de blogs qui promettent la lune et incitent à gagner des millions alors qu'eux même ne gagnent rien.

Mon enthousiasme m'amène de plus en plus à être autonome sur l'Internet. Nous sommes dans l'ère de « Do it your self » ! Cette manière de faire s'est considérablement répandue dans les années soixante en référence à la rénovation des projets que les gens peuvent choisir de compléter de façon indépendante.

J'ai veillé de long mois afin de toujours trouver des formations pertinentes. Je me suis, en définitive, inscrit à une formation d'Aurélien « Blog qui rapporte ». Ce qui m'a plu chez Aurélien est l'aspect technique et réaliste de son approche.

J'ai lu le livre d'Olivier « vivez la vie de vos rêves » plusieurs fois et appliqué sa méthode. Enfin j'ai réussi à mettre mon blog en ligne www.ait-music.com. Le premier mois j'ai gagné 3 euros. Mais en créant une vidéo (vu 257 fois sur youtube) que vous pouvez visionner [ici](#) et installer WordPress Booster et ma boutique sur Bandcamp, cela m'a rapporté peu à peu davantage de gains financiers : le deuxième mois 19 euros, puis 110 euros. Aujourd'hui, j'aide les musiciens à créer leur blog sous WordPress pour des prestations à 400 euros. Je fais de la scène et grâce à mon blog je commence à sortir de l'anonymat.

Ce livre est la version de Oxana du blog <http://info-business-en-ligne.com>

Je commence à être connu dans le milieu de la production musicale sans contrat d'exclusivité ni de licence artistique. Mon blog m'a permis de me concentrer sur la création et la diffusion de mes musiques. Cela m'a permis de promouvoir ma chaîne youtube et mes vidéos ont été vues 1990 fois voir : [ma chaîne](#)

Créer une base de fans, mettre en place les opportunités et les initiatives pour acquérir de nouveaux prospects passe par la formation et la création d'un blog, c'est ce que j'ai fait et je vous encourage à faire la même chose. !

Inspirer, attirer et fidéliser est devenu l'une de mes priorités! Grâce à mon blog et ma chaîne youtube, j'obtiens des visiteurs malgré la crise artistique je viens de décrocher un contrat pour reproduire mon clip pour Noël prochain que vous pouvez voir [ici](#), et ce n'est que le début d'une belle aventure !

*Cet article participe à l'évènement "Comment gagner vos premiers euros sur Internet" qui est organisé par le blog **Blogueur Pro** d'Olivier Roland. Si vous avez aimé cet article, je vous remercie de cliquer sur ce lien : [j'apprécie cet article](#) !*

Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi

Par Yves Raben de [Top Sites Infos](#)

Voici mon article qui sera (peut-être) publié sur le blog d'Olivier Roland et qui, j'en suis sûr, inspirera tous ceux qui démarrent une entreprise sur le Web

« Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet et comment vous pouvez le faire aussi ».

Bonjour à tous,

Je m'appelle Yves, j'ai maintenant 53 ans. C'est dire si internet et moi, nous ne sommes pas vraiment nés ensemble...J'ai longtemps travaillé (comme la plupart des gens) dans plusieurs entreprises traditionnelles en tant que responsable logistique. L'informatique, puis internet, je les ai appris sur le tas au fur et à mesure du développement de ces technologies et des outils de travail que mes employeurs ont mis à disposition de leurs employés. Ma formation en cette matière s'est donc faite de manière très progressive et le plus souvent intuitive.

Ce fut pareil pour internet. De nature curieuse et ne voulant pas être « largué », je me suis petit à petit intéressé à internet et j'ai pris conscience que cela allait devenir encore plus dans l'avenir un outil formidable et incontournable pour tout un chacun.

N'étant pas de la « génération internet », j'avoue avoir quelque peu « sué » pour apprendre à manipuler cet outil et toutes ses composantes. Mais comme cela me passionnait, j'ai appris à maîtriser cette source d'information infinie et en constante évolution. Le potentiel d'internet est énorme et ce n'est pas fini !

Arrivé à la cinquantaine, je me suis dit alors qu'il était temps que ma vie professionnelle prenne un autre tournant. Et internet et son incroyable potentiel me fournissait cette occasion. Je me suis donc renseigné un maximum sur tout ce qui se faisait sur internet et de fil en aiguille je suis tombé sur le système « Adsense » de Google. Je trouvais (et je trouve toujours) ce système génial dans sa conception et son principe de gains « passifs ». Le hic, c'est qu'il fallait avoir un site web, et dans ce domaine, je n'y connaissais strictement rien ! Dans mes recherches, je suis tombé alors sur un site américain qui vendait un pack comprenant un site clé en main qui utilisait Adsense et était censé rapporter (après un peu de travail tout de même) des dizaines de milliers d'euros par mois. Bien entendu comme j'étais relativement novice et surement trop naïf, je me suis lancé là-dedans tête la première en investissant un peu d'argent dans divers programmes qui devaient booster le référencement et le trafic de mon site. Je me suis vite rendu compte que cela n'était pas évident et qu'il fallait se méfier des prometteurs de beaux jours peu sérieux ! Bref, mon site n'avait pratiquement

pas de visites, avait du mal à se référencer et ne me rapportait rien ! Point positif, cette expérience m'a appris pas mal de choses qui allaient m'être utile pour la suite...

Nullement échaudé par cette première expérience malheureuse, j'ai continué mes investigations sur le net et je suis tombé sur une entrepreneuse web canadienne que beaucoup connaissent sûrement et qui m'a séduit par ses propos objectifs, sa démarche originale et ses divers produits. C'est ainsi que j'ai suivi plusieurs de ses formations gratuites et payantes. J'ai par la suite acquis mes premiers sites à personnaliser et à mettre en ligne soi-même, **comme celui-ci**, par exemple. J'en ai bavé quelques peu au début, mais à force de persévérance, j'y suis arrivé et cela m'a appris un tas de choses comme l'hébergement, les noms de domaine, les logiciels de création de sites, la publication de sites, les techniques de référencement, les techniques d'optimisation de pages web, les méthodes d'acquisition de trafic, Google analytics, l'affiliation et bien d'autres choses encore.

Comme je savais qu'avoir du trafic sur son site n'était pas chose évidente, j'ai adopté la stratégie suivante : mon premier site ne me rapportait que quelques euros en Adsense, donc je me suis dit qu'un peu de trafic par site multiplié par de nombreux sites devaient me rapporter plus. Et c'est ce que j'ai réussi progressivement, en ayant choisi la bonne formule d'hébergement évidemment pour limiter les frais ! Adsense, puis l'affiliation ont commencé petit à petit à me rapporter un bon complément de revenus. Le seul inconvénient d'avoir beaucoup de sites, c'est que cela demande pas mal de travail ! Mais avec le temps on s'organise et puis ça roule presque tout seul. J'en suis aujourd'hui à 34 **sites informatifs** qui traitent de sujet divers et qui représentent différentes niches.

Ma dernière réalisation est **mon blog « Top Sites infos »** qui regroupe tous mes sites. J'y annonce les mises à jour éventuelles de mes sites et leurs actualités. J'ai également développé des articles et des réflexions sur différentes méthodes pour gagner de l'argent sur le net (tout un programme !)

Voilà, aujourd'hui je commence à récolter les fruits de mes efforts...Je ne peux pas encore engager une secrétaire, mais je suis sûr que ça viendra d'ici peu ! Je dois encore beaucoup m'améliorer, j'en suis conscient...

Les principaux éléments pour réussir selon moi sont de bien s'informer, de se lancer, de travailler et de persévérer. Bref d'y croire !

Yves

*Cet article participe à l'évènement "Comment j'ai gagné mes premiers euros sur Internet" organisé par le blog **Blogueur Pro** . Si vous avez aimé cet article, vous pouvez cliquer sur ce lien : **j'aime cet article** !*

Comment j'ai gagné 800€ dès le 1er mois en partageant mon savoir-faire sur internet



En 2011, j'ai lancé mon 1er site web commercial, qui a rapporté 800 € dès le premier mois. En 2012, je lançais un second site qui a rapporté 7502 € dès la première semaine d'ouverture.

Pour être tout à fait honnête, mon tout premier site à but lucratif en 2007 avait été un fiasco total. J'avais travaillé 6 mois pour mettre en place une plate-forme compliquée, et au final, j'ai gagné 50€ ! La raison de cet échec ? Je me suis concentré sur la **technologie** au lieu de la **stratégie web**.

De cette expérience, j'ai appris qu'il y a une grande différence entre un site web d'information classique, et un site lucratif. Ajouter un bouton « Ajouter au panier » ne suffit pas du tout ! Pour convertir vos visiteurs en clients, vous devez absolument avoir une stratégie étape par étape bien en place. C'est souvent le premier pas qui est le plus difficile. Voici les leçons que j'ai tirées de cette expérience.

Étape n°1 : une attitude naturelle au référencement

Comme je l'explique dans [une vidéo interview avec Olivier Roland](#), tout a réellement commencé pour moi en 2009 lorsque j'ai tourné une première vidéo-tutoriel. Je suis musicien et ingénieur du son, j'ai un studio d'enregistrement à Paris, et les musiciens me posaient souvent les mêmes questions, et plutôt que de répéter sans cesse les mêmes réponses, j'ai décidé de tourner une vidéo, de la poster sur Youtube, et d'envoyer mes amis musiciens et artistes visionner la vidéo, et ainsi gagner du temps...

De fil en aiguille, j'ai créé un blog et d'autres vidéos qui répondent aux interrogations les plus pressantes dans mon domaine d'activité, et j'ai pris le temps de répondre de la façon la plus complète possible aux personnes qui me posaient des questions en dessous de mes articles de blog.

Je dirais même que mes articles qui marchent le mieux sont des articles assez courts, et qui interpellent directement le visiteur. Rapidement les commentaires sont l'occasion de répondre de façon détaillée aux questions, et mes pages de blog se remplissent mois après mois avec des conversations ciblées et pertinentes sur le sujet traité. J'ai pu remarquer que Google semble aimer cela !

Donc, 1ère leçon à retenir :

Être passionné par son sujet, et engager la conversation, permet de créer du contenu, et de fidéliser les lecteurs.

Étape n°2 : créer une mailing liste

Une mailing liste, c'est 4 amis proches, puis 10, puis 15 visiteurs, puis 30 etc. Le plus dur, c'est de démarrer, car après, c'est la boule de neige ! Au début j'avais 5 à 10 nouveaux inscrits par mois, et maintenant j'ai entre 600 et 1000 nouveaux inscrits par mois. Le plus important, ce n'est pas d'avoir une grosse mailing liste, mais qu'elle soit bien ciblée. Ainsi, tout dans mes sites est une incitation à s'inscrire à la mailing liste : livret PDF gratuit, création de compte et inscription au forum, série de vidéos gratuites, etc. C'est la colonne vertébrale de mon business model.



Chaque fois que j'écris un nouvel article, j'envoie l'info à ma mailing liste, et j'incite les visiteurs à partager l'information avec leurs amis et les réseaux sociaux. 4 en font 10, 10 en font 15, 15 en font 30... et 7690 en font 8960 ! Une petite pub sur Facebook peut aider au passage. Par exemple, 12€ pour afficher l'info chez mes amis, et les amis de mes amis. D'ailleurs j'ai remarqué que souvent les amis des amis sont plus réactifs que les amis...

2ème leçon à retenir :

La mailing liste doit être le centre du business model. Les réseaux sociaux servent à ramener du trafic vers le site, et donc à faire grossir la mailing liste. Maîtriser le trafic sur un sujet précis est la source de revenus potentiels.

Étape n°3 : préparer un produit qui répond à un besoin

Personnellement j'ai un naturel créatif et donc la création de produits d'éducation (en particulier) me plaît. L'idée est :

- soit de créer un produit payant soi-même, comme par exemple une série de vidéos,
- soit de choisir un expert dans un certain domaine et de créer un produit en partenariat avec lui, par exemple en réalisant une série d'interviews,
- soit faire la promotion d'un produit existant et de toucher des commissions par l'affiliation.

3ème leçon à retenir :

Avant de créer un produit, demandez à vos lecteurs ce dont ils ont besoin, par exemple en faisant un questionnaire sur Survey Monkey.

Étape n°4 : lancement et buzz

Comme je le disais au début, ajouter un bouton « Ajouter au panier » à son site web ne suffit pas du tout. Il faut « activer la machine », motiver, donner envie, créer un mouvement... et même essayer de créer une certaine rareté : promo qui se finit, ou nombre de places limitées.

Habituellement j'aime créer une série de contenu en 4 étapes :

- 1er jour : une vidéo ou article court pour poser le problème, et inciter à entrer en conversation. Par exemple poser une question, ou soulever un sujet polémique.
- 5 jours plus tard : proposer une mini série de vidéos didactiques gratuites, avec accès par simple inscription par email
- 5 jours plus tard : répondre aux questions posées aux étapes 1 et 2, et annoncer le produit (programme complet)
- 5 jours plus tard : la « page de vente » ou « vidéo de vente » qui présente le produit en détail et tous les bénéfices que le client va en retirer, avec si possible un élément de rareté.

Le plus simple est de faire un « mini lancement » avec des articles de blog. La version la plus sophistiquée est le « lancement orchestré ». Dans le secteur de la musique, les super-affiliés

sont rares, alors je peux témoigner qu'il est tout à fait possible de faire des « mini lancements » tout à fait efficaces.

4ème leçon à retenir :

Faire un lancement permet de créer l'engouement, faire parler de vous, et générer des ventes rapidement. Ainsi, un site nouveau et inconnu peut avoir du succès dès l'ouverture. Pour cela il faut avoir construit auparavant une mailing liste bien ciblée.

Conclusion :

Ainsi, après avoir passé 1an et demi à écrire des articles de blog pour répondre aux questions, référencer le site, fidéliser un public, et construire un début de mailing liste, j'ai lancé mon premier produit en ligne avec une base de 1500 personnes, et le premier mois a généré 800€ (mes premiers euros gagnés sur internet), puis 3000€ par mois.

En répétant le processus 1 an plus tard, j'ai pu lancer un second produit qui a rapporté directement 7502€ dès la première semaine d'ouverture. Le système est donc parfaitement duplicable, et pour n'importe quel secteur d'activité.

Logiciels utilisés :

- Site web : **WordPress** avec plugin **Wishlist Member** pour la gestion des membres
- Système de paiement : **ClickBank**
- Outils de mailing liste : **1ShoppingCart**

Entre déboires et succès, j'ai vraiment réalisé que les outils les plus simples sont finalement les plus efficaces. Ne vous y trompez pas : **la stratégie doit venir avant la technologie.**

A vous de jouer !

J'espère que mon parcours vous aura donné envie de vous y mettre vous aussi ; n'hésitez pas à **écrire vos questions** ou réactions en commentaire ci-dessous.

Article à lire : la suite de l'histoire sur « [Comment gagner de 0 à 3000€ par mois en 3 mois avec internet en partageant votre savoir-faire](#) ».



Olivier Bessagnet est Musicien et Web Entrepreneur. Sur ses sites **Formation Home Studio** et **Guitare Studiopro Masterclass**, il enseigne les meilleures techniques de prise de son, mixage et mastering aux musiciens passionnés.

Olivier a été formé au Web Marketing par les experts Américains tels que Jeff Walker, Yaro Starak et Ryan Deiss. Retrouvez les conseils marketing internet d'Olivier sur son blog [Olivier Bessagnet Web Marketing](#).

Ce billet participe à l'événement inter-blogueurs « Comment j'ai commencé à gagner de l'argent sur Internet » organisé par [Blogueur Pro](#) d'Olivier Roland. Si vous avez aimé ce billet, vous pouvez cliquer sur ce lien : [j'ai aimé cet article !](#)

Votre article dans un livre ?

Ce livre a été distribué à des milliers de personnes, et [l'article récapitulant les articles validés](#) a été promu auprès d'une liste de 26 725 personnes passionnées par l'entrepreneuriat et le blogging professionnel.

Mais surtout, participer à un tel évènement est l'occasion d'échanger avec des dizaines ou des centaines d'autres blogueurs d'horizons différents, d'écrire sur des sujets que vous n'abordez d'ordinaire pas, d'explorer d'autres manières d'être créatif.

Donc si vous voulez participer au prochain évènement interblogueurs (je vais en organiser régulièrement), rendez-vous sur <http://blogueur-pro.com/> et laissez votre email dans un des formulaires pour être prévenu lorsque le prochain aura lieu.

Vous pourrez ainsi vous aussi voir un de vos articles apparaître dans un livre comme celui-ci !